



ОПОРА РОССИИ

ОБЩЕРОССИЙСКАЯ ОБЩЕСТВЕННАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ МАЛОГО И СРЕДНЕГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА

МОСКОВСКОЕ ГОРОДСКОЕ ОТДЕЛЕНИЕ

Мониторинг СМИ за период

с 1 по 30 сентября 2023 года

НАЛОГИ. ЭКОНОМИКА

КОМСОМОЛЬСКАЯ ПРАВДА

15.09.2023

Финансовый аналитик Диашов заявил, что ключевая ставка не поднимется выше 13%

Он считает, что Центробанк не видит необходимость ее корректировать.

Аналитик **Егор Диашов**, председатель Комиссии по финансам **МГО ОПОРЫ РОССИИ** из компании заявил, что Центробанк не станет менять ключевую ставку в ближайшем будущем. По его словам, она останется на уровне 12-13%.

Диашов считает, что экономика достаточно быстро растет, ЦБ РФ направляет усилия на укрепление рубля и не видит необходимости в корректировке валютного курса или обязательной продаже валюты.

Он также отметил, что экономика и торговые цепочки адаптировались к новым условиям, и платежный баланс выровнялся. Однако точный прогноз о будущих изменениях ставки затруднительно дать.

Эксперт пояснил, что инфляция хоть и есть, но она недостаточно высокая, чтобы поднимать ключевую ставку на очередном заседании ЦБ, которое пройдет уже сегодня, 15 сентября, передает телеканал RT.

Напомним, недавно Центробанк России снял запрет на продажу населению долларов и евро.

НОВОСТИ МАЛОГО БИЗНЕСА

17.09.2023

Сейчас не время поднимать налоги для бизнеса

Правительство РФ не видит необходимости поднимать налоги для бизнеса. Об этом заявил президент РФ Владимир Путин в ходе пленарного заседания ВЭФ.

«Правительство не видит пока в этом необходимости», – сказал он, отвечая на вопрос модератора. Представители бизнеса поддержали это решение.

Как сообщил «Новостям малого бизнеса» управляющий партнер и руководитель налоговой практики юридической компании Coleman Legal Services, председатель комитета по налогам МГО «ОПОРА РОССИИ» Павел Зюков, повышение налоговой нагрузки сейчас стало бы крайне непопулярным решением и вызвало бы недовольство среди бизнеса. Он также отметил, что не стоит забывать и о налоге на сверхприбыль, закон о котором вступит в силу в следующем году. И хотя это коснется весьма ограниченного круга юридических лиц, а именно крупных предприятий, получивших сверхприбыль в 2021—2022 годах, тем не менее, есть вероятность, что единовременный платеж может стать постоянной практикой.

«В сложившейся экономической ситуации бизнес ожидает от правительства, в первую очередь, тех мер, которые помогут компаниям выдержать натиск новых экономических вызовов, связанных с введением санкций, сильными валютными колебаниями, существенным ростом ключевой ставки Центробанка, а самое главное – крайне туманным горизонтом бизнес-планирования», — отметил он. Эксперт также отмечает, что хотя со времен ковида бизнес, в особенности малый и средний, научился адаптироваться к трудностям, быть гибким, и, можно сказать, получил

определенный иммунитет, отсутствие ясных перспектив тормозит рост и развитие компаний. А потому повышение налоговой нагрузки сейчас не прошло бы безболезненно не только для предприятий, но и для населения, так как увеличившиеся статьи расходов компаний были бы заложены в конечную стоимость товаров и услуги привели бы к росту цен. А это опять же – непопулярно и несвоевременно.

[МОСКОВСКИЙ КОМСОМОЛЕЦ](#)

06.09.2023

В Госдуме озаботились долговым рабством россиян и захотели запретить МФО

Правозащитники поддержали инициативу, все остальные назвали её странной и популистской.

Запретить деятельность микрофинансовых организаций (МФО) предложили в Госдуме. По задумке инициаторов, такая мера должна защитить малоимущих заемщиков от взятия на себя непосильных финансовых обязательств и снизить закредитованность населения. Клиентом МФО является практически каждый пятый трудоспособный россиянин, причем за последний год количество граждан, оформивших микрозаймы, выросло, что насторожило депутатов. Почему принятие такого закона маловероятно — в материале «МК».

Как отмечается в пояснительной записке к законопроекту, по итогам 2022 года займы от МФО на сумму 608 млрд рублей взяли 17 млн россиян, что на 3,1 млн больше, чем годом ранее. Учитывая, что трудоспособное население России составляет около 83,2 млн человек, выходит, что сегодня почти каждый пятый соотечественник оформил микрозайм. Инициаторов закона тревожит и то, что «около 20% граждан обращаются в МФО ввиду низкого дохода, непостоянного места работы или отсутствия филиалов крупных банков в населенном пункте, где они проживают». И 40% этих людей имеют плохую кредитную историю. По мнению авторов законопроекта, все это

приводит к росту долгов у населения и снижению уровня жизни у малообеспеченных граждан.

Эти идеи уже поддержали правозащитники. Так, в Международной конфедерации обществ потребителей (КонфОП) подчеркнули, что необходимость такого закона назрела очень давно, ведь работа МФО приводит к росту закредитованности самой бедной части населения. Многие люди, постоянно вынужденные «стрелять до зарплаты», не могут возвращать займы и тем самым загоняют себя в долговую кабалу. Показательно, что один из всплесков платежей по микрозаймам произошел летом 2020 года. Это случилось в те дни, когда семьям перечислили пособия на ребенка в размере 10 тыс. рублей. То есть людям пришлось детские деньги тратить на ростовщиков, потому что другого выхода они не видели. Кроме того, разрешенные ставки по микрозаймам приближаются к 300% годовых, то есть являются фактически грабительскими.

