



# ОПОРА РОССИИ

ОБЩЕРОССИЙСКАЯ ОБЩЕСТВЕННАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ МАЛОГО И СРЕДНЕГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА

МОСКОВСКОЕ ГОРОДСКОЕ ОТДЕЛЕНИЕ

## Мониторинг СМИ за период с 1 по 30 ноября 2018 года

### **БИЗНЕС ПРОСИТ СОХРАНИТЬ СТАВКУ НАЛОГА НА ИМУЩЕСТВО В 1,5%**

#### РЕГNUM

22.11.2018

#### **Предприниматели Москвы просят Собянина сохранить налог на имущество в 1,5%**

Утвердить ставку налога на имущество на 2019 год власти Москвы должны до конца текущего года.

Столичное бизнес-сообщество выступило за сохранение текущей ставки налога в отношении объектов недвижимого имущества в Москве на уровне 1,5%. Об этом говорится в обращении председателя совета **московского отделения «Опоры России» Александра Жаркова** к мэру Москвы Сергею Собянину, сообщили корреспонденту ИА REGNUM в пресс-службе организации 22 ноября.

**Жарков** отметил, что увеличение налоговой ставки может негативно отразиться на конкурентоспособности московских предприятий. Во-первых, это заставит предприятия отказаться от обновления фондов основных средств производства, во-вторых, вынудит пересмотреть планы по инвестиционным проектам, а также может отрицательно сказаться на фонде оплаты труда.

«Увеличение налоговой ставки с 1,5% до 2% на фоне повышения налога на добавленную стоимость также усилит рост инфляции в Московском регионе, что, в свою очередь, отразится на уровне реальных доходов населения,

которые уже имеют тенденцию к снижению», — добавил руководитель экспертной группы московского городского отделения «Опоры России» Алексей Петропольский.

Напомним, утвердить ставку налога на имущество на 2019 год власти Москвы должны до конца текущего года. Если мэрия не согласится заморозить ставку, она автоматически увеличится с текущих 1,5% до 2%.

Как сообщало ИА REGNUM, с 1 января 2019 года ставка НДС составит 20%, тогда как нынешнее её значение составляет 18%.

## БОЛЬШАЯ МОСКВА

23.11.2018

### **Бизнес просит Собянина сохранить ставку на уровне 1,5%**

Увеличение налоговой ставки может негативно отразиться на конкурентоспособности московских предприятий.

Бизнес-сообщество просит сохранить нынешнюю ставку по налогу на имущество в Москве на уровне 1,5 %. Об этом говорится в обращении председателя совета **Московского отделения «ОПОРА РОССИИ» Александра Жаркова** к мэру Москвы Сергею Собянину.

Увеличение ставки вынудит предприятия отказаться от обновления фондов основных средств производства, пересмотреть планы по инвестиционным проектам, а также негативно скажется на фонде оплаты труда, считает Жарков.

"В целях недопущения развития негативного экономического сценария просим вас рассмотреть вопрос о сохранении налоговой ставки на уровне 1,5% в отношении объектов недвижимого имущества в Москве, налоговая база для которых определяется как кадастровая стоимость", - говорится в обращении.

Ставки по налогу на имущество, согласно Налоговому кодексу РФ, устанавливаются законами субъектов Российской Федерации. В настоящее время законодательством города Москвы налоговая ставка, которая также определяется как кадастровая стоимость объектов недвижимого имущества (согласно пп. 1 п. 1 статьи 380 НК РФ), составляет 1,5 %. Также в данном законе указано, что она не может превышать 2%.

"Увеличение налоговой ставки с 1,5 % до 2% на фоне повышения налога на добавленную стоимость также усилит рост инфляции в московском регионе, что в свою очередь отразится на уровне реальных доходов населения, которые уже имеют тенденцию к снижению", - считает руководитель экспертной группы Московского городского отделения «ОПОРА РОССИИ» Алексей Петропольский.

## ВЕДОМОСТИ

21.11.2018

### **Московский бизнес боится 30%-ного роста налогов**

Но если за недвижимость придется платить больше, переложит издержки на потребителей.

Бизнес ждет от правительства Москвы решения о ставке налога на имущество на 2019 г. – с начала октября деловые сообщества направили мэру Сергею Собянину несколько писем, что из-за налоговой неопределенности компании не могут планировать расходы на 2019 г. и опасаются их резкого роста.

Регионы сами устанавливают ставку налога на имущество, она не может превышать 2% для объектов, налоговой базой по которым служит кадастровая стоимость. Ставка на недвижимость в Москве повышалась постепенно: с 0,9% в 2014 г. до 1,5% в 2018 г. Если регион не определяет ставку, налог взимается по максимально возможной. Из-за этого и переживает московский бизнес: ставка может вырасти почти на треть. По данным Федерального казначейства, в 2017 г. Москва собрала 132,9 млрд руб. налога на имущество компаний (7,8% всех налогов), за девять месяцев 2018 г. – 107,4 млрд.

Президент РСПП Александр Шохин в письме к Собянину, отправленном во вторник («Ведомости» ознакомились с документом), пишет, что, если налоговая нагрузка резко вырастет, это ухудшит положение не только владельцев недвижимости, но и арендаторов, т. е. в основном малого и среднего бизнеса. Это приведет к подорожанию их продукции, указано в похожем письме президента «Опоры России» Александра Калинина

(«Ведомости» ознакомились с ним).

Увеличение ставки приведет к росту стоимости аренды, подтверждает управляющий партнер ILM Андрей Лукашев. Логика в налоге на имущество такая же, как в НДС, – если он повышается, то его всегда пытаются переложить на конечного пользователя. Большинство текущих контрактов в Москве фиксирует ставку аренды на 3–7 лет, значит, расходы понесут сами собственники, рассуждает он.

Информации нет, ставка обсуждается, говорит представитель департамента экономической политики и развития города Москвы.

Представитель мэра в среду вечером на запрос не ответил.

Бизнес привык, что Москва заранее и четко указывала ставку, рассказывает владелец автомоечного комплекса с кафе: «За 2018 г. мы заплатили 2 млн руб. налогов на имущество, а в 2019 г., если ставка будет максимальной, это будет нам стоить еще более 700 000 руб.».

Для малого бизнеса, работающего по упрощенной системе налогообложения (УСН), три года назад налога на имущество не существовало вовсе, напоминает президент группы компаний «Диана» (сеть химчисток-прачечных), член Совета **Московского отделения «ОПОРЫ РОССИИ» Дмитрий Несветов**. С точки зрения налоговой политики режим УСН как раз должен был частично освободить от основной налоговой нагрузки – налога на прибыль, НДС и налога на имущество. Но бизнес не только начал его платить, но платит все больше и больше из-за постоянного роста ставки, сетует он.

Беспокоится и крупный бизнес, указывает руководитель группы разрешения налоговых и административных споров KPMG Андрей Ермолаев. Налоговая нагрузка состоит из двух частей – ставки и кадастровой стоимости, подчеркивает директор по оценке и консалтингу ILM Маргарита Трофимова: неизвестность ставки настораживает, но и кадастровая стоимость, которая проходила переоценку летом 2018 г. и до сих пор не утверждена, у многих объектов не соответствует рыночной. У крупных налогоплательщиков кадастровая стоимость оказалась ниже не только предыдущей, но и

установленной ранее судом, рассказывает Ермолаев: например, известный торговый центр был переоценен в 12 млрд руб., кадастровая стоимость до этого – 18 млрд, а суд назначил 14 млрд. Оспаривание кадастровой стоимости – единственный способ уменьшить налоговую нагрузку. Теперь в суд пойти не смогут, оспаривать нечего – стоимость уже на уровне рыночной или даже ниже, констатирует он.

«В нашей практике был случай, когда при оспаривании результатов переоценки кадастровая стоимость менялась четыре раза, то вверх, то вниз», – смеется Трофимова.

Но вот с ростом ставки намного больше будут платить все, сетует Ермолаев: «А если она будет объявлена в конце года, то и у лоббистов бизнеса не останется времени, чтобы попытаться ее изменить».

## **НУЛЕВАЯ НАЛОГОВАЯ СТАВКА ДЛЯ САМОЗАНЯТЫХ**

### **ВЕЧЕРНЯЯ МОСКВА**

01.11.2018

#### **«Опора России» предложила ввести нулевую налоговую ставку для самозанятых пенсионеров**

Необходимо ввести нулевую налоговую ставку для самозанятых людей предпенсионного и пенсионного возраста. С таким предложением выступил член президиума «ОПОРЫ РОССИИ» Юрий Савелов.

По его мнению, в проект федерального закона «О проведении эксперимента по установлению специального налогового режима "Налог на профессиональный доход" в городе федерального значения Москве, в Московской и Калужской областях, а также в Республике Татарстан» нужно внести дополнения для самозанятых по возрастному признаку.

— Необходимо защитить права людей предпенсионного возраста, сделав для них, хотя бы на ближайшие три года, нулевую налоговую ставку, а самозанятых пенсионеров вовсе освободить от налога, — считает Ю. Савелов.

Свою позицию член президиума «ОПОРЫ РОССИИ» связывает с недавно принятой реформой по повышению пенсионного возраста, аргументируя тем, что в ближайшее время трудовые отношения между работодателями и гражданами предпенсионного возраста будут только настраиваться.

— Среди самозанятых есть женщины старше 58 лет и мужчины старше 60 лет, в силу возраста им сложно официально трудоустроится на какие-то позиции, а нулевая ставка на профессиональный доход позволит этим людям легализоваться, то есть раскрыть перед государством свою текущую занятость, при этом продолжить получать доход без страха перед какими-то штрафами со стороны контрольно-надзорных органов, — отметил он.

**Юрий Савелов** также призвал разработчиков законопроекта обратить внимание на мобильную форму постановки на учет в налоговой, отметив, что многие граждане старшего поколения не обладают навыками владения информационными технологиями и современными мессенджерами.

— Большую сложность для самозанятых пожилых людей может вызвать вопрос, связанный с обязательной регистрацией в специализированном мобильном приложении «Мой налог», а также регулярной работой с ним. Лучше было бы упростить эту процедуру, заменив ее уведомительным заявлением в местный налоговый орган, — считает он.

По мнению члена президиума «ОПОРЫ РОССИИ», эти меры могут стать хоть небольшим подспорьем для пожилых самозанятых людей в желании заработать себе на жизнь, помогут им проще адаптироваться к новой реформе, снимут возможную психологическую нагрузку и страх перед нововведением.

— В целом закон должен принести больше пользы и сделает финансовые отношения между людьми максимально прозрачными, однако в обществе уже появилось много слухов и домыслов, искажающих реальные инициативы закона, поэтому органам государственной власти необходимо усилить информационную работу с населением по разъяснению целей, задач и норм закона, — резюмировал **Юрий Савелов**.

01.11.2018

## **Самозанятых предпенсионеров и пенсионеров предлагают облагать налогом по ставке 0%**

Необходимо ввести нулевую налоговую ставку для самозанятых людей предпенсионного и пенсионного возраста. С таким предложением выступил член Президиума «Опоры России» Юрий Савелов. По его мнению, в законопроект о самозанятых нужно внести дополнения о возрастном признаке. «Необходимо защитить права людей предпенсионного возраста, сделав для них, хотя бы на ближайшие три года, нулевую налоговую ставку, а самозанятых пенсионеров вовсе освободить от налога», – считает Юрий Савелов.

«Среди самозанятых есть женщины старше 58 лет и мужчины – старше 60 лет, в силу возраста им сложно официально трудоустроится на какие-то позиции, а нулевая ставка на профессиональный доход позволит этим людям легализоваться, то есть раскрыть перед государством свою текущую занятость, при этом люди продолжают получать доход без страха перед какими-то штрафами со стороны контрольно-надзорных органов», – отметил он.

Юрий Савелов также призвал разработчиков законопроекта обратить внимание на мобильную форму постановки на учет в налоговой, отметив, что многие граждане старшего поколения не обладают навыками владения информационными технологиями и современными мессенджерами.

«Большую сложность для самозанятых пожилых людей может вызвать вопрос, связанный с обязательной регистрацией в специализированном мобильном приложении «Мой налог», а также регулярной работой с ним. Лучше было бы упростить эту процедуру, заменив ее уведомительным заявлением в местный налоговый орган», – считает он.

По мнению члена Президиума «Опоры России», эти меры могут стать хоть небольшим подспорьем для пожилых самозанятых людей в желании заработать себе на жизнь, помогут им проще адаптироваться к новой реформе,

снимут возможную психологическую нагрузку и страх перед нововведением. «В целом закон должен принести больше пользы и сделает финансовые отношения между людьми максимально прозрачными, однако в обществе уже появилось много слухов и домыслов, искажающих реальные инициативы закона, поэтому органам государственной власти необходимо усилить информационную работу с населением по разъяснению целей, задач и норм закона», – резюмировал **Юрий Савелов**.

## REGNUM

02.11.2018

### **Для самозанятых пенсионеров предлагают установить нулевую налоговую ставку**

В «Опоре России» также предложили упростить мобильную форму постановления на учёт в налоговой, так как многие люди старшего поколения в полной мере не владеют навыками использования современных технологий.

Для самозанятых людей предпенсионного и пенсионного возраста необходимо ввести нулевую налоговую ставку, заявил член **президиума «Опоры России» Юрий Савелов**. Об этом корреспонденту ИА REGNUM в пресс-службе организации.

По мнению **Савелова**, в проект федерального закона «О проведении эксперимента по установлению специального налогового режима «Налог на профессиональный доход» в городе федерального значения Москве, в Московской и Калужской областях, а также в Республике Татарстан» следует внести дополнения для самозанятых по возрастному признаку.

«Необходимо защитить права людей предпенсионного возраста, сделав для них, хотя бы на ближайшие три года, нулевую налоговую ставку, а самозанятых пенсионеров вовсе освободить от налога», — считает он.

**Савелов** добавил, что среди самозанятых есть женщины старше 58 лет и мужчины старше 60 лет, которым в силу возраста сложно официально трудоустроиться на определенные позиции. Так, нулевая ставка на



профессиональный доход позволит людям раскрыть перед государством свою текущую занятость.

«При этом люди продолжают получать доход без страха перед какими-то штрафами со стороны контрольно-надзорных органов», — подчеркнул он.

**Савелов** также предложил разработчикам законопроекта упростить мобильную форму постановки на учёт в налоговой, так как люди старшего поколения часто не владеют в полной мере навыками использования современных технологий. Так, большую сложность может вызвать вопрос, связанный с обязательной регистрацией в специальном мобильном приложении «Мой налог».

«Лучше было бы упростить эту процедуру, заменив её уведомительным заявлением в местный налоговый орган», — считает он.

Как сообщало ИА REGNUM, ранее в Госдуму РФ поступил пакет законопроектов, направленный на создание нового режима работы для самозанятых граждан. Предполагается, что гражданин, который получает доход от деятельности при неоформленных трудовых отношениях, может по своему желанию встать на учет в налоговой инспекции в качестве самозанятого.