Однако финансовые эксперты восприняли инициативу крайне скептически. По мнению директора департамента корпоративных финансов ИК «ИВА Партнерс» Артема Тузова, МФО заняли свою нишу в экономике и часто приносят пользу нуждающимся гражданам в конкретных жизненных обстоятельствах. «Одно время с микрозаймами, как явлением, действительно серьезно боролись, — напоминает старший управляющий партнер юридической компании PG Partners Полина Гусятникова. — Но затем решили МФО превратить в цивилизованную структуру и это удалось: их деятельность контролируется регулятором». Непонятно, зачем после того, как было приложено столько усилий для прописывания правил игры на рынке и выведение его из «серой зоны», теперь полностью всё уничтожать. Проблема «займов до зарплаты» у людей с нехорошей кредитной историей существует не потому, что МФО ее создают, а потому что у населения не хватает денег. Бороться нужно с причиной, поднимать уровень благосостояния населения, а не запрещать МФО, подчеркнула юрист.

«Практика микрокредитования имеется во всех странах и везде это деньги под очень высокий процент, — отметил руководитель налоговой практики юридической компании Coleman Legal Services Павел Зюков. — Например, в Великобритании займы выдают под 0,8% в день, в США — до 1,6%, в Германии – до 4,5%. Другими словами, очень высокий процент заложен в саму бизнес-модель микрокредитования, поскольку к нему обращаются люди, чье финансовое положение неустойчиво или же имеющие испорченную кредитную историю».

«Черный рынок в случае полного запрета МФО непременно возникнет, поэтому государство будет стараться удержать баланс интересов, постепенно смещая его в сторону потребителей, путем введения новых ограничений в деятельности МФО», — говорит доцент кафедры мировых финансовых рынков и финтеха РЭУ им. Плеханова Денис Перепелица. Такая работа уже ведется: в начале года регуляторам были введены лимиты в части долговой нагрузки заемщиков, а с 1 июля вступили в силу поправки к закону о потребительском кредите, суть которых в ограничении размера процентов по краткосрочным займам. Так, предельная ставка снизилась с 1% до 0,8% в день, а предельный размер задолженности по процентам составляет до 1,3% от суммы займа. И усиление регулирования оказало положительный эффект на рынок. По словам директора по маркетингу Национального бюро кредитных историй (НБКИ) Алексея Волкова, несколько месяцев подряд выдача микрозаймов сокращается. Так, например, в июле 2023 года количество микрозаймов (или «займов до зарплаты» до 30 тыс. рублей) уменьшилось по сравнению с предыдущим месяцем на 2,8%.

По мнению вице-президента Ассоциации юристов по регистрации, ликвидации, банкротству и судебному представительству Владимира Кузнецова, более правильным было бы не запрещать деятельность МФО, а сделать контроль за ними более строгим, поскольку полный запрет не решит проблему закредитованности граждан, а приведет к развитию рынка «черных кредиторов», что крайне нежелательно для страны.

МОСКВА 24

27.09.2023

Эксперт назвал минусы легализации россиян, занятых в теневом секторе экономики

Один из главных минусов системы легализации занятых в теневом секторе граждан состоит в том, что она не учитывает тех, кто застрахован в системе ОМС, но продолжает получать определенный доход "в конвертах". Об этом глава комитета по налогам МГО "ОПОРА РОССИИ" Павел Зюков заявил в эфире радио КП.

"То есть вообще их не учитывает эта методика. Хотя таких лиц у нас большинство, которые получают часть в конверте, а часть официально", – уточнил Зюков.

Минтруд предложил новый механизм, позволяющий рассчитать количество занятых в теневом секторе экономики. На основе документа регионам выдадут КРІ по легализации работающих "всерую".

Ранее стало известно, что депутаты партии ЛДПР вместе с лидером Леонидом Слуцким внесут в Госдуму законопроект о нулевой ставке НДФЛ с зарплат до 30 тысяч рублей в месяц. Глава фракции подчеркнул недопустимость облагать налогом россиян, которые живут "от зарплаты до зарплаты".

КОМСОМОЛЬСКАЯ ПРАВДА

26.09.2023

Эксперт Зюков назвал минусы «легализации» граждан, занятых в теневом секторе

Минтруд представил новую методику для расчета числа занятых в теневом секторе экономики. На основе документа регионам выдадут КРІ по легализации работающих «всерую». Однако председатель Комитета по налогам МГО «ОПОРА РОССИИ» Павел Зюков в эфире радио

«Комсомольская правда» указал на недостатки данной методики и отметил, что она не отражает реальности теневого сектора экономики.

По словам **Зюкова**, один из главных недостатков этой системы состоит в том, что она не учитывает тех граждан, которые застрахованы в системе ОМС, но продолжают получать определенный доход «в конвертах». Такие лица не имеют оформленных взаимоотношений с работодателем и не учитываются в данной методике.

«То есть вообще их не учитывает эта методика. Хотя таких лиц у нас большинство, которые получают часть в конверте, а часть официально», — заявил эксперт.

Зюков также отметил, что сегодня наблюдается постоянный рост числа людей, регистрирующихся как самозанятые. В этом году их количество увеличилось на 23%. Этот режим работы становится все популярнее благодаря своей гибкости и удобству. Работодатели также привлекают к этому режиму работников с целью сэкономить на налогах, но таких, по словам **Зюкова**, меньшинство.

Ранее сообщалось, кто из россиян может не платить по кредитам до 2026 года.

САМОЗАНЯТЫЕ

ФЕДЕРАЛПРЕСС

28.09.2023

В России резко возрос спрос на самозанятых

Нh.ru и YouDo провели совместное исследование и выяснили, что российские компании стали охотнее нанимать самозанятых, спрос на таких специалистов вырос на четверть.

Согласно исследованию, компании, выбирая в качестве работников самозанятых, чаще всего руководствуются такими факторами, как простота работы (38 %), эффективное выполнение задач (26 %), легкое оформление (21 %), а также отсутствие необходимости нанимать под разовые услуги человека

в штат (15 %). При этом наиболее востребованы самозанятые специалисты в области транспорта и логистики.

В разговоре с газетой «Известия» основатель IT-платформы для самозанятых «ЯЗАНЯТ», председатель комитета по налогам МГО «Опоры России» Павел Зюков отметил, что за первые семь месяцев года количество самозанятых в стране возросло на 23 %. В настоящее время порядка 8 млн россиян выбирают эту форму налогообложения.

Ранее «ФедералПресс» писал, что глава Минтруда Котяков назвал самые востребованные профессии.

ОБЩЕСТВЕННАЯ СЛУЖБА НОВОСТЕЙ

29.09.2023

Почему россияне хотят работать на себя

Результаты совместного исследования HeadHunter и YouDo показали, что российские компании стали охотнее нанимать самозанятых в этом году – спрос на них вырос на 26%. Эксперты полагают, что таким образом бизнес оптимизирует налоговую нагрузку, поскольку за работающих на себя не нужно платить страховые взносы. Кроме того, их привлекают для сезонных задач в условиях дефицита кадров.

В эфире Общественной службы новостей председатель Комитета по налогам московского городского отделения «Опора России» Павел Зюков рассказал о том, как компании снижают свои расходы.

«Действительно, одним из аргументов для заказчиков является оптимизация. Она снижает расходы компаний, в частности НДС и страховые взносы. Оптимизация колоссальная – компания экономит на налогах, снижает документооборот, административную нагрузку на себя, нет необходимости подавать множество отчетностей. Простота – также основной аргумент для заказчика, потому что с самозанятыми не нужно заключать договора. Изначально, когда появился этот налоговый режим некоторые компании стали

применять схемы незаконной налоговой оптимизации, то есть создавать дружественные юрлица и приводить на них своих сотрудников».

Растет число «органических» самозаняты, которые самостоятельно хотят быть таковыми в силу многих причин – удобство, возможность оказывать услуги для нескольких заказчиков сразу, пояснил эксперт.

[РИАМО](#)

20.09.2023

Эксперт объяснил, почему растет число самозанятых в Московской области

Одна из причин роста числа самозанятых в Подмоскowie заключается в том, что они являются очень комфортными контрагентами для предприятий МСП с точки зрения административной и налоговой нагрузки, сообщил РИАМО основатель сервиса для самозанятых «ЯЗанят», председатель комитета по налогам МГО «Опора России» Павел Зюков.

По его словам, рост самозанятых опережающими темпами идет в регионах с высокой деловой активностью. Подмоскowie – это не только 8,5 млн жителей, но 500 тысяч компаний и индивидуальных предпринимателей.

«В такой плотной деловой среде много заказов на работы и услуги самозанятых. Кроме того, в области успешно реализуются программы поддержки малого и среднего бизнеса, что тоже является существенным фактором делового климата», – говорит эксперт.

Плательщики налога на профессиональный доход (официальное название самозанятых - ред.) являются очень комфортными контрагентами для предприятий МСП с точки зрения административной и налоговой нагрузки, отмечает Зюков.

«Привлекая их к решению непрофильных с точки зрения основной деятельности компании задач, таких как реклама, маркетинг, IT и других, направленных на обеспечение жизнедеятельности предприятия, малый и

средний бизнес экономит ресурсы и оптимизирует налоги», – полагает эксперт.

По оценкам сервиса ЯЗанят, более 70% компаний-пользователей сервиса из Московской области сотрудничают с самозанятыми на регулярной основе, и более 74% компаний, привлекающих самозанятых к решению определенных задач, довольны результатом.

«Уверен, что число самозанятых будет расти, поскольку этому способствует и сформировавшаяся рыночная среда, и существенная господдержка, на которую могут претендовать плательщики налога на профессиональный доход», – добавляет **Зюков**.

ИЗВЕСТИЯ

28.09.2023

С гулькин взнос: спрос компаний на самозанятых подскочил на 26%

Почему это выгодно бизнесу и какие есть риски для работающих на себя.

Российские компании стали охотнее нанимать самозанятых в этом году — спрос на них вырос на четверть. Это следует из результатов совместного исследования hh.ru и YouDo (есть у «Известий»). Эксперты полагают, что таким образом бизнес оптимизирует налоговую нагрузку, поскольку за работающих на себя не нужно платить страховые взносы. Кроме того, их привлекают для сезонных задач в условиях дефицита кадров. При этом самозанятые, в отличие от устроенных по трудовому договору, лишены отпусков и больничных. Бизнес ожидает, что число контрактов с работающими на себя будет только расти.

Легкое оформление

У российских компаний вырос спрос на самозанятых. Если в 2022 году около 11 тыс. работодателей создали хотя бы одну вакансию на hh.ru с упоминанием этой категории, то в 2023-м таких было уже более 14 тыс., сказано в исследовании hh.ru и YouDo. В целом число вакансий для этой

категории увеличилось на 18% по сравнению с 2022-м. По данным hh.ru, самая популярная область, в которой компании ищут эту категорию работников, — транспорт и логистика.

При этом 61% опрошенных самозанятых сообщили, что их доходы значительно выросли по сравнению с прошлым годом. У 23% заработки увеличились незначительно, у 11% остались на прежнем уровне, лишь у 5% снизились.