## [РАМБЛЕР](#)

01.11.2018

### **«Опора России» предложила ввести нулевую налоговую ставку для самозанятых пенсионеров**

Необходимо ввести нулевую налоговую ставку для самозанятых людей предпенсионного и пенсионного возраста. С таким предложением выступил член Президиума «ОПОРЫ РОССИИ» **Юрий Савелов**. По его мнению, в проект федерального закона «О проведении эксперимента по установлению специального налогового режима „Налог на профессиональный доход“ в городе федерального значения Москве, в Московской и Калужской областях, а также в Республике Татарстан» нужно внести дополнения

для самозанятых по возрастному признаку.

— Необходимо защитить права людей предпенсионного возраста, сделав для них, хотя бы на ближайшие три года, нулевую налоговую ставку, а самозанятых пенсионеров вовсе освободить от налога, — считает **Ю. Савелов**.

Свою позицию член Президиума «ОПОРЫ РОССИИ» связывает с недавно принятой реформой по повышению пенсионного возраста, аргументируя тем, что в ближайшее время трудовые отношения между работодателями и гражданами предпенсионного возраста будут только настраиваться.

— Среди самозанятых есть женщины старше 58 лет и мужчины — старше 60 лет, в силу возраста им сложно официально трудоустроится на какие-то позиции, а нулевая ставка на профессиональный доход позволит этим людям легализоваться, то есть раскрыть перед государством свою текущую занятость, при этом люди продолжают получать доход без страха перед какими-то штрафами со стороны контрольно-надзорных органов, — отметил он.

**Юрий Савелов** также призвал разработчиков законопроекта обратить внимание на мобильную форму постановки на учет в налоговой, отметив, что многие граждане старшего поколения не обладают навыками владения информационными технологиями и современными мессенджерами.

— Большую сложность для самозанятых пожилых людей может вызвать вопрос, связанный с обязательной регистрацией в специализированном мобильном приложении «Мой налог», а также регулярной работой с ним. Лучше было бы упростить эту процедуру, заменив ее уведомительным заявлением в местный налоговый орган, — считает он.

По мнению члена Президиума «ОПОРЫ РОССИИ», эти меры могут стать хоть небольшим подспорьем для пожилых самозанятых людей в желании заработать себе на жизнь, помогут им проще адаптироваться к новой реформе, снимут возможную психологическую нагрузку и страх перед нововведением.

— В целом закон должен принести больше пользы и сделает финансовые отношения между людьми максимально прозрачными, однако в обществе

уже появилось много слухов и домыслов, искажающих реальные инициативы закона, поэтому органам государственной власти необходимо усилить информационную работу с населением по разъяснению целей, задач и норм закона, — резюмировал **Юрий Савелов**.

## Большая Москва

02.11.2018

### **Для самозанятых пожилых людей – нулевая налоговая ставка**

С таким предложением выступил член Президиума «ОПОРЫ РОССИИ» **Юрий Савелов**.

По его мнению, в проект федерального закона «О проведении эксперимента по установлению специального налогового режима "Налог на профессиональный доход" в городе федерального значения Москве, в Московской и Калужской областях, а также в Республике Татарстан» нужно внести дополнения для самозанятых по возрастному признаку.

«Необходимо защитить права людей предпенсионного возраста, сделав для них, хотя бы на ближайшие три года, нулевую налоговую ставку, а самозанятых пенсионеров вовсе освободить от налога», – считает **Ю. Савелов**.

Свою позицию член Президиума «ОПОРЫ РОССИИ» связывает с недавно принятой реформой по повышению пенсионного возраста, аргументируя тем, что в ближайшее время трудовые отношения между работодателями и гражданами предпенсионного возраста будут только настраиваться.

«Среди самозанятых есть женщины старше 58 лет и мужчины – старше 60 лет, в силу возраста им сложно официально трудоустроиться на какие-то позиции, а нулевая ставка на профессиональный доход позволит этим людям легализоваться, то есть раскрыть перед государством свою текущую занятость, при этом люди продолжат получать доход без страха перед какими-то штрафами со стороны контрольно-надзорных органов», – отметил он.

**Юрий Савелов** также призвал разработчиков законопроекта обратить внимание на мобильную форму постановки на учет в налоговой, отметив, что

многие граждане старшего поколения не обладают навыками владения информационными технологиями и современными мессенджерами.

«Большую сложность для самозанятых пожилых людей может вызвать вопрос, связанный с обязательной регистрацией в специализированном мобильном приложении «Мой налог», а также регулярной работой с ним. Лучше было бы упростить эту процедуру, заменив ее уведомительным заявлением в местный налоговый орган», – считает он.

По мнению члена Президиума «ОПОРЫ РОССИИ», эти меры могут стать хоть небольшим подспорьем для пожилых самозанятых людей в желании заработать себе на жизнь, помогут им проще адаптироваться к новой реформе, снимут возможную психологическую нагрузку и страх перед нововведением.

«В целом закон должен принести больше пользы и сделает финансовые отношения между людьми максимально прозрачными, однако в обществе уже появилось много слухов и домыслов, искажающих реальные инициативы закона, поэтому органам государственной власти необходимо усилить информационную работу с населением по разъяснению целей, задач и норм закона», – резюмировал Юрий Савелов.

## СОЮЗ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ

01.11.2018

### **Самозанятых предпенсионеров и пенсионеров предлагают облагать налогом по ставке 0%**

Необходимо ввести нулевую налоговую ставку для самозанятых людей предпенсионного и пенсионного возраста. С таким предложением выступил член Президиума «Опоры России» Юрий Савелов. По его мнению, в законопроект о самозанятых нужно внести дополнения о возрастном признаке.

«Необходимо защитить права людей предпенсионного возраста, сделав для них, хотя бы на ближайшие три года, нулевую налоговую ставку, а самозанятых пенсионеров вовсе освободить от налога», – считает Юрий Савелов.

«Среди самозанятых есть женщины старше 58 лет и мужчины – старше 60 лет, в силу возраста им сложно официально трудоустроится на какие-то позиции, а нулевая ставка на профессиональный доход позволит этим людям легализоваться, то есть раскрыть перед государством свою текущую занятость, при этом люди продолжают получать доход без страха перед какими-то штрафами со стороны контрольно-надзорных органов», – отметил он.

**Юрий Савелов** также призвал разработчиков законопроекта обратить внимание на мобильную форму постановки на учет в налоговой, отметив, что многие граждане старшего поколения не обладают навыками владения информационными технологиями и современными мессенджерами.

«Большую сложность для самозанятых пожилых людей может вызвать вопрос, связанный с обязательной регистрацией в специализированном мобильном приложении «Мой налог», а также регулярной работой с ним. Лучше было бы упростить эту процедуру, заменив ее уведомительным заявлением в местный налоговый орган», – считает он.

По мнению члена Президиума «Опоры России», эти меры могут стать хоть небольшим подспорьем для пожилых самозанятых людей в желании заработать себе на жизнь, помогут им проще адаптироваться к новой реформе, снимут возможную психологическую нагрузку и страх перед нововведением.

«В целом закон должен принести больше пользы и сделает финансовые отношения между людьми максимально прозрачными, однако в обществе уже появилось много слухов и домыслов, искажающих реальные инициативы закона, поэтому органам государственно власти необходимо усилить информационную работу с населением по разъяснению целей, задач и норм закона», – резюмировал **Юрий Савелов**.

[КУРСК.TV](http://kursk.tv)

01.11.2018

**Закон о самозанятых должен предоставлять льготы людям  
предпенсионного возраста**

Нулевая налоговая ставка должна стать тем подспорьем, что поможет мужчинам от 60 лет и женщинам от 58 лет при возможности заниматься своим делом и не зависеть от прихотей работодателей. Такое предложение для закона о новом порядке налогообложения самозанятых внёс член Президиума «Опоры России» Юрий Савелов. Он считает, что данный возрастной признак также должен быть в законе

«Среди самозанятых есть женщины старше 58 лет и мужчины – старше 60 лет, в силу возраста им сложно официально трудоустроится на какие-то позиции, а нулевая ставка на профессиональный доход позволит этим людям легализоваться, то есть раскрыть перед государством свою текущую занятость, при этом люди продолжают получать доход без страха перед какими-то штрафами со стороны контрольно-надзорных органов», – отметил он.

Плюс к этому, Юрий Савелов призвал не заикливаться на мобильных формах отчётности для самозанятых, те же пожилые люди не всегда смогут пользоваться подобными сервисами – должен быть альтернативный способ, доступный технически и пользовательски всем.

## [MEDIAREPOST](#)

01.11.2018

### **Закон о самозанятых должен предоставлять льготы людям предпенсионного возраста**

Нулевая налоговая ставка должна стать тем подспорьем, что поможет мужчинам от 60 лет и женщинам от 58 лет при возможности заниматься своим делом и не зависеть от прихотей работодателей. Такое предложение для закона о новом порядке налогообложения самозанятых внёс член Президиума «Опоры России» Юрий Савелов. Он считает, что данный возрастной признак также должен быть в законе

«Среди самозанятых есть женщины старше 58 лет и мужчины – старше 60 лет, в силу возраста им сложно официально трудоустроится на какие-то позиции, а нулевая ставка на профессиональный доход позволит этим людям

легализоваться, то есть раскрыть перед государством свою текущую занятость, при этом люди продолжают получать доход без страха перед какими-то штрафами со стороны контрольно-надзорных органов», – отметил он.

Плюс к этому, **Юрий Савелов** призвал не заикливаться на мобильных формах отчётности для самозанятых, те же пожилые люди не всегда смогут пользоваться подобными сервисами – должен быть альтернативный способ, доступный технически и пользовательски всем.

## СОЛИДАРНОСТЬ

15.11.2018

### **Госдума одобрила законопроект о налогах для самозанятых**

Госдума РФ приняла в окончательном третьем чтении пакет законов о налогообложении самозанятых, сообщает информационное агентство ТАСС. Принятый закон предусматривает, что в четырех регионах РФ с 1 января 2019 года до конца 2028 года, самозанятые граждане будут уплачивать налог в размере 4% от дохода, полученного при реализации товаров и услуг физическим лицам, и 6% от продажи товаров и услуг юридическим лицам и индивидуальным предпринимателям. Также речь идёт о гражданах, работающих через интернет, в данном случае доход самозанятого не должен превышать 2,4 млн рублей в год.

Такой налоговый режим для физических лиц и индивидуальных предпринимателей вводится в качестве эксперимента в Москве и Подмосковье, Калужской области и Татарстане.

Планируется, что регистрация физических лиц и индивидуальных предпринимателей будет проходить через мобильное приложение «Мой налог». Так, при расчётах покупателю с использованием мобильного приложения выдается фискальный чек, данные которого автоматически передаются в налоговый орган. Кроме того, предусмотрено взаимодействие налогоплательщика с налоговым органом через оператора электронной площадки или кредитную организацию, отмечает Интерфакс.

Однако в законе прописан и ряд исключений. Так, не смогут воспользоваться экспериментальным налоговым режимом лица, которые осуществляют реализацию подакцизных товаров и товаров, подлежащих обязательной маркировке. Не подпадают под закон граждане, осуществляющие перепродажу товаров, имущественных прав и те, кто занимается добычей или реализацией полезных ископаемых. Также не смогут перейти на новую систему налогообложения арбитражные управляющие, медиаторы, оценщики, нотариусы, занимающиеся частной практикой, адвокаты.

Отметим, что самозанятые граждане, которых коснутся новые правила, освобождаются от уплаты налога на доходы физических лиц (НДФЛ) в отношении доходов, полученных от профессиональной деятельности. Также они не уплачивают НДС, за исключением ситуации при ввозе товаров на территорию России.

Напомним, ранее член президиума общероссийской общественной организации малого и среднего бизнеса «Опора России» Юрий Савелов предложил установить нулевую ставку налога для самозанятых людей предпенсионного и пенсионного возраста.

## **ОТ КАКОГО АЛКОГОЛЯ ОТКАЖУТСЯ В РОССИИ ПЕРЕД НОВЫМ ГОДОМ**

### **РОССИЙСКАЯ ГАЗЕТА**

19.11.2018

#### **От какого спиртного россияне откажутся перед Новым годом**

Алкогольная продукция в канун Нового 2019 года подорожает в среднем на 10-15 процентов по сравнению с прошлым предновогодним периодом, посчитали в комитете по экономике Московского отделения "ОПОРЫ России". Причина в курсовой разнице валют.

"В течение года, как мы знаем, ослабевал рубль: для импортеров это ключевой показатель, поэтому они вынуждены вести упорные переговоры с торговыми сетями, в том числе и на новогодний период, когда резко возрастает спрос на



алкогольную продукцию, о повышении цены поставки в сеть", - отметил в беседе с "РГ" руководитель Комитета по экономике **Московского отделения "ОПОРЫ России"** **Алексей Каневский**. Но цены вырастут не прямо пропорционально снижению курса российской валюты, повышение стоимости алкоголя будет сглажено снижением маржинальности поставщика и сети, отметил эксперт.

Тем не менее, рост цен на алкоголь повлияет на предпочтения россиян. На основе экспертного сравнительного анализа состояния рынка алкоголя специалисты пришли к выводу, что в этом году реже будут покупать дорогой крепкий импортный алкоголь, а чаще - водку.

"Несмотря на традиционный рост спроса на алкогольную продукцию в канун новогодних праздников, средний чек, содержащий одну-две позиции дорогого импортного алкоголя, станет редкостью в 2018 году. Покупательная способность, которая является ключевым показателем, сейчас падает. Люди тщательно считают деньги, поэтому продажи элитного крепкого алкоголя в новогодние праздники будут выглядеть бледно даже по сравнению с 2017 годом", - говорит **Алексей Каневский**. В результате, снизится закупка дорогого крепкого алкоголя - коньяка или виски, россияне будут отдавать предпочтение более дешевому напитку - водке, считает эксперт.

Вместе с тем, лидирующими праздничными напитками в этом году по-прежнему останутся игристые вина и шампанское. При этом традиция дарить алкоголь в качестве новогоднего презента останется. Чаще всего люди дарят игристые вина.

По статистике 2017-2018 годов, импорт алкогольных и безалкогольных напитков составил около 2,5-2,8 миллиарда долларов США, что примерно на 30 процентов выше 2016 года. "Сейчас рост импорта по-прежнему продолжается, но он сильно замедлен из-за серьезного снижения покупательской способности российского потребителя", - подчеркнул **Алексей Каневский**.

## АРГУМЕНТЫ НЕДЕЛИ

19.11.2018

### **Стало известно, от какого спиртного россияне откажутся перед Новым годом**

Эксперты пришли к выводу, что в канун нового 2019 года алкогольная продукция подорожает в среднем на 10-15% по сравнению с прошлым годом. Поэтому россияне станут реже покупать элитный импортный алкоголь.

Эксперты провели сравнительный анализ состояния рынка алкогольной продукции в предновогодний период и сделали вывод, что из-за ослабления курса рубля россияне станут чаще отдавать предпочтение отечественной водке, чем дорогому импортному алкоголю.

«Несмотря на традиционный рост спроса на алкогольную продукцию в канун новогодних праздников, средний чек, содержащий одну-две позиции дорогого импортного алкоголя, станет редкостью в этом году. Покупательная способность падает, люди тщательно считают деньги. Поэтому продажи элитного крепкого алкоголя будут выглядеть бледно по сравнению с прошлым годом», - таково мнение эксперта-экономиста, руководителя Комитета по экономике **Московского отделения "ОПОРЫ России"**, **Алексея Каневского**.