Согласно исследованию, самое привлекательное для компаний в сотрудничестве с самозанятыми — простота работы (38%), эффективное выполнение задач (26%), легкое оформление (21%) и отсутствие необходимости нанимать под разовые услуги человека в штат (15%).

«Известия» направили запросы об интересе бизнеса к самозанятым в Минэк и Минтруд, а также в топ-10 крупнейших компаний в сфере транспорта и логистики. В DPD сообщили, что услугами работающих на себя пользуются не первый год.

— В высокий сезон, а это периоды распродаж и время перед новогодними праздниками и после них, когда количество отправок увеличивается в два-три раза по сравнению с обычным днем, кратно вырастает потребность компании в водителях и курьерах. В связи с тем, что такой запрос временный, партнерство с самозанятыми носит нерегулярный характер, — пояснил директор по персоналу компании Антон Тивас.

По его прогнозам, в предстоящий высокий сезон 2023-го количество договоров с работающими на себя водителями-курьерами возрастет на 20% по сравнению с прошлым годом.

Сокращение издержек

Специальный налоговый режим для самозанятых заработал в 2019 году. Эксперимент о введении НПД будет действовать до 2028-го. В марте премьер-министр РФ Михаил Мишустин заявил, что режим планируют продлить и после, но конкретные условия будут обсуждаться. Человек должен сам отчитываться о доходах и платить государству по фиксированной ставке: 4%

при получении денег от физлиц и 6% — от ИП или юрлиц. При этом организации не требуется платить за такого сотрудника НДФЛ (13–15%) и страховые взносы (30% на общем режиме).

С появлением налога на профессиональный доход у многих работодателей появился соблазн сократить свои издержки, прикрываясь благими намерениями, отметил член Ассоциации юристов России Антон Бибаров-Государев.

— Работнику указывали на разницу подоходного налога, которая почти всегда доходила до 7%. Но главное не в этом — сотрудник при таком устройстве отношений утрачивает всякие социальные гарантии, в том числе прекращаются страховые отчисления, никакого отпуска, больничных, — сказал он.

Практика показывает, что именно из-за нежелания платить страховые отчисления, которые сегодня составляют почти треть от размера зарплаты, организации стремятся сотрудничать с работающими на себя, заявил Антон Бибаров-Государев. Если не соблюсти установленные правила и подменить фактические трудовые отношения гражданско-правовыми, то гарантированы штрафы и доначисления, а с самозанятым обяжут заключить трудовой договор, заявил юрист.

В конце августа ФНС сообщала, что доля организаций, попадающих в группу риска в связи с возможным использованием незаконной схемы при трудоустройстве самозанятых, ежегодно сокращается. Если в 2020-м, когда налоговый режим стал действовать по всей стране, доля таких организаций была 3,6%, то к концу лета этого года она снизилась до 0,7% от всех предприятий. «Известия» направили запрос в ФНС.

На первом этапе предприниматели и индивидуальные работники неформального сектора использовали самозанятость для легализации и вывода своих доходов из тени, отметил член совета директоров аудиторско-консалтинговой сети FinExpertiza Агван Микаелян. Затем, когда стало понятно, что этот налоговый режим крайне удобен, часть ИП стала переходить

на него, добавил он. Плательщиками налога на профессиональный доход также становятся представители МСП, писали ранее «Известия».

Компаниям актуально привлекать самозанятых на сезонные и временные работы либо в случаях, когда сотрудники нужны под конкретный проект или на неполный день с гибким графиком, пояснил Агван Микаелян. Например, таким образом айтишник или маркетолог может оказывать услуги сразу нескольким компаниям. Это особенно актуально на фоне дефицита кадров в условиях, когда безработица опустилась до рекордных 3%.

За первые семь месяцев года работающих на себя в РФ стало больше на 23%, а количество граждан, выбравших эту форму налогообложения, превысило 8 млн, отметил основатель IT-платформы для самозанятых «ЯЗАНЯТ», председатель комитета по налогам МГО «Опоры России» Павел Зюков.

— На первом этапе реализации эксперимента не была сформирована практика по заключению договоров с ними и оценка рисков переквалификации этих договоров в трудовые. Сейчас позиция всех сторон и судебная практика сформировались. Так что рисков стало меньше, — пояснил он.

Тенденция роста числа самозанятых и привлечение их для работы со стороны юрлиц какое-то время еще будет продолжаться, считает Агван Микаелян из FinExpertiza. При этом он полагает, что среди основных видов производств, в энергетике, машиностроении обращение к таким услугам едва ли возможно — в этом случае скорее речь идет о схемах по снижению налоговой нагрузки.

ВАЛЮТА. ИНВЕСТИЦИИ

КОМСОМОЛЬСКАЯ ПРАВДА

07.09.2023

Эксперты рассказали стоит ли покупать китайскую валюту

Центробанк РФ вынес юань на первое место в порядке курсов валют на сайте.

Эксперты считают, что китайская валюта не сможет полноценно заменить доллар, так как не может влиять на курс рубля. Так, директор Центра исследования экономической политики экономического факультета МГУ им М. В. Ломоносова Олег Буклемишев рассказал о сложностях в конвертации юаня.

Как рассказало издание «МК», Китай не заинтересован в сильном юане, потому что это дает более высокие доходы при экспорте. Стать валютой мирового уровня юаню мешает влияние правящей партии на Народный банк Китая, это делает его нестабильной валютой.

Как считает эксперт, юань — отличная валюта для сырьевых экспортеров и отправляющихся в Китай туристов. Но психологически и функционально эта валюта никак не ассоциируется с курсом рубля.

Финансовый аналитик Сергей Дроздов уверен, что внимание к юаню обусловлено безысходностью и вынужденным положением российской экономики. Эксперт уверен, что если бы не радикальные геополитические изменения, в сторону китайской валюты не посмотрел бы никто.