Несмотря на эту тенденцию, игристые вина и шампанское по-прежнему останутся лидерами предновогодних продаж алкогольной продукции, считает «РГ».

## Вечерняя Москва

19.11.2018

### **От каких алкогольных напитков откажутся россияне накануне Нового года**

Стоимость алкогольных напитков в декабре возрастет в среднем на 10-15 процентов по сравнению с ценами прошлого года. Вызвано это укреплением американской валюты.

— В течение года, как мы знаем, ослабевал рубль: для импортеров это

ключевой показатель, поэтому они вынуждены вести упорные переговоры с торговыми сетями о повышении цены поставки в сеть, — пояснил в комментарии "Российской газете" руководитель Комитета по экономике Московского отделения "ОПОРЫ России" Алексей Каневский.

Специалисты прогнозируют, что в связи с ростом цен, снизятся покупки дорогого крепкого алкоголя - виски и коньяка, россияне будут отдавать предпочтение водке. Вместе с тем эксперты отмечают, что самыми популярными новогодними напитками останутся игристые вина и шампанское.

Алексей Каневский также рассказал, что в настоящее время рост импорта алкогольных напитков продолжается, но он сильно замедлен из-за серьезного снижения покупательской способности россиян.

## ЮЖНЫЙ ФЕДЕРАЛЬНЫЙ

19.11.2018

### **От какого алкоголя жители России откажутся накануне нового года, рассказали эксперты**

В Комитете по экономике объединения предпринимателей РФ «Опора России» посчитали, что алкогольная продукция перед Новым годом подорожает на десять-пятнадцать процентов, по сравнению с предыдущим годом, поэтому россияне откажутся от некоторых видов спиртного.

Руководитель комитета по экономике Московского отделения «Опоры России» Алексей Каневский объяснил повышение цен на спиртное в курсовой разнице валют.

«В течение всего этого года рубль ослабевал, поэтому импортёрам алкогольной продукции приходилось упорно договариваться с сетевиками о повышении цен на спиртное, в том числе и в новогодний период», — рассказал эксперт корреспонденту Российской газеты.

Он отметил, что рост цен связан не прямо с самим падением курса рубля, повышение будет сглажено разницей между затратами на производство

спиртного и его реальной себестоимостью.

Рост цен на горячительные напитки, повлияет и на предпочтения россиян.

На основе проведенного анализа, эксперты пришли к выводу, в канун Нового года многие жители России откажутся от покупки дорогостоящего импортного алкоголя, например, виски, коньяк, а отдадут предпочтение отечественному продукту — водке.

«Покупательная способность россиян сейчас идет на спад, люди считают деньги, поэтому продажи алкоголя перед Новым годом будут выглядеть бледно по сравнению с предновогодним периодом 2017 года», — заявил **А. Каневский**.

По его мнению, жители России будут покупать больше вина, шампанского и водки.

Он также отметил, что импорт алкогольной продукции продолжается, но значительно снизился по сравнению с предыдущими годами из-за низкой покупательной способности российского потребителя.

[PRIMAMEDIA.RU](http://PRIMAMEDIA.RU)

19.11.2018

### **Алкоголь в России подорожает к Новому году**

Эксперты прогнозируют изменение предпочтений россиян при покупке спиртного к Новому году и повышение цен на 10-15%. Проведя исследование состояния алкогольного рынка, специалисты сделали вывод, что дорогой крепкий импортный алкоголь россияне заменят водкой, сообщает ИА PrimaMedia.

По информации "Российской газеты" со ссылкой на руководителя Комитета по экономике **Московского отделения "ОПОРЫ России"** **Алексей Каневского**, 10-15% рост стоимости алкоголя в сравнении с предновогодним периодом 2017 года вызван падением курсовой стоимости рубля. Ослабевший рубль вынуждает импортеров вести с торговыми сетями переговоры о повышении цены поставки в сеть.

По мнению экспертов, цены вырастут не прямо пропорционально росту стоимости валюты, они будут сглажены снижением маржинальных ожиданий поставщиков и ритейла.

В связи со снижением покупательской способности ожидается снижение продаж коньяка и виски. Лидирующие позиции в уровне продаж по прежнему останутся у шампанского и игристых вин.

## ФИНАНСОВАЯ ГАЗЕТА

21.11.2018

### **Эксперты предсказывают бой курантов без брызг шампанского**

В канун Нового года алкогольная продукция по сравнению с прошлым предновогодним периодом подорожает в среднем на 10–15%.

К такому выводу пришли аналитики комитета по экономике **Московского отделения «ОПОРЫ России»**. В качестве основной причины специалисты считают курсовую разницу валют.

«Как мы знаем, в течение года ослабевал рубль. Для импортеров это ключевой показатель, а потому они вынуждены вести упорные переговоры с торговыми сетями, в том числе и на новогодний период, когда резко возрастает спрос на алкогольную продукцию, о повышении цены поставки в сеть», – сообщил руководитель комитета по экономике **Московского отделения «ОПОРЫ России»** **Алексей Каневский**.

Вместе с тем эксперт отмечает, что цены вырастут не прямо пропорционально снижению курса российской валюты. По его мнению, повышение стоимости алкоголя будет сглажено снижением маржинальности поставщика и сети.

И тем не менее рост цен на алкоголь повлияет на предпочтения россиян.

На основе экспертного сравнительного анализа состояния рынка алкоголя специалисты пришли к выводу, что в этом году реже будут покупать дорогой крепкий импортный алкоголь, а чаще – водку.

«Несмотря на традиционный рост спроса на алкогольную продукцию в канун новогодних праздников, средний чек, содержащий одну-две позиции дорогого

импортного алкоголя, станет в 2018 году редкостью», – прогнозирует господин **Каневский**.

Действительно, покупательная способность, которая является ключевым показателем, сейчас падает. Люди тщательно считают деньги, поэтому продажи элитного крепкого алкоголя в новогодние праздники будут выглядеть бледно даже по сравнению с прошлым годом.

«Как результат, снизится закупка дорогого крепкого алкоголя – коньяка или виски. Россияне будут отдавать предпочтение более дешевому напитку – водке», – считает эксперт.

Вместе с тем лидирующими праздничными напитками в этом году по-прежнему останутся игристые вина и шампанское. При этом традиция дарить алкоголь в качестве новогоднего презента останется. Согласно проведенным опросам чаще всего люди дарят игристые вина.

Для справки:

По статистике 2017–2018 годов, импорт алкогольных и безалкогольных напитков составил около 2,5–2,8 млрд долл., что примерно на 30% превышает показатели 2016 года.

«Сейчас рост импорта по-прежнему продолжается. Но он сильно замедлен из-за серьезного снижения покупательской способности российского потребителя», – резюмировал господин **Каневский**.

## **FORBES**

25.11.2018

### **Дешевле и больше: какой алкоголь пьют в России**

**Алексей Каневский**, руководитель комитета по экономике **Московского** отделения «ОПОРЫ России».

В последнее время доля нелегального алкоголя существенно выросла — примерно на 28%. Это произошло как за счет роста контрафакта и суррогата, так и ценовой политики — увеличения акцизов, сборов и налогов

Мировой рынок крепкого алкоголя растет примерно на 1,5-2% ежегодно, и

2018 год не стал исключением. В США сейчас этот опережающий рост относится не только к премиальной продукции (виски, ром, водка и др.), но и к пиву. Например, отмечается увеличение интереса к крафтовому пиву, хотя оно значительно дороже, чем обычное. Потребитель хочет попробовать что-то новое на вкус, несмотря на высокую цену. Но эта тенденция больше относится к рынкам США и Европы, где кризисные явления не так остры, как в России. В нашей стране из-за стремительного снижения покупательской способности ситуация совершенно другая.

### **Рынок суррогата не сдает позиций**

В обозримом будущем на российском рынке намечается падение продаж водки на 2%, которое прогнозируется различными аналитическими агентствами как продолжительное. Согласно данным, в России падение продаж крепкого алкоголя ожидается минимум еще 10 лет.

Официальная статистика показывает, что количество потребляющих алкоголь снизилось. Но это за счет того, что в эту статистику попадает только легальная продукция без учета черного рынка. Однако в последнее время доля нелегального алкоголя существенно выросла — примерно на 28%. Это произошло как за счет роста контрафакта и суррогата, так и ценовой политики — увеличения акцизов, сборов и налогов. При этом введенная система контроля за оборотом алкоголя ЕГАИС позволила полностью расчистить белый рынок, но в том же время заставила часть компаний, которые не хотели нести затраты по ее введению и на работу с ней, уйти в серое и черное поле.

Таким образом, потребление алкоголя в России никак не снизилось, а напротив — даже выросло, но переместилось, к сожалению, в сторону потребления дешевого и неконтролируемого по качеству продукта, в том числе суррогата. Исключением становится пиво здесь по экономическим соображениям подделок нет.

### **Производство или импорт — кто кого?**

Несмотря на то, что, согласно статистическим данным, потребление крепкого алкоголя в России падает, его производство, как это ни удивительно, все-таки

растет. В 2017-2018 годах выпуск водки и российского коньяка увеличилось примерно на 9-11%.

Вместе с тем последние несколько лет покупательная способность российского потребителя снижается, из-за чего происходит спад производства по игристым и шампанским винам. Мы фиксируем снижение примерно на 13-15%, по ликерным винам — на 30%, по виноградным винам — 13%. Отчасти это связано, во-первых, с тем, что до 2018 года интенсивно рос импорт, так как цены на такую продукцию можно было сделать привлекательными для россиян за счет более-менее стабильного курса рубля.

Во-вторых, как известно, отечественный производитель, особенно по вину, не может конкурировать с импортными брендами. Отчего главными игроками на российском рынке остаются страны традиционного виноделия, в первую очередь Франция и Италия, на которые приходится 20-25% всего импортного вина. За ними следуют вина Нового Света (Чили, Аргентина), которые занимают примерно 20% импорта.

Касательно крепкого алкоголя, Франция — безусловный лидер по поставкам коньяка, монополист в импортном сегменте. Великобритания и Ирландия экспортируют виски, а США занимаются поставками бурбона. Все остальное — незначительный сегмент нишевых напитков, таких как текила, ром, где основные поставщики — страны Латинской Америки.

В 2017-2018 годах импорт алкогольных и безалкогольных напитков составил примерно \$2,5-2,8 млрд, что на 30% выше такого же показателя в 2016 году. Если рассмотреть импорт по группам товаров, то 40% составляет крепкий алкоголь, 38-40% — вина и виноградные натуральные напитки, 7% — пиво. При этом импорт пива продолжает расти за счет того, что есть консервативные потребители, которые в этом сегменте отдают предпочтение конкретным брендам.

Рост импорта продолжается, но он сильно замедлен.

### **Что ожидает алкогольный рынок в 2019**

1 января 2019 года всех ждет повышение ставки НДС с 18% до 20%,



алкогольная отрасль не станет исключением, что скажется на себестоимости продукции и в итоге на отпускной цене для потребителя.

В последнее время активно обсуждается проблема маркировки импортной продукции. Предлагается замена традиционной марки или введение дополнительной, которая бы позволяла маркировать каждую бутылку, а не партии. Такие марки должны начать работать уже со следующего года, вопрос почти решен. Однако на алкогольном рынке они еще не присутствуют, при принятом законе производители и импортеры по-прежнему сталкиваются с проблемой их получения. При этом постоянно обсуждается вопрос о введении маркировки на пивную продукцию. Пока решение не принято и, надеюсь, принято не будет, потому что оно стало бы чудовищным для развития этой отрасли.

В целом алкогольный рынок максимально зарегулирован и отвечает всем требованиям контроля, в первую очередь, за счет глобально введенной системы ЕГАИС, которая работает во всех сегментах. Кроме того, алкогольные компании параллельно с этим подают реестр по всем видам продаж своей продукции в налоговые органы.

## [МОСКВА 24](#)

24.11.2018

### **"Фанимани": почему на столичных АЗС резко подорожал дизель**

Почему на столичных АЗС резко подорожал дизель? Есть ли способ избежать роста цен на топливо весной? От какого алкоголя вынуждены будут отказаться россияне на Новый год? И как покупать продукты на 50 процентов дешевле? Самые интересные события недели из мира денег и экономики – в программе "Фанимани".

О том, от какого алкоголя россияне вынуждены будут отказаться на Новый год рассказал руководитель комитета по экономике **Московского отделения «ОПОРЫ России»** Алексей Каневский.

## НАЛОГОВЫЕ КАНИКУЛЫ

[U-NEWS24](#)

13.11.2018

### **Налоговые каникулы в России могут продлить до 2022 года**

Представителям малого бизнеса могут продлить налоговые каникулы до 2022 года. Президент России Владимир Путин лично поручил заняться этим вопросом. В правительстве РФ считают, что на данный момент необходимо создать условия для развития малого бизнеса в стране. За период подходящего к своему завершению трехлетнего моратория практика введения надзорных каникул хорошо себя проявила, позволив выявить сферы, где требуется наибольший контроль со стороны налоговиков. Но доверие к предпринимателям сохранилось.

### **Предыдущие налоговые каникулы заставили Владимира Путина подвести итоги**

Налоговые каникулы в России были введены в 2016 году. Тогда наблюдалось резкое сокращение количества предпринимателей в малом бизнесе, что безусловно ударило по экономике страны. Это произошло из-за увеличения размера страховых взносов. Чтобы исправить ситуацию, было принято решение начать процесс реабилитации предпринимательской активности граждан путем уменьшения налоговой нагрузки на малый бизнес.

Мораторий на налоговые проверки не смог решить только одной единственной проблемы — административного давления на малый бизнес.

Предпринимателям по-прежнему сложно реализовать себя и на это не раз указывал член **московского отделения «Опоры России»** **Дмитрий Несветов**.

Мол, теперь вместо плановых проверок проводят внеплановые.

Президент России Владимир Путин согласился с тем, что необходимо строить взаимоотношения с предпринимателями на принципе доверия и пресекать ущемление индивидуальных предпринимателей. Он отметил позитивный результат, который показали предыдущие годы налоговых каникул. Их срок истекает в декабре 2018 года.

Политик считает, что и негативные последствия у моратория на налоговые проверки тоже имеются. Некоторые недобросовестные предприниматели использовали отсутствие должного контроля со стороны налоговиков в своих целях, но доверие к малому бизнесу не угасло.

Было предложено продлить налоговые каникулы до 2022 года, но одновременно усилить контроль над компаниями с высоким профилем риска.

### **Мораторий на проверки для малого бизнеса окажет благоприятный эффект на экономику РФ**

Наложение моратория на проверки для малого бизнеса позволили сократить количество предприятий в теневом секторе экономики. Как результат, ВВП России немного выросло, а общая экономическая ситуация с 2016 года улучшилась.

По мнению Владимира Путина, загонять людей «в тень» — не лучшая идея. Малый бизнес по-прежнему требует особого внимания. Необходимо создать условия для его развития в будущем.

На сегодняшний день небольшие предприятия составляют 20% ВВП России. Однако целью является то, чтобы малый бизнес в итоге составил около 40% ВВП.