Ведущий эксперт Центра политических технологий Никита Масленников уверен, что глобально позиция доллара в системе международных расчетов только усиливается. Что касается банковских вкладов, то, по словам эксперта, у физлиц по-прежнему популярен рубль. Он подчеркнул, что китайская валюта нужна по многим причинам Центробанку РФ, Минфину и бизнесу, но, поскольку она не является ходовой, юань не популярен среди населения.

Ранее эксперт **Егор Диашов**, председатель Комиссии по финансовым рынкам **МГО ОПОРЫ РОССИИ**, предупредил россиян о рисках, связанных с вложениями в юань.

КОМПАНИЯ

13.09.2023

Инвестиционные миражи: стоит ли ждать от глобального Юга вложений в Россию

Режим благоприятствования для новых инвесторов «глобального Юга» в противовес западным компаниям, не раз анонсированный российскими официальными властями, пока не дал заметных результатов. И похоже, что заметных по масштабам макроэкономики объемов внешних вложений в реальный сектор РФ не предвидится, как, впрочем, и в фондовый рынок.

Тот факт, что стратегия равноценной замены инвесторов с Запада на друзей с Востока и Юга как минимум забуксовала, виден даже из доступной скудной официальной статистики. Продолжается чистый отток средств иностранных инвесторов из России, констатирует директор Центра исследования экономической политики экономического факультета МГУ Олег Буклемишев.

Активные попытки выстроить новую конструкцию экономических отношений видны на примере масштабного июльского саммита «Россия — Африка». И для России они показательны — 50 стран ждут от России инвестиций в инфраструктуру и технологии. Пока же не «глобальный Юг», а именно Россия выступает инвестором, обещая зерно для стран африканского континента и списывая долги на \$20 млрд.

Инвестиции утекают мгновенно

Если копнуть поглубже в историю вопроса, видно, насколько успехи по привлечению денег в капитал отечественных компаний и раньше зависели от геополитики и состояния финансовых рынков — мирового и российского.

Еще более красноречивым выглядит динамика движения иностранных капиталов с учетом оттока средств.

В частности, из графиков ясно, что достигнуть объемов 2008 года — \$74,8 млрд — за все последующие так и не удалось. Были и особо неудачные периоды, как, например, 2020 год, показатели которого заставляли вспомнить

о конце 1990-х (сказался эффект пандемии). Годом ранее, в 2019-м, РФ оказалась в десятке наиболее привлекательных для европейцев стран. Для сравнения — объем прямых инвестиций россиян в компании ЕС в том же году Блумберг оценивал в \$136 млрд.

Если же мониторить количество проектов, в которые существенно вложились иностранные инвесторы (прямые инвестиции — от 10%), то максимальный показатель — 238 — приходится на 2017 год, в 2019-м их стало 191, а в ковидном 2020 году — всего 141.

Засекреченные успехи дружбы

Статистики за 2022 год, пригодной для систематизации, Центробанк и Росстат не публикуют, следовательно, данные по «дружественным» инвесторам отрывочные.

По информации МИДа, приток средств из государств Центральной Азии вырос вчетверо, превысив \$4 млрд.

Накопленные прямые инвестиции из Китая в РФ за первое полугодие 2022 года показали рост на 75%.

Но некоторые выводы о приоритетах китайских инвесторов можно сделать из данных главы Русско-Азиатского Союза промышленников и предпринимателей (РАСПИ) Виталия Манкевича. В феврале текущего года он сообщил, что 46% денег из КНР (чуть менее \$1 млрд) вложены в российскую недвижимость, еще 9% — в строительство. Исходя из этой оценки, инвестиции китайцев в экономику РФ по итогам 2022 года незначительно превысили \$2 млрд.

При этом на конец 2020 года, по расчетам EY European Investment Monitor, КНР делила с США 2–3 строчки по количеству профинансированных инвестпроектов — по 11%, а лидерство было у ФРГ — 18%. Доли Италии и Франции составляли 9% и 8% соответственно, Индии и Турции — по 3%. Но по сравнению с 2019 годом Китай в пандемийном 2020 году вложился в меньшее число бизнесов в РФ — 15 вместо 22, подсчитали европейские исследователи. И все же, глядя на эту статистику, становится понятно, почему в качестве источника инвестиций в Россию эксперты упоминают в основном игроков из Поднебесной.

За период 2021–2023 годов эксперт экономического факультета РУДН Дамир Кудряков ожидает кратное увеличение доли национальных валют в трансграничных расчетах, в особенности с КНР, Индией и рядом африканских стран. Так, в мае 2023 года общая доля рубля и «дружественных» валют в расчетах за экспорт составила 66%, говорит он. Спикер так отвечает на вопрос о том, в каких секторах возможны или уже заметны «подвижки» в связи с изменившейся геополитикой: «Инвестиции в реальные проекты, а именно — прямые иностранные инвестиции — ожидаемо растут в тех сферах деятельности, в которых присутствовал капитал дружественных стран. Наблюдается замещение доли западных компаний в первую очередь в энергетике. Основными бенефициарами изменений в структуре инвестиций в РФ стали китайские компании, например CNPC и CNOOC».

Дамир Кудряков убежден, что говорить о высоких темпах роста развертывания производства компаниями из дружественных стран преждевременно «из-за короткого временного лага». По его мнению, на текущем этапе актуальна оценка активов уходящих с российского рынка западных компаний, цель которой — эффективнее использовать средства на переоборудование уже действующих производственных мощностей.

Деньги «крученные и политические»

Но не все верят, что РФ в принципе интересна сейчас для институциональных инвесторов из любых юрисдикций.