Президент РФ отметил, что для этого будет принят целый ряд мер, направленных на упрощение ведения предпринимательской деятельности для представителей малого бизнеса. В частности, утвердят закон о поддержке социального предпринимательства в ближайшие сроки.

### **Минэкономразвития выступило за продление налоговых каникул в России**

В Министерстве экономического развития признают необходимость продления налоговых каникул. Но в отличие от Владимира Путина, в Минэкономразвития их срок предлагают увеличить всего на 2 года — до 2020 г.

У российских экономистов уже сформировался ряд предложений, которые будут рассмотрены в рамках введения соответствующего законопроекта. Если

его утвердят, то с 2019 года начнут проводить плановые проверки юрлиц и физлиц, внесенных в единый предпринимательский реестр малых бизнесменов.

В частности, предлагают:

отменить мораторий для представителей малого бизнеса, которые работают в сферах здравоохранения, образования, занимаются добычей полезных ископаемых и пр;

во время плановых проверок лишать возможности пользоваться налоговыми каникулами те компании, в работе которых были выявлены грубые нарушения соблюдения моратория.

## **СОСТОЯНИЕ ЭКОНОМИКИ В РОССИИ**

### **КОМСОМОЛЬСКАЯ ПРАВДА**

30.11.2018

**«Санкции давят, коррупция – главная проблема»: что на самом деле думают об экономике страны Греф, Потанин и другие**

Член Совета **Московского отделения «Опора России»** **Дмитрий Несветов** прокомментировал состояние экономики в стране в эфире программы «По сути дела» на радио Комсомольская Правда.

## **СТОИМОСТЬ БИЗНЕСА В РОССИИ**

### **BFM.RU**

19.11.2018

**Россия оказалась в числе худших стран по стоимости бизнеса**

Такие выводы сделали эксперты из Московской школы управления «Сколково» и инвестгруппы UCP. Из 30 крупнейших экономик РФ заняла 27 место. Почему бизнес в России недооценен?

Россия — среди худших стран по стоимости бизнеса. Это значит, что отечественный предприниматель, продавая свою компанию, может рассчитывать лишь на сумму в два-четыре раза меньше, чем его коллеги в

США, Западной Европе и в большинстве стран БРИКС.

Такие выводы сделали эксперты из Московской школы управления «Сколково» и инвестиционной группы UCP — текст исследования есть у РБК. Изучили 30 крупнейших экономик, сравнили их на основе «индекса стоимости бизнеса». Учитывали показатели в пяти категориях: макроэкономика, безопасность инвестиций, процентные ставки, доступность капитала и налоговая политика.

Максимальное значение индекса — 100. Россия заняла 27 место с индексом чуть выше 29. Чуть лучше ситуация со стоимостью бизнеса в Бразилии и Италии. Хуже — в Нигерии, Египте и Аргентине. Насколько объективно сравнивать стоимость бизнеса в разных странах? Рассуждает руководитель комитета по экономике московского отделения «Опоры России» Алексей Каневский:

— Если представить, что брали аналогичные компании, вывод, скорее всего, верен. Компания, работающая в России, сталкивается с бесконечными изменениями в законодательство, с очень жестким регулированием. Средний и малый бизнес вообще очень сложно оценивать, он, в основном, не полностью прозрачен, в отличие от западных компаний.

— Не только США и Европе, но и странам БРИКС в этом отношении мы уступаем.

— Очень крупная страна, неравномерно распределены финансы, несмотря на то, что есть компании федерального значения, у них штаб-квартира находится в Москве и Санкт-Петербурге.

— Ценообразование тех, кто продает бизнес, из чего они исходят?

— В основном берут оборот или доход, или чистую прибыль, накладывается на это всегда главным образом желание собственника продать за те или иные деньги по каким-то личным соображениям. Просто человеку кажется, что он столько хочет получить и отойти от управления компанией.

Ориентируются ли россияне на стоимость аналогичных компаний за рубежом, когда продают свой бизнес? Об этом мы спросили Александру, которая

недавно продала свой салон красоты на Никольской улице в Москве:

— С зарубежными бизнесами никто не сравнивает наш случай. Продали мы бизнес в полтора раза дешевле, чем вложили в него, но продали быстро. Стоял вопрос — или досидеть там еще один месяц и платить за аренду, или оперативно искать за меньшую стоимость. 600 тысяч мы вложили, за 400 продали.

— Почему не получилось?

— Очень большая конкуренция, очень сложно сейчас искать мастеров, потому что у мастеров очень большие запросы. Достаточно сложно, когда это не приносит того дохода, на который ты рассчитывал. Выходили в ноль, в прибыль не выходили.

— Если отталкиваться от исследования, которое «Сколково» провело, в частности, говорят, что негативный фактор — это большая зарегулированность.

— Мы работали полгода, за полгода к нам никто ни разу не пришел, хотя мы находились на центральной улице Москвы. Правда, не на первом этаже, может быть, это сыграло определенную роль.

Business FM поинтересовалась у успешных стартаперов, чего им стоило открыть собственный бизнес, стали бы они поступать так в будущем или купили готовый?

Дмитрий Степаненко,

основатель компании Hot WiFi:

«Мы занимаемся разработкой программного обеспечения, которое работает на WiFi-роутерах. Нам на старте нужны были эти WiFi-роутеры, мы смогли их купить на 50 тысяч рублей, которые я заработал, будучи студентом. А разработчиком был мой друг, который получил долю в компании и бесплатно по вечерам писал этот программный код, это был 2012 год. Мы в таком состоянии находились около трех-четырех месяцев, потом мы привлекли инвестиции уже от инвестора. У нас достаточно высокая маржинальность бизнеса, что позволяло просто из оборотных средств дальше инвестировать в

какое-то развитие. Поэтому на старте этих 50 тысяч рублей и просто моего времени хватило для того, чтобы дожить до привлечения инвестиций. Я бы порекомендовал развивать свое, нежели покупать что-то готовое. Потому что есть большое количество ниш, которые не заняты, у нас низкая конкурентность в целом в стране, поэтому достаточно легко можно найти нишу и создать ее самому. В целом, я вижу больше даже не то, что чего-то не хватает предпринимателям, а то, что не пользуются всеми институтами, инструментами, которые дает государство малому бизнесу, просто об этом не знают и не используют те ресурсы, которые уже есть».

В компании по сопровождению детей Kidsway первые полгода поднимали бизнес за свой счет, рассказала основательница сервиса Анна Филиппова.

Анна Филиппова,

основательница сервиса по сопровождению детей Kidsway:

«Это было порядка полутора миллионов рублей, мы на эти деньги могли сделать какой-то сайт, оплатить аренду офиса, сделать какие-то предварительные буклеты. Мы достаточно быстро на первых месяцах создания компании попали в Фонд развития интернет-инициатив. По их программе там выделяется определенная сумма денег за процент от компаний. Безусловно, это вторая некая поддержка для компании. Далее мы уже привлекли достаточно крупное на тот момент финансирование. Интереснее, на мой взгляд, присмотреться к какой-то команде. Важна усидчивость, упорство, стремление развить эту компанию, посмотрела бы, как она развивается. Дальше я бы уже инвестировала. Всегда хороший бизнес и хорошая идея существуют во многом благодаря хорошей, сформированной команде, потому что команда оценивается не меньше, чем инвестиции в этот проект».

Дмитрий Борисов, основатель компании по онлайн-дизайну Rerooms, считает, что для крупного бизнеса самый ценный ресурс — это время, поэтому при наличии средств лучше покупать компанию.

Дмитрий Борисов,

основатель компании по онлайн-дизайну Rerooms:

«Были собственные средства, они растянуты во времени. У нас годовой горизонт вылился где-то в 20 млн рублей. У меня были и удачные бизнесы, и неудачные. Мы понимаем, что что-то взлетает, что-то не взлетает, что-то взлетает сразу, а что-то требует каких-то длительных инвестиций, чтобы взлетало. Если бы у меня были бы ресурсы денежные, проще, наверное, покупать. Потому что, если я — крупный бизнес, то для меня самым ценным ресурсом является время. Маленькие стартапы и маленькие бизнесы довольно гибко проходят этот период становления. Маленькие команды, маленькое количество различных операций на согласование, очень быстро реагируют на различную конъюнктуру рынка, очень чувствительны по цене, потому что это ресурсные деньги».

Если говорить о других исследованиях состояния бизнеса и экономики в России по сравнению с другими странами, то в сентябре Всемирный экономический форум опубликовал рейтинг конкурентоспособности государств. Там Россия за год поднялась на пять пунктов и теперь на 38-й строчке, обогнав Италию, Португалию, Польшу, Украину, Бразилию, Грецию. Впереди России — не только развитые, но и развивающиеся страны, в том числе нефтезависимые — Катар, Саудовская Аравия, ОАЭ. Россия улучшила свои показатели за счет стабилизации макроэкономических показателей после рецессии 2015-2016 годов. Но наша экономика все еще сильно зависит от экспорта полезных ископаемых. Наиболее проблемные факторы для ведения бизнеса в России — коррупция, ставки налогов, доступ к финансированию и инфляция.

## **ПРЕЗИДЕНТ СМЯГЧИЛ НАКАЗАНИЯ ДЛЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ** **КОМСОМОЛЬСКАЯ ПРАВДА**

28.11.2018

**Глава налоговой - «Комсомолке»: Расходы граждан мы контролировать не собираемся**



Сергей Зеленев, председатель Комитета по налогам Московского отделения «ОПОРЫ РОССИИ», прокомментировал в эфире радио КП новость о внесенных президентом поправок, которые помогут предпринимателям избежать уголовного наказания.

Прослушать эфир можно по ссылке: <https://www.kp.ru/radio/26913/3959195/>

## **ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ЗОНЫ В РОССИИ**

### **СОЮЗНОЕ ВЕЧЕ**

29.11.2018

#### **Льготы для резидента**

Впервые после двух лет моратория в России создают новую Особую экономическую зону. В Воронежской области обеспечат льготные условия для компаний по развитию атомной энергетики.

#### **ПОДМОЧЕННАЯ РЕПУТАЦИЯ**

Это может открыть второе дыхание для всей системы ОЭЗ в стране, репутация которой пострадала, когда в 2016 году Счетная палата проверила эффективность работы в особых зонах и прослезилась: рабочих мест в большинстве из них создавалось мало, а расходы на управление росли. Тогда из 33 восемь закрыли, остальным дали время исправиться.

Сейчас в российских «налоговых гаванях» разобраться непросто. Те первые 33 - словно по числу богатырей из сказки Пушкина - открыли в 2005 году. Правда, судя по официальной статистике, флагманы бизнеса заходили в них не слишком охотно, так, мелкие рыбешки в основном. Портовые и туристические оазисы оказались самыми неудачными. Турзоны располагались в дотационных регионах - инфраструктуру там построили, а инвестора привлечь не получалось. В Минэкономразвития настаивали, что отрицательный опыт тоже полезен. Но звучало это неубедительно.

Свято место пусто не бывает. На смену ОЭЗ пришли ТОРы - территории опережающего развития. А этой осенью в стране запустили еще и экономические зоны с особым налоговым режимом: специальные

административные районы на островах Русский во Владивостоке и Октябрьский в Калининградской области - своего рода российские оффшоры.

- Возможности развития инновационных предприятий в ОЭЗ остались, никто закон и льготы для них не отменял, - заявил декан факультета инновационно-техно-логического бизнеса Академии народного хозяйства при Правительстве РФ Владимир Зинов. - Хорошо знаю, как функционирует зона в Дубне, в Томске, блестяще работает «Иннополис» в Татарстане - площадка, которая привлекает инновационные предприятия. Помню, было предприятие в петербургской экономической зоне, которое создавало уникальные модели управления в портах. Потом читал, что его перекупили то ли шведы, то ли финны. Значит, оно работало, приносило прибыль.

### ВЫСОКИЕ ПОРОГИ

Как признают экономисты, главная проблема свободных экономических зон в стране (и неважно, как они называются) - отсутствие четко сформулированной задачи их создания.

- Особые зоны обычно организуют, преследуя две основные цели: создать рабочие места и поднять регион, находящийся в не самом хорошем экономическом состоянии, - пояснил член президиума Общероссийской общественной организации «Опора России» Юрий Савелов.

Как правило, руководители регионов видят только одну привлекательную сторону - перспективу получения налоговых льгот для местных предприятий - и полагают, что они помогут им решить проблемы, с которыми сами не в состоянии справиться.

- Существование ОЭЗ укладывается в повестку развития и локальной экономики регионов, и государства в целом, - рассказал ведущий научный сотрудник Федерального исследовательского центра «Информатика и управление» Российской академии наук Владимир Климанов. - Главное, чтобы правила игры в экономических зонах были понятны для всех участников и административные процедуры не препятствовали стать резидентом.

Условия в общем и целом достаточно прозрачные. Предприятие, которое приходит в особую зону, практически освобождается от налогов на землю и имущество. Отчисления государству с прибыли - не стандартные двадцать процентов, а в районе пяти (в зависимости от типа зоны), а после первой пятилетки работы - десять процентов. Казалось бы, бизнесмены должны бежать в эти оазисы сломя голову.

- И вот тут вопрос: бежать-то к чему? Ведь бизнес считает, что ему выгодно, - поделился мнением **Юрий Савелов**. - У нас есть процветающие ОЭЗ, но это те территории, где предприятия работали еще до введения особого режима. Они получили льготы, и эффект, конечно, виден. А туда, где строили с нуля в чистом поле, за госденьги проводили коммуникации, в большинстве случаев предприятия просто не пошли, даже учитывая все преференции. Просчитывали, сколько стоит переехать, устроиться на новом месте, и понимали, что выгоду если и получают, то нескоро.

Есть и еще одно «но». Чтобы стать резидентом, нужно прийти не с пустыми руками.

- Пороговые значения, с которыми можно войти, довольно высокие, - рассказала директор Института региональных исследований и городского планирования НИУ ВШЭ Ирина Ильина. - Нужно вложить инвестиций на миллион евро в первый год после заключения договора. То есть это почти автоматически отсекло малый и даже средний бизнес. Такой «входной билет» могут осилить только крупные игроки. Они, конечно, приходят в ОЭЗ, но это единицы. Понизить порог было бы неплохо в первую очередь для предприятий, которые осваивают новые отрасли, идя на риски, развивают предприятия на новых территориях.

## **ВЛИЯНИЕ САНКЦИЙ НА ЭКОНОМИКУ РОССИИ**

[BFM.RU](http://BFM.RU)

27.11.2018

**Санкции и российский бизнес: кому хорошо, а кто на грани выживания?**

Более половины опрошенных РwC предпринимателей считают, что санкции негативно повлияли на экономику. В то же время каждый пятый руководитель в России видит плюсы в том, что касается воздействия на отечественный бизнес.

Более половины опрошенных российских предпринимателей назвали негативным влияние санкций на экономику. В опросе PricewaterhouseCoopers приняли участие более тысячи топ-менеджеров.

Это представители самых разных направлений: банкиры, ретейлеры, сельхозпроизводители и так далее. На вопрос о влиянии санкций варианты ответа «скорее негативно» и «крайне негативно» выбрали 59% опрошенных.