Инвестиции с «Юга» — миф, категоричен Олег Буклемишев. «Никаких других рынков и инвесторов, кроме западных (в широком смысле слова, включающем Японию, Корею и др.), в мире, по сути, нет. А на западных рынках примерно одинаковые требования к качеству инвестиций, к рискам, независимо от того, это ЮВА или Латинская Америка, — говорит спикер. — Да, есть еще арабские деньги, но очень уж „крученые“, и китайские — насквозь политические. Остальные „альтернативные“ финансовые ресурсы — либо незначительные по объему, либо подозрительные по происхождению».

Экономист убежден, что «все разговоры об альтернативных инвесторах — намеренное введение в заблуждение, профессионалы во власти это должны понимать, но говорят то, что им положено». Столь же скептически он относится и к финансовому потенциалу релокантов в дружественные страны. «Те, кто отсюда убежал, в последнюю очередь думают об инвестициях новых денег в Россию. Скорее, наоборот: люди тратят там накопленные здесь сбережения, — говорит Олег Буклемишев. — Опять стали популярны бизнесы по схеме „купи-продай“, параллельный импорт — все это очень короткие операции, в то время как инвестиции — вложения в производственные или финансовые активы, которые призваны прирастать на более длинном горизонте. Вряд ли релоканты видят для себя такие возможности, если они не связаны с производствами ВПК, что, конечно, маловероятно».

Дамир Кудряков добавляет, что наблюдаемый тренд на рост параллельного импорта носит краткосрочный характер по двум основным причинам:

ужесточение контроля исполнения санкционных ограничений и риск попадания под вторичные санкции;

снижение маржинальности в связи с увеличением контрагентов в цепочке поставок.

Понятно, что «обрубание» серых схем грозит населению РФ множеством проблем.

Китайский автокластер в РФ: нулевые ставки?

По очевидным причинам автопром фигурирует в большинстве экспертных прогнозов: ведь в России еще с ковидных времен дефицит автомобилей — как новых, так и с пробегом, цены взлетели до небес, и продаются машины даже на кабальных условиях: к автокредитам «прилагаются» навязанные страховки, из-за которых стоимость растет на 20–30%. И все же перспективы «переезда» сборки китайских брендов на территорию РФ — предмет жаркой полемики.

«Наиболее развитые страны „глобального Юга“ имеют значительные экономические связи с „недружественными“, поэтому действия инвесторов из них часто сводятся к работе через партнеров, к покупке компаний, — говорит Вячеслав Белобжецкий, эксперт МГО „ОПОРА РОССИИ“. — Идет создание совместных предприятий (СП) в тех рыночных секторах, где это целесообразно, например в автопроме. Конечно, уровень локализации продукции и реальная инвестиционная составляющая на текущий момент могут быть невелики, но процесс движется».

«Организация крупноузловой сборки в России для китайцев — идея 25-летней свежести. К тому же непохоже, что китайский автопром в состоянии заместить здесь полностью западную и корейско-японскую линейку. Какую-то часть площадок китайские бренды, может быть, займут, но не очень большую», — не соглашается Олег Буклемишев.

По его мнению, ни у китайских, ни тем более у российских властей нет возражений против подобной экспансии. Но производить на порядки сложнее, чем ввозить, а на развертывание сборочных производств потребуются годы. «Вначале китайцы просто заполняют все доступное пространство своими

марками, и это, вероятно, сулит смерть отечественному автопрому, который работает в той же нише спроса», — прогнозирует экономист.

Экспансия без «заземления»

Артем Голубев, руководитель магистерской программы «Финансовые инструменты в экономике» РАНХиГС (Санкт-Петербург), описывает принципиальную разницу в стратегиях бизнеса с Запада и Востока относительно инвестиций за рубеж, причем Россия в эти правила вписывается даже без учета геополитических рисков. Эксперт отмечает, что экспансия западных компаний происходит посредством создания подразделений за рубежом, особенно при наличии там более доступных ресурсов — как по цене, так и их достатку или избытку. Китайские же предприниматели предпочитают производить продукцию либо на родине, либо в странах с еще более дешевой рабочей силой.

Эксперт также убежден, что российский рынок для компаний «глобального Востока» не очень интересен в силу спроса: «Платежеспособность китайцев если еще не превысила показатель россиян, то уж точно догнала. Однако население Китая в десять раз больше российского. А осуществлять поставки товаров можно как и раньше, без инвестиций в Россию».

Олег Буклемишев добавляет, что экспорт в РФ, где рынок (в том числе и автомобилей) опустел из-за санкций, сейчас самая безрисковая стратегия. В том числе и потому, что ситуация «может измениться, хотя пока эта перспектива не ясна». А тем, кто начнет здесь сборку в промышленных масштабах, по его убеждению, обеспечены санкционные ограничения — не сегодня, так завтра.

Площадки с неясным статусом

Идет практическая реализация проектов по переориентации, и на нее потребуется год-полтора, уверяет Вячеслав Белобжецкий. «Наблюдается

активное замещение западной авто- и специализированной техники китайскими брендами как в потребительском сегменте, так и в коммерческом парке: грузовые автомобили, погрузо-разгрузочная техника, строительная техника, — перечисляет он. — Многие площадки, на которых происходила сборка западных автомобилей, принадлежали иностранцам или были частью СП, переходят к российским собственникам и участникам СП („Соллерс“, „Авилон“, НАМИ и т. д.) и переориентируются, как, например, „Автотор“».

С учетом присутствия китайских автопроизводителей в Белоруссии активная экспансия производственных мощностей на территорию РФ выглядит сомнительно, замечает Дамир Кудряков. Эксперт видит активность Минпромторга и считает, что в рамках Союзного государства можно восполнить дефицит автомобилей на российском рынке, но новые бренды из дружественных государств появятся в перспективе пяти лет.

«Я не верю в то, что в калужские цеха „Фольксваген“ завтра придет условный BYD — в первую очередь из-за полуполюгальности потенциального перехода прав собственности на эти активы: компании пересекаются на других рынках, зачем китайскому концерну такие проблемы? Тем более что предложение свободных сборочных площадок в РФ сегодня гораздо больше, чем спрос на них», — возражает Олег Буклемишев, тем самым отсекая возможность возрождения привычных автокластеров.

К ожидаемому спросу населения на китайские авто спикер тоже относится критически: через Владивостокскую таможню за первое полугодие завезли 130 тысяч автомобилей — и новых, и подержанных, — и все они западных марок, «китайцев» нет совсем, поясняет он. В основном машины из КНР, которые сейчас заполняют РФ, используют в такси или каршеринге, а премиальные китайские марки по показателям «цена-качество» сопоставимы с западными, и обеспеченные россияне выбирают «привычное», говорит Олег Буклемишев.

Кризис возможностей, или власти без рычагов

За последние 10–15 лет чиновники — и на федеральном уровне, и в ряде регионов — научились работать с иностранными предпринимателями, заинтересованными в создании или покупке компаний в РФ. Вопрос в том, насколько прежние стратегии, включающие налоговые льготы, готовую инфраструктуру, контроль в ручном режиме, работают в новых геополитических условиях. Или речь идет еще и о субсидированных кредитах для наиболее отважных инвесторов?

Вячеслав Белобжецкий подчеркивает, что субсидированные государством кредиты целесообразно использовать только на неконкурентных направлениях: там, где результаты инвестиций не могут быть представлены на открытом рынке либо являются источником развития других отраслей. Но также они «целесообразны в качестве дополнительного мотиватора для крайне необходимого экономике инвестора, который не очень хочет или сомневается». Вложения в отрасли и производства, продукция которых пользуется спросом, в государственных субсидиях не нуждаются — только в рыночном финансировании, убежден он, либо же в таких случаях должен регулироваться и фиксироваться размер наценки на конечный продукт, чтобы исключить перетекание «разницы» в карман инвестора за счет потребителя. И необходим контроль «результатов, выраженных в денежных и неденежных показателях эффективности», убежден эксперт.

Дамир Кудряков считает, что опробованные инструменты привлечения по-прежнему работают, принципиальный вопрос — в эффективности органов исполнительной власти на местах. «Не нужно изобретать велосипед, пора перестать сажать на него „калек“», — уверен эксперт.

Возможности региональных властей ограничены льготами по налогу на прибыль и имущество на определенный период, масштабная поддержка на

федеральном уровне возможна после внесения изменений в законодательство о доступе иностранных компаний в стратегически важные отрасли для страны, говорит Артем Голубев. Насколько это целесообразно, с его точки зрения — большой вопрос.

Сергей Елин, руководитель аудиторско-консалтинговой группы «АИП», эксперт по финансово-правовой безопасности бизнеса МГО «ОПОРА РОССИИ», уверен, что успешные ранее подходы могут быть востребованы, но после стабилизации на геополитической арене. Всевозможные саммиты и визиты, по его мнению, в текущей ситуации тоже не слишком эффективны. «Встречи на высших уровнях способствуют активизации интереса крупного бизнеса. Но каждый игрок принимает самостоятельные решения», — рассуждает эксперт. И все же дипломатам и чиновникам придется поработать: внести корректировки в соглашения об избежании двойного налогообложения с рядом стран, заключить двусторонние договоры и т. д.

Перед любым потенциальным инвестором встают три проблемы: неустойчивые права собственности, логистическая блокада и финансовая неопределенность, поэтому бизнесу имеет смысл проводить с РФ только очень короткие операции, гнет свою линию Олег Буклемишев. Единственный доступный аргумент привлечения капиталов в реальный сектор сегодня: дешевизна, и то в случае, если «к собственности прилагается „охранная грамота“, а сейчас очевидно, что рынок „для своих“, а вновь приобретенные активы могут восприниматься как ворованные», поясняет экономист.

Друзья с Востока: сфера «применения»

Виталий Манкевич называет перспективными для китайских финансов в РФ газохимическую и нефтеперерабатывающую отрасли, машиностроение, IT-сектор и Fintech, а также транспортную инфраструктуру и сельское хозяйство. На межправительственном уровне, по его сведениям, обсуждаются 79 совместных инвестиционных инициатив.

Добывающий сектор экономики РФ не очень интересен для инвесторов, поскольку Россия и так переориентирует экспорт сырьевых товаров на Восток и поставки в этот регион осуществляют почти все крупнейшие страны — экспортеры сырья, возражает Артем Голубев. «Инвестиции китайских компаний в основном направлены на покупку технологий, либо на покупку зарубежных компаний, владеющих современными технологиями», — наблюдает ученый.

На вопрос, какие потребности друзья с Юга и Востока закрыть не в состоянии, комментарии экспертов неутешительные. «Да почти что никаких. У них доступ только ко вторичным технологиям. А мы окажемся в четвертой очереди и получать их будем втридорога, причем уже после того, как мир переходит на новую технологическую стадию, — таков прогноз Олега Буклемишева. — Советский Союз технологии подворовывал, но „тотальных“ потребностей, как сейчас, тогда не было. Одновременно нужны запчасти для самолетов, критические элементы ИТ-инфраструктуры, нефтегазовые инновации и много чего еще. Все эти лакуны невозможно закрыть в режиме шпионской спецоперации».