Некоторым менеджерам особенно не повезло: ограничения поставили их бизнес на грань выживания. В такой ситуации оказалась, например, директор мясокомбината «Велком» Раиса Демина:

«В один момент мы из эффективной компании трансформировались в компанию в условиях выживания. Нужно постоянно развиваться, постоянно интегрировать изменения, постоянно модернизировать производство. Очень много таких затратных тем. Полгода мы эффективно отработали, и вот сейчас мы ушли ниже оси координат. Это, конечно, шок для нас, для сотрудников. А, что будет в 2019 году, мы не знаем».

Раиса Демина отметила, что после введения контрсанкций сократились поставки мяса из-за рубежа, цены на свинину выросли на 40%. «Такого не было за 26 лет моей работы», — добавила директор мясокомбината.

При этом каждый пятый руководитель в России считает, что санкции оказали позитивное влияние на отечественный бизнес. Больше всего оптимистов среди тех, кто занимается сельским хозяйством, — 40%.

Согласно официальной позиции, санкции не причинили российской экономике существенного вреда, а некоторые отрасли, наоборот, получили мощный стимул к развитию. Чаще всего в официальных заявлениях кроме сельского хозяйства упоминаются радиоэлектроника, фармацевтика, авиа- и машиностроение. Опрос отразил реальные настроения бизнесменов, уверен

член совета «Опоры России» Дмитрий Несветов:

«В целом само исследование, как мне кажется, вполне отражает актуальные настроения в бизнесе и вообще в экономической сфере. Санкциям придается крайне негативное значение с точки зрения нынешней оценки общеэкономической ситуации. Во-первых, потому что внешнеэкономическая деятельность заморожена. Изоляция — это всегда чрезвычайно плохо, потому что никакая экономика не может существовать без инвестиций, и не только внешних, но и внутренних. Подсанкционная экономика обладает одним принципиальным свойством: ее чрезвычайно трудно прогнозировать. И эта нестабильность, невозможность спланировать, построить завтрашний день — это тоже прямой результат санкционного воздействия. Мы с вами не можем предположить, какие санкции будут завтра. Общая финансовая ситуация может измениться до неузнаваемости».

Согласно опросу, почти 90% бизнесменов считают, что сейчас вести бизнес в России сложно. Самыми напряженными сферами стали строительство, розничная торговля, научно-производственная деятельность и IT-технологии. Помимо санкций проблемами для бизнесменов, согласно исследованию PwC, остаются бюрократия, несовершенство законов и высокие налоги.

## **КРЕДИТОВАНИЕ**

### **КОММЕРСАНТ**

29.11.2018

#### **Кредиты замерли в ожидании**

Ключевой тенденцией 2018 года на рынке корпоративного кредитования было постепенное снижение ставок. При этом спрос на кредиты оставался высоким — сумма выданных кредитов в Сибири с января по октябрь достигла 1,8 трлн руб. (+17% к аналогичному периоду прошлого года). В то же время корпоративные заемщики лишь сохранили кредитный портфель, тогда как в среднем по России он вырос на 8,5%. Это говорит о том, что кредиторы рассчитываются по ранее реализованным крупным инвестиционным

проектам, а новые клиенты привлекают финансирование лишь на пополнение оборотных средств. Эксперты считают, что рисковать бизнес сейчас не готов, все затаили дыхание в ожидании роста НДС и вступления в силу новых антироссийских санкций.

### **Бизнес, далекий от Сибири**

Первый заместитель начальника Сибирского главного управления Банка России Марина Асаралиева отметила «слабую динамику» кредитования юридических лиц в округе по итогам первых девяти месяцев 2018 года. Так, объем кредитного портфеля и бизнеса, и населения с начала года составил почти 4 трлн руб., в том числе 2,2 трлн руб. (+2,9 млрд руб. в сравнении с 2017 годом) — корпоративный сегмент и 1,8 трлн руб. (+237,6 млрд руб.) — задолженность физлиц. В результате корпоративные заемщики в округе только сохранили кредитный портфель, тогда как в среднем по России он вырос на 8,5%. «Кредитование населения продолжает расти быстрее кредитования бизнеса. Причем темпы роста вдвое выше»,— сообщила госпожа Асаралиева.

Всего в этом году в Сибири бизнес привлек кредитов на сумму 1,8 трлн руб., что больше на 17%, чем за аналогичный период прошлого года. Наиболее активно в 2018 году, по данным Сибирского ГУ Банка России, в округе кредитовались предприятия сферы добывающего и обрабатывающего производства. В частности, более чем в два раза увеличили объемы кредитования металлургические компании (+72 млрд руб.) и предприятия химической промышленности (+38 млрд руб.). В 1,8 раза (+33 млрд руб.) больше кредитов взяли производители нефтепродуктов и кокса. Объем кредитования добывающих предприятий вырос в полтора раза, или на 62 млрд руб. Сельхозпроизводители получили кредитов больше на четверть (+8 млрд руб.).

Доля крупного бизнеса в структуре кредитного портфеля в Сибири в этом году составила 1,8 трлн руб. и 371 млрд руб. — малого и среднего предпринимательства.

В основном бизнес в этом году оформлял займы с целью восполнения оборотных средств, на инвестиционные проекты финансирование привлекалось редко, отмечают банки. «Корпоративное кредитование в округе сильно зависит от кредитной активности отраслевых компаний, причем тех, что входят в федеральные холдинги. В округе в этом году завершился ряд крупных инвестиционных проектов, например в Забайкалье (до ноября 2018 года Забайкальский край входил в состав Сибирского федерального округа, теперь это часть Дальнего Востока) построен новый горно-обогатительный комбинат и, соответственно, кредиты, взятые на реализацию этого проекта, погашены»,— заявила Марина Асаралиева.

Компании Сибирского федерального округа, большей частью ориентированные на добычу и переработку полезных ископаемых с последующим экспортом их за рубеж, с начала 2018 года старались ускоренно выплатить свои кредитные обязательства, в том числе и валютные, объясняет гендиректор МФК «Займер» Роман Макаров. Их прибыль увеличилась за счет ослабления курса рубля в 2018 году при одновременном росте долларовых цен на сырье. «Что касается инвестиций, в добывающем секторе они были не столь значительны из-за неопределенности развития глобальной экономической ситуации: прогнозирование спроса на сырьевые товары в последующих годах оказалось проблематичным»,— отметил он.

В настоящее время кредитный портфель физлиц ВТБ в Новосибирской области составляет 77 млрд руб. и около 40 млрд руб. — средства юрлиц. «Наш портфель продолжает расти в основном за счет потребительского заимствования. Более медленный темп мы видим в малом и среднем бизнесе, здесь мы, к сожалению, топчемся на месте»,— рассказал управляющий розничной сетью ВТБ в Новосибирской области Станислав Могильников.

По его словам, «слабая динамика» обусловлена удаленностью административных центров крупных компаний с выручкой больше 1 млрд руб. Чаще всего управленческий состав таких предприятий находится в Москве, филиалам банков в регионах, в свою очередь, остается работать только с

малым и средним бизнесом. «Действительно, если говорить о корпоративном сегменте, то он достаточно сложно структурирован, то есть мы говорим о малом бизнесе с выручкой до 300 млн руб. и средним — до 1 млрд руб. Крупный бизнес с выручкой более 5 млрд руб. чаще всего финансируется через федеральные компании и федеральные сделки, которые мы можем не видеть», — подчеркнул собеседник.

В Россельхозбанке отметили, что в этом году основными заемщиками из числа корпоративных клиентов банка в Новосибирской области стали предприятия агропромышленного комплекса. Директор регионального филиала банка Станислав Тишуров рассказал: в текущем году предприятиям этой отрасли банк выдал 7,7 млрд руб. (рост относительно аналогичного периода 2017 года составил 7%), из них 3,7 млрд руб. — на кредитование сезонно-полевых работ и 2,5 млрд руб. — на реализацию инвестиционных проектов (рост — 38%). «До конца года мы планируем выдать еще около 2,5 млрд руб. на инвестиционные цели», — заявил он.

В Сибирском банке Сбербанка России (охватывает восемь регионов — Новосибирскую, Томскую, Кемеровскую области, Красноярский и Алтайский края, а также республики Алтай, Тыва и Хакасия) по итогам десяти месяцев 2018 года объем выдачи корпоративных кредитов превысил 626 млрд руб. (+ 40 млрд руб. в сравнении с 2017 годом). Причем, как отмечают представители банка, на 20% как в объеме, так и в количестве выросла доля займов предприятиям малого бизнеса. «Большая часть кредитов, полученных представителями малого предпринимательства в нашем банке, идет на развитие действующего бизнеса, в частности на пополнение оборотных средств. Доля таких кредитов в общем объеме составляет 60%», — сообщила председатель Сибирского банка ПАО «Сбербанк» Татьяна Галкина. Значительную долю в портфеле Сибирского банка занимают кредиты, выданные предприятиям отрасли сельского хозяйства, строительства, угольной промышленности и торговли.

Срок кредитования в банках Сибири, по данным Сибирского ГУ Банка России,



не изменился: за девять месяцев 2018 года 47% кредитных обязательств организации оформили на срок свыше одного года и 53% — на срок менее года.

### **Не время рисковать**

По словам заместителя директора банка «Восточный» по МСП и региональному корпоративному бизнесу Анны Ермолаевой, как таковой негативной тенденции нет, есть ожидание и неопределенность. «Все затаили дыхание в ожидании вступления в силу антироссийских санкций, которые обещает ввести правительство США в ноябре. Бизнес следит за этой темой и ждет их расширения, это скажется именно на реализации инвестиционных проектов», — прокомментировала она.

В течение всего 2018 года антироссийские санкции усиливались, эти меры стали самыми существенными с 2014 года, и это напрямую сказалось на экономическом развитии в целом и на предприятиях, как крупных, так и мелких. В частности, особенно пострадал именно сегмент МСП как наиболее чувствительный к экономической нестабильности, говорит госпожа Ермолаева.

«Бизнес, переживший не один кризис, строит свое поведение в посткризисное время с осторожностью. Да, многие клиенты стараются сохранять „подушку“ ликвидности и не вкладываться в новые проекты. Любой новый проект несет определенный риск, а к такому риску сейчас у бизнеса аппетит гораздо ниже, чем несколько лет назад», — рассказала директор филиала СДМ-банка в Красноярске Оксана Устюжанина.

Отложить реализацию крупных инвестиционных проектов бизнес мог также из-за роста стоимости ведения бизнеса и стоимости услуг и продуктов для населения. В частности с первого января 2019 года повышается НДС на 2%, отмечает к.э.н., эксперт в сфере финансов и банковского дела **Московского отделения «Опоры России» Владимир Григорьев**. «Второй момент связан с ожиданиями относительно того, что рубль будет слабеть, а поскольку у нас значительная часть оборудования и комплектующих ввозится из-за рубежа, то

есть оплачивается все в иностранной валюте, естественно, это создает определенную тревогу у бизнеса»,— говорит он.

## **Время ЦБ**

Еще одна причина, по которой бизнес отложил реализацию инвестиционных проектов, по мнению экспертов, связана с прогнозируемым ростом процентных ставок в корпоративном сегменте. После повышения ключевой ставки Центрального Банка, считает **Владимир Григорьев**, не исключено, что они будут проиндексированы.

«Мы уже привыкли к тому, что политика Центробанка выступает неким маяком для кредитных организаций и повышение ключевой ставки, а также неопределенность курса способствуют повышению ставок по кредитованию для реального сектора экономики»,— рассказал доцент кафедры «Регулирование деятельности финансовых институтов» факультета финансов и банковского дела РАНХиГС Юрий Твердохлеб.

Кроме этого, ужесточение требований к банкам со стороны Центрального аппарата ужесточает соответственно и требования банков к заемщикам, что также не способствует росту кредитов, уверен эксперт. «Все это в конечном итоге усложняет получение кредитов и естественным образом снижает объем кредитования», — прокомментировал господин Твердохлеб.

«Если посмотреть, по каким причинам ЦБ отзывает лицензии, то большинство формулировок — за ненадлежащую оценку кредитного риска, за выдачу ссуд сомнительного качества. Поэтому банки предъявляют к заемщикам довольно серьезные требования по финансовому положению. И не только к заемщикам, но и к их контрагентам (дебиторам, кредиторам)»,— отметила Оксана Устюжанина.

По данным опросов банков, которые ежеквартально проводит Банк России, в Сибирском федеральном округе для крупных корпоративных заемщиков условия кредитования в первом полугодии 2018-го смягчились, но оставались умеренно жесткими. В третьем квартале условия кредитования, преимущественно ценовые, несколько ужесточились. Причинами банки

назвали состояние внутреннего фондирования и повышение ключевой ставки Банка России с 17 сентября 2018 года на 0,25% (до 7,5% годовых). «Банковская отчетность пока не демонстрирует роста средневзвешенных процентных ставок по кредитам корпоративным заемщикам. Средневзвешенная процентная ставка в сентябре для корпоративного сектора составила 9,6%, что на 0,7 п.п. ниже, чем годом ранее», — в то же время отметила Марина Асаралиева.

Для малого и среднего бизнеса, по мнению банков, условия кредитования смягчались на протяжении трех кварталов 2018 года. Это было связано в том числе с развитием специализированных программ стимулирования кредитования. В целом банки отмечают, что условия кредитования корпоративного сектора остаются умеренно жесткими.

### **Прогнозируемый расцвет**

Без резких скачков валюты, роста ключевой ставки кредитование продолжит развиваться, этому будет способствовать постепенное восстановление экономики, поддержка на государственном и муниципальном уровнях, а также отсутствие альтернативного источника финансирования для большинства компаний, полагает Анна Ермолаева. «Продолжится борьба банков за добросовестных заемщиков, и она будет уже не ценовая, так как банки предлагают практически одинаковые процентные ставки по кредитам, а борьба технологий и процессов. Скорость оформления кредита в наше время имеет наиважнейшее значение, иногда это даже важнее ставки, и банки будут стараться привлекать клиентов именно такими неценовыми параметрами обслуживания», — уверена представитель банковской отрасли.

Вполне вероятно, что в ближайшие годы темпы роста корпоративного портфеля будут превышать темпы роста портфеля физлиц, считает Роман Макаров. Если в этом году активы банковского сектора росли в основном за счет кредитов населению, то с учетом политики ЦБ, направленной на охлаждение темпов роста потребительского кредитования, интерес банковского сектора может сместиться в сторону корпоративного сегмента.

«Кроме того, и сами крупные компании уже в следующем году могут предъявить повышенный спрос на заемные средства для реализации нацпроектов вслед за „майскими указами“ президента. Государственные компании будут вынуждены постепенно увеличивать дивиденды, как того требует Минфин (не менее 50% от чистой прибыли), одновременно с этим наращивая инвестпрограммы. При этом крупные частные компании будут искать грань между выплатой дивидендов и участием в нацпроектах, что неминуемо отразится на росте их долга»,— подытожил эксперт.

## **ГОСЗАКУПКИ**

### **ВЕДОМОСТИ**

27.11.2018

#### **Почему малому IT-бизнесу сегодня проще участвовать в госзакупках**

Доля малого бизнеса, участвующего в тендерах, растет.