Предприятия дружественных стран не способны обеспечить нужды экономики РФ даже при желании, соглашается Дамир Кудряшов: «По-прежнему остается нерешенный вопрос с производством полупроводников. КНР сильно продвинулась в данном направлении, однако не способна восполнить даже свои потребности. В РФ могут производить чипы более 65 нм (в основном 90 нм и выше), в КНР — 10–14 нм, постепенно переходят на 7 нм, на Тайване — 3 нм. Для мелкой электроники, такой как компьютеры, ноутбуки, смартфоны и так далее, нужны чипы от 7 до 28 нм».

Вячеслав Белобжецкий упоминает, что возврат к тотальному импорту всей высокотехнологичной продукции из-за рубежа не является

государственной задачей, которую надо закрыть с помощью друзей. Производства необходимо развивать внутри, но потребуется переходный период неизвестной продолжительности. Однако у «глобального Юга» есть проблемы с поставками в РФ ввиду угрозы вторичных санкций, напоминает эксперт.

Фондовый рынок: ставка на масштаб

В силу тех же рисков не ждут эксперты значительных инвестиций и в фондовый рынок РФ. По мнению Олега Буклемишева, сумасшедшие есть всегда, но не в том количестве и объемах средств, чтобы на этом строился рынок. К тому же «спекулянты, которые вкладываются сейчас, — волатильная история, сегодня они здесь, завтра — на другом, более устойчивом или интересном рынке», говорит экономист.

Егор Диашов, гендиректор ИК «ДИАЛОТ», председатель Комиссии по финансовым рынкам **МГО «ОПОРЫ РОССИИ»**, напрямую связывает активность крупных иностранных инвесторов (за исключением иранцев, которым уже нечего терять) с окончанием СВО. Эксперт уверен, что «инфраструктура должна позволять инвесторам легко и массово приходить на российский рынок». В этой связи возникает вопрос: если ставка на дружественных инвесторов не сработает, где же брать ресурсы экономике РФ? Это означает дальнейшее ее огосударствление?

«На российском рынке и так избыток ликвидности. Не хватает объектов инвестирования. Сегодня есть всего 518 эмитентов корпоративных облигаций, 143 эмитента из числа субъектов МСП и 29 — из средних компаний, а сам рынок не превышает 16 трлн рублей. Парадоксальная ситуация: российские компании остро нуждаются в инвестициях, но не овладели самым популярным и безопасным способом их привлечения — облигационными заимствованиями», — рассуждает **Егор Диашов**.

Ответы на вызовы экономики эксперт предлагает такие: увеличивать количество эмитентов на рынке в разы, популяризировать IPO и наращивать

капитализацию российского рынка ценных бумаг, которая «сейчас сопоставима с 50% капитализации рынка Ирана или с капитализацией компании „Тесла“». При десятикратном увеличении количества эмитентов у иностранных инвесторов из Юго-Восточной Азии появится возможность выбирать объекты инвестирования, диверсифицировать вложения и тем самым снижать риски, говорит эксперт, по мнению которого, даже политические риски не столь критичны, как неразвитость рынка.

Впрочем, сработает ли такая стратегия сейчас, когда институциональных инвесторов мало, а фондовый рынок «захватили» перепуганные частники, готовые в любой момент с него бежать, — вопрос для отдельной дискуссии.

КЛЮЧЕВАЯ СТАВКА

RUSSIA TODAY

14.09.2023

**Аналитик Диашов: ключевая ставка останется в диапазоне 12—
13%**

Егор Диашов, генеральный директор инвестиционной компании «Диалот», председатель Комиссии по финансовым рынкам **Московского городского отделения «Опоры России»**, спрогнозировал в беседе с RT, как может измениться ключевая ставка.

«15 сентября состоится заседание ЦБ по поводу изменения ключевой ставки. Ранее в августе Центробанк повысил её с 8,5% до 12%. Почему так сильно её повысили? Экономика растёт очень быстро, наступает эффект «перегрева». Кроме этого, сильно вырос курс валют. Нужно было принять соответствующие меры. Мы видим, что сейчас шаги Центробанка направлены на повышение ценности рубля, а не на снижение привлекательности иностранной валюты», — пояснил эксперт.

На данный момент отмечается, что экономика, логистические цепочки, экспорт и импорт перестроились под новые реалии, подчеркнул собеседник RT.

«Платёжный баланс выровнялся. Поэтому регулятор не видит необходимости корректировать валютный курс и спрос на валюту через обязательную продажу. Этим и отличаются меры сегодня от прошлого года, когда были введены валютные ограничения — обязанность экспортёров продавать валютную выручку, завозить её в страну, а также ограничения по конвертации валюты. Надо сказать, тогда подобные меры сработали», — заявил **Диашов**.

При этом дать точный прогноз об изменении ставки сложно, добавил специалист.

«Предположения сильно отличаются. Связано это с тем, что в целом эффект от повышения ставки до 12% для финансовой системы страны уже есть. Но насколько этих результатов достаточно, оценить очень трудно, так как пока нет конкретных цифр и показателей. По моему мнению, ставка останется в диапазоне 12—13%. Если же ставка повысится, то доступность кредитов для бизнеса ещё больше уменьшится, в экономике спрос будет несколько снижен. Возможно некоторое замедление экономики», — рассказал он.

Отвечая на вопрос, может ли наблюдаемое в последние недели ускорение инфляции повлиять на завтрашнее решение ЦБ по ставке, **Диашов** объяснил, что на этом в основном и строятся ожидания по повышению.

Однако, по его мнению, инфляция мала, чтобы сильно повышать ставку.

Ранее частный инвестор, основатель «Школы практического инвестирования» Фёдор Сидоров в беседе с RT прокомментировал увеличение правительством России минимального первоначального взноса по ипотеке с господдержкой до 20%.