По данным опроса 2566 малых и средних компаний, проведенного Magram Market Research, если в 2016 г. в тендерах участвовало 16% респондентов, то в 2018 г. – уже 28%. Доля тех, кто считает закупки фальсифицированными, уменьшилась более чем в 2 раза – с 22% в 2015 г. до 10% в 2018 г. По оценкам Андрея Яковлева, директора Института анализа предприятий и рынков Высшей школы экономики, часть тендеров действительно выигрывается честно – когда от заказчика ждут реальных результатов вышестоящие государственные инстанции или он сам по-настоящему заинтересован в хорошем результате. После введения санкций крупным компаниям был ограничен доступ к зарубежным комплектующим и компонентам оборудования и они форсировали сотрудничество с российскими поставщиками.

Сооснователь компании BFG Group (занимается цифровым реинжинирингом предприятий) Алексей Евсягин рассказывает, что недавно его компания выиграла тендер на организацию сварки крупногабаритных конструкций с использованием роботов на оборонном предприятии. Сумма контракта

составила около 57 млн руб. «У нас почти нет конкурентов на рынке, заказчики в большинстве случаев выбирают нас», – рассказывает Евсягин. «Бывает, что мы видим техническое задание и понимаем, что оно изначально ориентировано на технологии других поставщиков. Мы в таких тендерах не участвуем, потому что знаем, что проиграем», – рассказывает Евсягин.

По данным Magram Market Research, 41% предпринимателей считают, что технические требования заказчика излишне ограничивают круг участников госзакупки, 34% отмечают аффилированность госзаказчика с компанией, у которой он делает госзакупку, а еще 30% указывают на нереальные сроки исполнения заказов.

Заказчики действительно чаще всего обращаются к знакомым поставщикам, объясняет Алексей Петропольский, гендиректор юридической компании Urvista. В России, говорит он, предприятия меньше доверяют сторонним компаниям – неизвестно, как они себя проявят, а деньги на повторную закупку никто не выделит. Поэтому технические задания изначально пишутся под заранее выбранных поставщиков, у других участников очень мало шансов выиграть конкурс, отмечает Петропольский. Большинство тендеров объявляются всего за два месяца до срока поставки и сторонние компании не успевают в столь краткий срок выпустить нужный продукт или выполнить работы, рассказывает Юрий Савелов, член президиума «Опоры России». Если бы тендеры на 2020 г. объявлялись в 2018 г., у неаффилированных поставщиков было бы время подготовиться.

По данным Magram Market Research, предприниматели, не участвующие в госзакупках (а это 72% опрошенных), объясняют нежелание участвовать тем, что условия конкурсов разрабатываются под заранее выбранного победителя (24%).

Компания Veeroute разрабатывает ПО, которое планирует маршрут передвижения в онлайн-режиме по статистике автомобильных пробок, и периодически участвует в конкурсах. Сооснователь Veeroute Михаил Кудинов говорит, что отделы закупок многих крупных компаний не хотят брать на себя

риск оценки и выбора технологий, перекалывают ответственность на консультантов из большой четверки или требуют, чтобы компании были представлены в российских рейтингах IT-компаний (что для стартапа нереально) либо имели опыт внедрения своих разработок не менее пяти лет.

Анатолий Милуков, гендиректор и сооснователь компании – разработчика геоинформационных систем «Точка юга», впервые участвовал в государственном тендере в 2016 г. Тендер на разработку геоинформационной системы проводила администрация Звенигорода. По правилам «Точка юга» должна заранее перечислить на счет заказчика 5% от суммы контракта, а в случае победы перевести еще до 30% как гарантию выполнения заказа. Компания, которая тогда только вышла на рынок, не могла внести залог в 16 млн руб. Положение спас бывший заказчик Милукова, совладелец более крупной софтверной фирмы. «Точка юга» участвовала в конкурсе от лица этой фирмы. Она внесла залог, и предприниматели выиграли конкурс. Сейчас, говорит Милуков, «Точка юга» известна на рынке, банки дают гарантии в качестве обеспечения по госконтрактам. Недавно «Точка юга» выиграла тендер муниципального управления Махачкалы по земельным ресурсам и землеустройству на 38 млн руб.

Процедура участия в конкурсе накладна. 11% компаний, не участвующих в госзакупках, объяснили неучастие необходимостью предоставлять обеспечение по контракту. Не все малые компании, например, могут заплатить 100 000 руб. за размещение своей заявки на сайте крупной нефтяной компании, говорит Савелов.

По данным Magram Market Research, 25% предпринимателей – участников госзакупок указывают на сложности оформления и подачи заявки (например, необходимость размещать заявки на платных сайтах, оформление ЭЦП и проч.). Компания «Телеком-проект» разрабатывает информационные системы для ЖКХ и часто участвует в тендерах, рассказывает ее основатель Евгений Цаплин. По его словам, подготовка к тендеру начинается за полгода и не оплачивается заказчиком, даже разрабатывать прототип приходится за свой

счет в надежде на контракт.

Однако прогресс есть, отмечают эксперты. Если 3–5 лет назад в одном тендере участвовало не более пяти компаний, то теперь 10, а то и 15, говорит Савелов. Это повышает прозрачность тендеров. В 2015 г. 70% малых и средних компаний, по данным Magram, говорили, что тендеры проводятся с теми или иными нарушениями. Теперь таких меньше – 57%.

## **МИГРАЦИОННАЯ ПОЛИТИКА**

### **РБК**

06.11.2018

#### **Смена миграционной политики: что получают бизнес и государство?**

Олег Филиппов, председатель Комитета по строительству МГО «ОПОРЫ РОССИИ», в эфире программы «Деловой день» на телеканале РБК прокомментировал ситуацию с мигрантами в строительном секторе.

Видео доступно по ссылке:

<http://tv.rbc.ru/archive/den/5be18e162ae5967e2bdc632e>

## **ВОРОВСТВО В СТРАХОВАНИИ**

### **ЦарьГрад**

09.11.2018

#### **«Включаем дурку» или клинч МВД и ЦБ о воровстве в страховании**

«Как любой бизнес, «Русал» сейчас ищет, где выгоднее перерегистрироваться, где можно сохранить свои активы и капитал. Отдается предпочтение СЭЗ в Калининграде, если они примут такое решение – значит считают, что это положительно для всего бизнеса «Русала». Только обстоятельства заставляют «Русал» это делать. Сейчас они выбирают место перерегистрации чисто экономически – никакой политики или любви к родине – рассказал Юрий Савелов, член Совета МГО «ОПОРЫ РОССИИ», в эфире программы Пронько.Экономика на канале ЦарьГрад.

Видео доступно по ссылке:

[https://tsargrad.tv/shows/vkljuchaem-durku-ili-klinch-mvd-i-cb-o-vorovstve-v-strahovanii\\_167913](https://tsargrad.tv/shows/vkljuchaem-durku-ili-klinch-mvd-i-cb-o-vorovstve-v-strahovanii_167913)

## ЦарьГрад

10.11.2018

### **«Патриоты поневоле»: Офшорные олигархи побежали с Запада**

Россию ждет нарастание социального неравенства, предупреждают эксперты из отечественного Центра развития.

Оказывается, в 2017 году, согласно Росстату, произошло снижение социального неравенства до минимума с 2006-го. Якобы «инфляция для бедных» - рост стоимости минимальной потребительской корзины - оказалась ниже как общей инфляции, достигшей исторического минимума в 2,5%, так и «инфляции для богатых».

В 2019 году инфляция ускорится, в то время как рост зарплат замедлится. Никаких предпосылок для сокращения неравенства нет, считают в Институте социально-экономических проблем народонаселения РАН. Причина - доходы 25% наименее обеспеченных граждан вообще не растут. Более того, они снижаются.

При этом состоятельные граждане продолжают наращивать свои капиталы. Расслоение российского социума по доходам значительно острее, чем пресловутая разница между 10% богатых и 10% бедных.

Концептуальный вариант нивелирования сложной социальной ситуации – репатриация капиталов, которые офшорная аристократия вывезла из России. Пока прогнозы неутешительные. Так, в ВЭБе предполагают, что по итогам года более \$60 млрд будет выведено из нашей страны.

Правда, ожидание нового пакета антироссийских санкций может создать серьезные трудности для толстосумов на Западе. Российский олигархат все чаще испытывает сложности за рубежом. Наших богачей обвиняют в коррупции, в их отношении ведутся расследования, их активы оказываются под угрозой.



Президент Центра системного прогнозирования Дмитрий Митяев рассказал Царьграду, что происходящее может привести к беспрецедентному изменению бизнес-ландшафта в России, и самое главное – к репатриации ранее выведенных капиталов.

«Ведь на Западе либо конфискуют «нажитое непосильным трудом» (очевидно, что все правовые аспекты защиты частной собственности посланы куда подальше, действуют принципы «вы из России, значит, ваши активы стали нашими»), либо вынудят предать интересы страны, где активы находятся», - заявил эксперт.

Между тем, как говорится, «первый пошел». Совет директоров «Русала» планирует сменить юрисдикцию: вместо острова Джерси компания может переехать в специальный административный район (читай – российский офшор) на острова Октябрьский или Русский.

Правда, для завершения перерегистрации потребуется одобрение официальной Москвы и целый ряд процедур. Кроме того, перевод компании на территорию России может вообще не состояться, т.к. это зависит от многих факторов.

Общественный омбудсмен по правам предпринимателей Александр Хуруджи уверен, что господин Дерипаска, как владелец крупного актива, оценивает риски своего бизнеса, «и риски на Западе, на его взгляд, видимо, уже гораздо выше, чем риски возврата капитала».

Что касается оговорки, что переезд может и не состояться, омбудсмен предположил, что это может быть связано с длительным «утрясанием» юристами деталей сделки. «Но основой этого процесса, я думаю, является именно опасность нахождения капитала за границей», - считает господин Хуруджи.

«Любой бизнес ищет там, где ему выгоднее, где можно сохранить свои активы и капиталы, - указал Царьграду предприниматель, член президиума московского отделения «ОПОРЫ РОССИИ» Юрий Савелов. - Сейчас они предпочитают Россию, Калининград, свободную экономическую зону. Если

примут это решение, значит, они считают, это положительно для бизнеса «Русала».

Бизнесмен заявил, что никто никуда не собирался возвращаться, но внешние обстоятельства заставляют их это делать. «Они еще выбирают варианты, - иронизирует господин **Савелов**. - Первый вариант - это Россия. Переименоваться с английского на русский и перейти сюда. Если они выбирают какое-то другое место, нужна прозрачность, сложности определенные возникают чисто экономические. Никакой политики, никакой любви к Родине. Это же бизнес».

Эксперты, опрошенные Царьградом, уверены: если олигархи возвращаются в Россию, значит, им это выгодно. Никаким патриотизмом здесь не пахнет. Согласитесь, несколько странно, когда крупные активы, например, связанные с энергетикой и расположенные в российской Сибири, являются офшорами и не платят необходимый объем налогов.

«Если им позволено работать в офшоре, они там и работают, - указал **Юрий Савелов**. - Обороты холдинга Дерипаски - 15 млрд долларов, если даже они сэкономят 5% от неуплаты налогов, это 750 млн долларов. Серьезная цифра. Вот они и смотрят, где им выгоднее базироваться».

Но не всегда лишь экономический смысл имеет регистрация компании в офшоре. Порой важнее возможность скрывать бенефициаров. В этом смысле подразумевается большая защищенность инвестиций.

«В зависимости от того, в какой офшорной юрисдикции находится компания, у тебя, соответственно, суды происходят либо в Лондоне, либо еще где-то, - рассказывает Александр Хуруджи. - То есть здесь два момента: защита капитала, на кого он оформляется, и как платить налоги».

По словам омбудсмена, что касается компании Дерипаски, там процедура достаточно прозрачная, и налоги действительно платятся. Вопрос во владении. «Будут переводиться активы, прежде всего, на мой взгляд, именно по процедуре владения, а налоги и все, что можно было с них собрать, поскольку это очень крупная рыба, она, как правило, достаточно качественно

контролировалась длительный период, лет 8, поэтому сейчас стоит вопрос выбора юрисдикции для большей защищенности капитала. Именно поэтому они возвращаются. Не столько из-за налогов», - считает господин Хуруджи.

Экономист Михаил Делягин утверждает, что большинство наших олигархов обогатились в «лихие» 90-е: «Российское государство, по моим ощущениям, создавалось в 90-х как инструмент разграбления советского наследства и уничтожения данной территории в интересах личного обогащения. И задача выполняется достаточно успешно, несмотря ни на какие усилия».

Толстосумы, «заработавшие» в России свои миллиарды, просто оказавшись в нужном месте в нужное время, теперь категорически не признают российскую юрисдикцию. Потому что здесь, как они говорят, «капиталу невозможно гарантировать его сохранение».

Они платят совершенно иную фискальную нагрузку, нежели компании, которые зарегистрированы в материнской части России. Они и дальше не будут платить тот объем налогов, которые здесь платят, когда окажутся (если окажутся) в специальных административных районах – отечественных офшорах. Чем эти дельцы заслужили подобное «особое» отношение?

Всем известно, что сегодняшние олигархи – это вчерашние чиновники и дельцы из 90-х, которые смогли прибрать к рукам «прихватизированное» ими народное добро. «Если взять любого олигарха, у которого больше 10 млн долларов, я хотел бы посмотреть, на каком бизнесе так можно заработать. На скачках что ли выиграл?» - удивляется **Юрий Савелов**.

Господин Хуруджи считает, что бизнес бежит из России из-за непонятных «правил игры». «Основной посыл, который дает бизнес все время, - определите понятные правила игры. Один раз их установите и больше не меняйте, - говорит омбудсмен. - Приняли закон, пускай он плохой, но не меняйте его. Но постоянно происходят изменения. И из-за этого люди ищут ту юрисдикцию, в которой им можно выживать».

**Юрий Савелов** сделал акцент на том, что в России бизнесу приходится именно выживать, и не только из-за высоких налогов и меняющихся правил игры.

«Последние 10-15 лет, если вы зарабатывали на рынке больше 2-3 млрд рублей в каком-то узком секторе экономики, вы сразу становились интересны. Во-первых, конкурентам, которые могут заказать силовикам сфабриковать любое дело. Чтобы вас из этого бизнеса убрать, на вас нужно завести уголовное дело», - заявил господин **Савелов**.

По словам предпринимателей, в России до сих пор остались отголоски того, что если у кого есть деньги, их надо отнять. Постоянно появляются новые желающие заработать много и быстро. «А где их взять просто так? Из казны уже так легко не возьмешь. Значит, нужно большому бизнесу с кем-то делиться. С той же армией чиновников. А как по-другому? На тебя заведут уголовное дело или что-то поднимут и скажут: откажитесь от каких-то активов», - указал **Савелов**.

В то же время предприниматель оговорился, что не все бизнесмены заработали свои деньги честно. «Они не все прозрачные и пушистые. Основная масса все равно была добыта не совсем честным путем, - указал **Савелов**. - Или добыты честным путем, но не заплачены налоги».

Остается открытым вопрос: что будет дальше с нашей офшорной аристократией? Фактически страну делят на две части: с одной стороны, специальные административные районы, то есть внутренние офшоры с льготным налоговым режимом, с другой - основная часть страны, где по полной программе повышаются НДС, акцизы и другие поборы.

Складывается впечатление, что другой альтернативы, кроме как вернуться в Россию, у нашего олигархата нет. Но цифры и факты говорят о том, что отток капитала из страны идет по нарастающей. Похоже, что наша т.н. «аристократия» как владела, так и будет владеть активами в России, как была в иностранной юрисдикции, так и сохранится в ней.

Те, кого прижмут, перейдут в российские САРы с особым режимом налогообложения, со слепым трастом и со всеми остальными опционами, которые дают офшоры.

Чтобы бизнес не бежал за бугор, предприниматели считают, в стране нужно

создать условия, чтобы бизнесмены выбирали «не из двух зол меньшее, а чтобы выбирали здесь лучшее».

«Вера должна быть в закон, - резюмирует господин Хуруджи. - Бизнес должен знать, что он объективен. Люди, которые хотят возвращать капиталы на родину, говорят только одно: дайте нам объективность. Больше они ничего не требуют».

## **ПРЕЗИДЕНТ ПОРУЧИЛ ПРОВЕРИТЬ ФИСКАЛЬНУЮ НАГРУЗКУ**

### ЦарьГрад

13.11.2018

#### **В экономике ничего не осело: доходы от дорогой нефти ушли из России**

Председатель комитета по экономике **МГО «ОПОРЫ РОССИИ»** **Алексей Каневский** прокомментировал поручение президента проверить фискальную нагрузку на граждан.

Что в реальной жизни: Медведев снизит налоги?

Нелегкую задачу перед правительством поставил президент. Он поручил Кабмину разобраться с фискальной нагрузкой на граждан. Причем сделать это не формально, по бумажке, а основываясь на фактах. Как «в реальной жизни», подчеркнул глава государства.

В экономике ничего не осело: доходы от дорогой нефти ушли из России

В 2018 году почти вся разница от более высоких, чем предполагалось ранее, цен на нефть ушла в отток капитала из России, в экономике страны не осело почти ничего, заявил сегодня главный экономист Внешэкономбанка Андрей Клепач в ходе выступления на ежегодной конференции рейтингового агентства S&P. По его мнению, это напрямую вызвано опасениями новых санкций против России.

Кудрин усомнился в способностях правительства

Пока деньги от дорогой нефти усилиями федерального правительства и крупного бизнеса уходят из нашей страны, состояние ее экономики вызывает все больше вопросов. Даже у тех, чьи соратники продолжают работать в

Кабмине на ключевых постах. Очередное громкое заявление сегодня сделал глава Счетной палаты России Алексей Кудрин.

Независимые АЗС «убирают» с рынка, дальше рост цен на бензин?

Намерение Минэнерго и ФАС проверить все сети независимых АЗС на предмет монополизации региональных топливных рынков и привлечь «монополистов» к подписанию соглашения о заморозке цен на бензин и дизельное топливо, по мнению самих профучастников рынка, приведет к массовым банкротствам и закрытию предприятий.

Маркетплейс от Набиуллиной - новая монополия?

Множество российских банков уже перешли или готовятся перейти на новый тип взаимодействия с клиентами - через цифровую платформу. На рынке ожидается целая волна трансформаций банковского бизнеса после запуска окончательной версии маркетплейса Центробанка. Как это изменит нашу жизнь?

## [ЦарьГрад](#)

15.11.2018

### **Нефтяной рынок России-2019: Насколько реальны дефицит бензина и очереди на заправках?**

Цена на нефть падает на опасениях ослабления мирового спроса и избыточного предложения «черного золота» на глобальном рынке.

Бочка нефти марки Brent, к которой привязана российская Urals, потеряла в цене 6,6%. В последний раз такое падение цен было зафиксировано 19 марта.

Министр энергетики Александр Новак, комментируя падение цен, отметил достаточно сильную волатильность рынка нефти, поскольку еще недавно наблюдался такой же активный рост. Он указал, что следует брать средние цены за год, а это примерно \$70 за баррель.

«Сейчас цена идет вниз. Нужно в более долгосрочном периоде посмотреть, как будет стабилизирована цена, потому что резко реагировать на какие-то базовые колебания, наверное, для участников рынка не совсем правильно, -

указал министр. - Нужно детально смотреть на фундаментальные факторы, которые будут складываться по балансу спроса и предложения. Также влияет курс доллара по отношению к другим мировым валютам».

В свою очередь, глава Минэкономразвития Максим Орешкин заверил, что, несмотря на колебания, добавляющие «нервозности для рынков», в целом ситуация сегодня более устойчивая по сравнению с 2014 годом.

«Нашей задачей в последние несколько лет было создать такую макроэкономическую конструкцию, которая была бы устойчива к внешним шокам. Цены на нефть на 25% упали, а ситуация остается устойчивой», - похвастал министр.

На случай кризисных явлений у России есть инструменты реагирования, заявил глава Минэнерго, однако пока применять их нет необходимости. Господин Новак предупредил, что зимой на рынке нефти может сложиться сезонный традиционный профицит предложения относительно спроса, что происходит, по его словам, ежегодно. При этом аналитики дают прогноз, что в ближайшие 12 месяцев ожидается существенное снижение цен на нефть, но не ниже \$40 за баррель.

Между тем в России, как это ни парадоксально, цена на топливо не сильно зависит от стоимости нефти. Бензин дорожает в любом случае. Правда, при дешевеющей нефти нашим финансовым властям проще оправдать увеличение налогов и акцизов.

Так, вице-премьер России Дмитрий Козак, выступая в эфире телеканала «Россия-24», заявил, что не видит предпосылок для существенного снижения цен на бензин.

«Нефть не подешевела еще до такой степени... Это (существенное снижение цен - ред.) может быть, если будет существенно перенасыщен внутренний рынок, если будет повышена конкуренция, когда будет борьба за потребителя. Пока в нашей стране сложившийся уровень добычи, уровень переработки, мировые цены на нефть не предвидят такого существенного снижения цен», - указал вице-премьер.

По словам господина Козака, кризиса на рынке нефтепродуктов в России нет и не ожидается. «Кризисом было бы, если бы были предельно низкие цены на нефть и нефтяная отрасль была бы в убытках, бюджет терял бы доходы - тогда это был бы кризис, - отметил вице-премьер. - Есть вопросы, связанные со сдерживанием цен на внутреннем рынке, и нужно принять разумное решение с тем, чтобы не разорить, не сделать для нефтяников, для перерабатывающей отрасли стоимость нефти, нефтепродуктов на внешних рынках убыточной».

Странная позиция. Ясное дело, нефтяная отрасль далеко не в убытке, но это касается вертикально интегрированных холдингов. Если же взять независимую розницу, ситуация более чем острая. К нынешним проблемам сетей АЗС Минэнерго и ФАС добавляют новые. Сообщается, что эти ведомства в самое ближайшее время планируют проверить все независимые заправки в стране на предмет монополизации региональных топливных рынков. После проверки выявленных «монополистов» привлекут к подписанию соглашения о заморозке цен на бензин и дизтопливо.

По мнению самих профучастников рынка, данная мера приведет к массовым банкротствам и закрытию предприятий.

«У меня нет завода, нет нефти, я напрямую завишу от цены опта, которую нам в регионе может предложить та или иная нефтяная компания, - рассказывает вице-президент Российского топливного союза Юрий Матвейко. - У меня есть операционные расходы: мне нужно заплатить сотрудникам заработную плату, заплатить за привезённое топливо, электроэнергию, имущественные налоги на объект, и всё это обходится в среднем порядка 300 тыс. рублей на одну автозаправочную станцию.

Согласно принятым решениям, нам предлагаются 4-процентные наценки при имеющихся операционных расходах порядка 9–10%. Я вас уверяю, в таких условиях никто работать не будет, все просто закроются, других вариантов нет. В любом случае нужны какие-то другие решения, которые могут выправить ситуацию, иначе мы зайдём в ещё больший тупик, чем есть сейчас».

Президент Независимого топливного союза Павел Баженов называет действия



отечественного камина «разрывом сознания». «У нас, с одной стороны, ситуация, когда закрепляют 4% наценки, то есть создают ту экономику, которая, по сути, фиксирует и закрепляет убытки независимой розницы, - поясняет эксперт. - А с другой стороны, речь идет о том, что мы создадим условия, которые вас элементарно убьют, и при этом еще проконтролируем, чтобы вы эти условия не нарушали».

Что касается монополии. Действительно, есть регионы, где независимый сектор занимает основную долю рынка, но назвать их «монополистами» нельзя, т.к. это достаточно большое количество предприятий с разной структурой собственности, не объединенных в какой-то картель или организованное объединение. «Это все равно, что объявить жителей какого-то города его монополистами, это абсолютно нереальный подход», - заметил господин Баженов.

По словам профучастников рынка, независимые АЗС держат высокие цены не в силу злонамеренности, а в силу объективных экономических условий, которые государство создало на рынке.

«Мы не производим бензин, мы магазины по продаже топлива. У нас есть всего 4 товара, который мы продаем. А сегодня регулятор говорит производителю: ты должен обеспечить, что наценка 4%. Но ни одна розница, ни один ритейл на 4% жить не может», - указал Павел Баженов.

Такое ощущение, что независимая розница кому-то очень мешает, и ее пытаются «выдавить» с рынка. Только зачем? Во-первых, сегодня структуры вертикально интегрированных нефтяных компаний не хватит для того, чтобы обеспечить потребность населения страны в топливе. 30%, которые приходится на независимые сети, в масштабах страны это очень много.

В ряде небольших городов и сел вообще нет АЗС крупных нефтяных компаний, если уйдут и независимые, может сложиться ситуация, когда до ближайшей заправки автомобилистам придется добираться десятки, а то и сотни километров. «При этом огромные очереди, - добавил господин Баженов. - И пока ты эту очередь стоял и ждал, топливо кончилось».

Павел Баженов считает, что все беды отрасли от того, что кабинет министров не желает нести ответственность за свои новации. Принимая непопулярные решения на законодательном уровне, финансовые власти страны тупо наполняют бюджет, не видя в упор ее граждан.

«У нас кубышка, мы не хотим инвестировать, будем откладывать на черный день, - говорит эксперт. - Мы ни в коем случае не залезем в ту заначку, которая копится постоянно, а потом успешно прожигается».

Так зачем же все это делается? Что должно произойти в «сухом остатке»? Профучастники рынка предполагают несколько вариантов развития ситуации, правда, один хуже другого. «Самый пессимистичный прогноз - правительство не одумалось и продолжает с упорством сумасшедшего упираться в свое желание делать так», - заявил господин Баженов.

Напомним, с января 2019 года повышается сразу несколько налогов. НДС вырастет с 18 до 20%. Кроме того, Госдума одобрила введение эксперимента по обложению налогом самозанятых. Он также начнет действовать с 1 января. На 20%, по сравнению с нынешним годом, вырастут платежи по налогу на недвижимость. С нового года будут увеличены и акцизы на топливо.

«Уже сейчас ситуация неподконтрольна. А 2019 год вообще готовит нам кучу сюрпризов, - указал Павел Баженов. - Соответственно, если кабмин будет упираться дальше, мы получим полноценный кризис на топливном рынке - то есть банкротство независимых участников, топливный дефицит и много-много всего, вытекающего от этого».

Представители независимой розницы все-таки надеются, что правительство одумается. Хотя шансы на это минимальны, признают они. «Если одумается, тогда есть шанс на жизнь на Марсе», - иронизирует господин Баженов.

Пока же ФАС дана команда «фас», ведомство намерено выявлять и контролировать соблюдение соглашения со стороны независимых сетей. Только вот условия, которые прописаны в данном соглашении, абсолютно неприемлемы для рынка, считают представители розницы.

«Что за бред? – возмущается Павел Баженов. - Зачем с кем-то чего-то

подписывать? Смысла здесь никакого нет. Но они заставят нас соблюдать эти условия».

Профучастники рынка неоднократно указывали на необходимость системной реформы. При этом все ее основные параметры ими уже определены.

«Акциз для рынка - основное зло, - отметил господин Баженов. - Потому что это сегодня 15% запаса прочности цены, а в 2019 году - все 20%. Кроме того, необходима прозрачная система индикаторов, надо уравнивать в возможностях независимые компании и вертикально интегрированные. Хоть день нефтяные холдинги попробовали бы поработать в реальных условиях, когда нет возможности налоги по всей цепочке раскидать и субсидии направлять в сторону своей убыточной розницы».

Остается надеяться на то, что наше правительство все-таки одумается, взвесив все «за» и «против». Если не ради людей, то хотя бы в ответ на указание президента. Глава государства обратил внимание на то, что как-то слишком резко кабмин взялся за увеличение фискальной нагрузки на граждан.

Владимир Путин рекомендовал премьеру разобраться в ситуации, причем сделать это не формально, а основываясь на цифрах и фактах, как «в реальной жизни»:

Надо провести анализ того, что происходит, по отраслям и по регионам. Надо понимать, что реально там происходит, не на бумажках, а в реальной жизни.

Дмитрий Анатольевич, посмотрите, с коллегами поговорите на этот счёт.

Будет ли реакция кабмина, узнаем очень скоро. Только большинство экспертов не верит в то, что правительство «включит заднюю» и отменит свои же решения.

«Я думаю, если и будут послабления, то очень неясные, - заявил Царьграду председатель комитета по экономике МГО «ОПОРЫ РОССИИ» Алексей Каневский. - Может быть, в какой-то части будут найдены какие-то злоупотребления, но мне кажется, что это несущественно».

В Китае снижают налоги для населения, а в России их увеличивают. Где логика?

Денег в бюджете валом – уже более 2 трлн рублей, но удавка на шее населения затягивается все туже. Пока правительство и ЦБ «над золотом чахнут», в стране закрываются предприятия, люди теряют работу, а значит, и средства к достойному существованию, урезается финансирование жизненно важных отраслей, повышается пенсионный возраст и целый ряд налогов и сборов. «Постоянно констатируется, что нет денег на те или иные программы, в том числе и на майские указы президента. При этом формируется профицитный бюджет, - удивляется господин **Каневский**. - Всё это выглядит весьма подозрительно, я бы сказал».

## **ХОСТЕЛЫ В МОСКВЕ**

### **МЕДУЗА**

29.11.2018

**Хостелы в России есть, а закона про них нет. В результате в Москве суды закрывают их десятками Кому и зачем это нужно?**

**В России есть лучший в мире хостел. Закона, регулирующего работу хостелов, — нет**

Первый в России современный хостел открыл англичанин Джеймс Скиннер в 2005 году. Он переехал в Москву в 2002-м и сразу понял, что туристу с ограниченным бюджетом почти негде остановиться. «Было всего три хостела. Москвичи воспринимали их как дешевые ночлежки для низших слоев населения, — вспоминал Скиннер. — Но постепенно иностранные студенты все чаще стали приезжать в Москву, они не могли себе позволить останавливаться в дорогих московских отелях». После двух лет поисков помещения Джеймс открыл GODZILLAS Hostel в бывших коммунальных квартирах дома в Большом Каретном переулке. По словам нынешних владельцев, хостел принимает порядка пяти тысяч гостей в год. Летом большинство из них — иностранцы. Все тринадцать лет работы хостел остается одним из лучших в городе, а в 2017 году получил премию правительства Москвы «Путеводная звезда».

По данным Росстата, всего в России на конец 2017 года было 1406 хостелов. В течение 2017 года они приняли более двух миллионов гостей. Хостел Soul Kitchen на набережной Мойки в Санкт-Петербурге в 2017 году признали лучшим в мире хостелом вместимостью до 75 гостей — согласно рейтингу Hostelworld. К 2018 году хостел расширился и победил уже в номинации «лучший средний хостел» (вместимостью до 150 гостей).

По оценке **Евгения Насонова**, члена правления «Лиги хостелов», председателя Комитета по малым средствам размещения **МГО «ОПОРЫ РОССИИ»**, в Москве теперь 465 хостелов. Из них только 200, говорит он, представители индустрии считают «качественным предложением». «Нет четкой границы между „хостелом в квартире“ и „посуточной арендой“, — объясняет „Медузе“ **Насонов**. — А для этой деятельности в Москве используется от семи до десяти тысяч адресов».

Закон, регулирующий работу хостелов, пытаются принять с 2014 года. Тогда Галина Хованская, депутат от партии «Справедливая Россия», предложила ввести полный запрет на хостелы в жилых домах, а Госдума приняла его в первом чтении. Представители туристической индустрии запротестовали — закон в таком варианте убивал рынок. После дебатов в СМИ и даже митингов рассмотрение закона приостановилось. Представители разных фракций предложили смягчающие поправки, к примеру разрешающие хостел в жилом доме при наличии согласия большинства жителей подъезда. Но в итоге комитет Госдумы по ЖКХ передал закон на доработку и уточнение в правительство России. В апреле 2018 года правительство передало свои поправки обратно в Госдуму. Тогда же премьер-министр Дмитрий Медведев на встрече с депутатами заявил, что закон, регулирующий работу хостелов, должен быть принят к 1 октября 2018 года. Правда, пока даже рассмотрение поправок в Госдуме еще не началось.

**Московские власти начали закрывать хостелы. Включая те, где селились туристы, приезжавшие на футбольный чемпионат мира**

Адвокат и член правления «Лиги хостелов» Наталья Петровская рассказала

«Медузе», что первые дела в основном касались ночлежек, которые действительно мешали жителям домов: гости шумели, курили и мусорили в подъезде; на них жаловались. Сначала такие заведения было непросто закрыть. «Суд видел перед собой собственников [хостелов], которым все равно, мешают их гости соседям или нет. Плюс не было доказательств вреда жителям домов — актов, протоколов, их показаний. Тогда московский Роспотребнадзор нашел в санитарных правилах зацепку — они запрещают в жилых домах помещения общественного назначения без отдельного входа». По словам Петровской, в последние несколько лет суды выстроили такую логику рассмотрения дел о закрытии хостелов: если у хостела есть объявление на сайте типа Booking.com и юридическое лицо, значит, это гостиница. Если это гостиница, значит, это помещение общественного назначения — и его можно закрывать. «На самом деле хостелы, точнее даже квартиры, в которых они размещались, — это места для временного проживания, а не помещения общественного назначения», — объясняет Наталья Петровская.

По ее словам, эта схема закрытия хостелов начала повторяться в разных судах — даже если права жильцов не нарушались или было решение общего собрания хозяев квартир, где они одобряли хостел в их доме. «Причем абсолютно никого не смущает, что в Москве просто огромное количество квартир сдается именно индивидуальными предпринимателями, — говорит Петровская. — А в правовой квалификации нет никакой принципиальной разницы между квартирой, сдаваемой посуточно, и такой же квартирой, но прошедшей классификацию как мини-отель или хостел».

Петровская рассказывает «Медузе», что проверки начались в хостелах, на которые не было жалоб. Роспотребнадзор, районные управы и префектуры стали направлять в прокуратуру списки классифицированных хостелов в жилых домах — «для принятия мер прокурорского реагирования».

В одном из таких списков оказался хостел Sputnik hostel & personal space на Большой Дмитровке. Проверка пришла за неделю до начала чемпионата мира. «Спутник» проработал три года. У него высокий рейтинг, международные

издания не раз включали его в свои подборки — в 2018 году его рекомендовали CNN Travel («один из лучших бюджетных вариантов в Москве») и Business Insider («Вам будет сложно поверить, что эти 14 мест по всему миру [включая „Спутник“] — хостелы, а не роскошные отели»). Кристина Султанова, владелица «Спутника», говорит «Медузе», что у хостела никогда не было проблем с соседями. Здесь ежедневно убирались в подъезде и следили за порядком.

Султанова говорит, что представитель прокуратуры и сотрудник полиции попросили закрыть дверь, никого не выпускать и не впускать. Прокурор делала фотографии на телефон, задавала вопросы. «Создавалось ощущение, что ей у нас нравится. „Ой, а у вас тут так тапочки сложены. А у вас тут электронные замки на дверях“ — будто она просто гостя», — вспоминает Султанова. Позже ее пригласили в прокуратуру за заключением. «В прокуратуре мне задним числом выдали извещение об уже прошедшей проверке и стопку бумаг с заключением. Читаю — оказывается, мы нарушили некоторые пункты законодательства: находимся в жилом фонде, у нас нет отдельного входа. В заключении были ошибки — вместо моего ИП указана другая организация; у нас четвертый этаж, а у них было написано, что третий. Видно было, что заключение сделано под копирку, просто подставлены название и адрес».

В августе суд постановил приостановить деятельность хостела на 60 суток — за отсутствие отдельного от подъезда жилого дома входа. «В нашем подъезде на втором этаже находится исследовательский институт. В разговоре с представителем прокуратуры я упомянула это. На что он сказал, что одно дело — институт, совсем другое дело разные бордели и подпольные казино. „Вы сравниваете нас с борделем?“ — спросила я. „А кто же вы еще?“ — спокойно ответил он», — рассказывает Султанова. Никаких дальнейших санкций не последовало, и в начале ноября «Спутник» продолжил работу, хотя, по словам его владелицы, потерял большую часть потенциальных гостей на декабрь и новогодние праздники.

В старейший в Москве GODZILLAS Hostel прокурорская проверка пришла в тот же день, что и в «Спутник». «В документах прокуратуры значилось, что проверка инициирована по жалобам соседей. Но их у нас в принципе нет, — рассказала „Медузе“ Светлана Путренко, совладелица хостела. — Хостел находится в отдельном подъезде». Два года назад англичанин Джеймс Скиннер продал бизнес новым владельцам, но остался собственником помещения. «Сейчас мы арендуем у Джеймса все шесть квартир подъезда. На момент проверки шестую квартиру мы арендовали наполовину, другая половина принадлежала городу. Наш арендодатель был тогда в процессе выкупа второй половины, но других жильцов там не было», — говорит Путренко. Несмотря на это, «отсутствие отдельного входа» было основной претензией прокуратуры.

К началу суда Джеймс Скиннер полностью оформил в собственность последнюю, шестую квартиру, подтверждающие это документы передали в суд. «Судья удалился для вынесения решения, вышел через три минуты. Было понятно, что решение было заготовлено заранее. В решении никак не упоминается, что мы предоставили договор на шестую квартиру. Вместо этого было постановлено, что мы предоставили договор на аренду пяти квартир, значит, у нас нет отдельного входа и деятельность хостела подлежит приостановке на 90 суток. Сейчас хостел опечатан», — говорит Путренко.

Адвокаты, представлявшие хостелы в судах, рассказали «Медузе», что ни один судебный процесс ими еще не выигран. Апелляционная инстанция оставляет в силе все решения. Елена Еременко, адвокат и эксперт по классификации гостиниц, говорит, что постановления прокуратуры по разным делам и с разными хостелами действительно практически идентичные, так же как и принятые судебные решения.

**Закрывая хостелы, прокуратура использует пробелы в законодательстве.**

**Получается, что помещений, где их можно открыть, не существует**

Владелец хостела Vagabond на Тверской (его деятельность тоже приостанавливалась по решению суда) Роберт Приходько рассказал «Медузе»:



«Мне [в прокуратуре] говорили честно и открыто — нам все равно, хороший или плохой хостел. Они не смотрят ни на характеристики ТСЖ, ни на характеристики жильцов, ни на то, что бизнес законный и платит налоги». «Получается, когда три года назад я зарегистрировала свой бизнес, получила все необходимые сертификаты и уведомила Роспотребнадзор, прошла государственную сертификацию, бизнес был легальный. Спустя некоторое время оказалось, что он на самом деле нелегальный», — говорит Кристина Султанова из «Спутника».

Их адвокаты говорят, что все хостелы в России под угрозой закрытия или приостановки работы из-за правового пробела. Открывать их в нежилых помещениях прямо запрещает статья 24 федерального закона «О санитарно-эпидемиологическом благополучии населения». По ней, там нельзя жить ни постоянно, ни временно, и по этой статье уже есть судебная практика (к примеру, вот и вот — суды выселяют людей).

С другой стороны, все суды, закрывая хостелы в жилых помещениях, ссылаются на санитарную норму, где говорится, что «помещения общественного назначения, встроенные в жилые здания, должны иметь входы, изолированные от жилой части здания». Но при этом нигде больше в законодательстве не установлено, что именно считается «помещениями общественного назначения». Сделать отдельный вход в уже существующий подъезд многоэтажного дома просто невозможно.

«Официального определения „помещений общественного назначения“ действительно нигде нет, — подтверждает „Медузе“ адвокат Елена Еременко. — В Жилищном кодексе есть понятие „жилое помещение“, в Гражданском кодексе — предприятие. Понятие „помещение общественного назначения“ упоминается только один раз, в законе „О санитарно-эпидемиологическом благополучии населения“. Но для функционирования закона правительство должно было принять подзаконный акт, дающий определение „помещениям общественного назначения“. Его нет. Еще есть строительные правила рекомендательного характера. Там под общественным помещением

понимаются встроенные или пристроенные к жилому дому, к примеру, магазин, парикмахерская или банк».

### **Предприниматели просят принять наконец закон о хостелах. Мэрия Москвы хотела взять их под свой контроль**

Представители индустрии говорят, что такая проблема с хостелами есть только в Москве — и у них нет однозначного ответа, почему это происходит. Адвокат и член правления «Лиги хостелов» Наталья Петровская предполагает, что сошлось несколько причин: «Во-первых, достойные хостелы и квартирные мини-отели заняли существенный сегмент рынка. В результате низкокачественные гостиницы, которых в Москве осталось немало с советских времен, существенно пострадали. Вероятно, это стало отправной точкой. Во-вторых, стало открываться много „ночлежек“, когда в малогабаритную квартиру ставят двухъярусные кровати и запускают туда людей без какого бы то ни было контроля. На них действительно жалуются соседи. Третья причина — бытовое неприятие незнакомцев. Когда человек живет хорошо, ему кажется ужасным просто сам факт, что рядом живут посторонние люди. Люди, которых он не знает, люди другого социального уровня».

По словам Натальи Петровской, по инициативе Общественной палаты РФ в районе Арбат было проведено исследование — какое количество хостелов в жилом фонде действительно вызывает жалобы. В ходе исследования были отправлены запросы в ОВД «Арбат», Роспотребнадзор, муниципалитеты. «Запросы были отправлены даже местным депутатам, которые специально открыли приемную для жалоб на хостелы, потому что тема стала модной, — вспоминает Петровская. — Оказалось, что всего четыре хостела вызывают устойчивые жалобы. В любом деле бывают недобросовестные предприниматели, но это не значит, что надо закрывать всех».

В начале октября 2018 года общественная организация предпринимателей «Опора России» обратилась в Госдуму с просьбой возобновить работу над законом, регулирующим работу хостелов. В письме говорилось, что «правовая

неопределенность сформировала устойчивую судебную практику», в ходе которой страдает честный бизнес. Собеседники «Медузы» говорят, что после этого обращения в Госдуме и правительстве Москвы возобновился разговор о том, что делать с хостелами.

Председатель комитета Госдумы по ЖКХ Галина Хованская заявила «Медузе», что все поправки в законопроект сейчас находятся в главном правовом управлении администрации президента и, «пока реакции от них нет», она не будет ничего комментировать, включая иски против хостелов в Москве. В столичном департаменте спорта и туризма (он занимается гостиничным хозяйством в Москве) на запрос «Медузы» не ответили.

В феврале 2018 года — когда прокуратура и суды уже разобрались с ночлежками и готовились пойти по хостелам — начальник управления гостиничного хозяйства департамента спорта и туризма столицы Алексей Тихненко предлагал взять их работу под контроль правительства Москвы. По его словам, нужно сделать так, чтобы мэрия выделила для хостелов необходимое количество нежилых помещений или зданий. Это, по мнению чиновника, позволило бы хостелам в жилых домах получить возможность перейти в эти помещения и продолжить бизнес. Как при этом обойти закон, запрещающий селить людей в нежилых помещениях, он не уточнил.

## **ПРОДАЖА ЛЕКАРСТВ**

### **КОММЕРСАНТ**

21.11.2018

#### **Желудочно-кишечная инспекция**

Аналитики обнаружили рост продаж лекарств от диареи.

Теплая осень и, как следствие, затянувшийся сезон продажи бахчевых сыграл на руку производителям препаратов от диареи. В октябре по всей стране таких лекарств продано на 10% больше, чем год назад. Больше всего — на 15% — объемы реализации выросли в Москве, подсчитали аналитики Proxima Research. Обе эти ситуации нетипичны. Традиционно в октябре начинается

спад спроса на препараты от кишечных инфекций. А по продажам лидируют регионы на юге страны из-за концентрации внутреннего турпотока.

За десять месяцев 2018 года в России на 9% выросли продажи препаратов от диареи — с 20,7 млрд руб. за тот же период 2017 года до 22,5 млрд руб. Аналогичный рост произошел и в натуральном выражении — с 82,8 млн до 90,2 млн упаковок, подсчитали в исследовательском агентстве Proxima Research. Там отмечают, что с января по октябрь 2017 года по сравнению с десятью месяцами 2016 года продажи лекарств от диареи были ниже на 1,06% в натуральном выражении.

Максимальный рост зафиксирован в Москве, где с начала нынешнего года продажи препаратов от диареи в упаковках увеличились на рекордные 18%. При этом вопреки обыкновению в октябре 2018 года диарея заставила покупателей чаще обращаться в аптеки. За этот месяц было продано на 10% больше, чем за октябрь прошлого года. В этом случае первенство также у Москвы, где препаратов от диареи было реализовано на 15% больше, чем в 2017 году. Сложившаяся ситуация нетипична: традиционно по продажам противодиарейных препаратов лидируют регионы Южного федерального округа. Это связано в том числе с тем, что на юге страны сосредотачиваются внутренние туристические потоки, отмечают в Proxima Research.

По словам заведующего отделом инфекционной патологии человека ЦНИИ эпидемиологии Роспотребнадзора Александра Горелова, причиной роста продаж препаратов от диареи в октябре в Москве и регионах Центрального федерального округа стала теплая погода.

«Продлившийся сезон арбузов внес свои коррективы в эпидемиологическую обстановку», — поясняет господин Горелов. Он отмечает, что население легкомысленно отнеслось к многочисленным предупреждениям специалистов о необходимости соблюдения правил гигиены при покупке и употреблении бахчевых, что и привело к всплеску кишечных инфекций этой осенью.

Наиболее продаваемым препаратом от диареи за отчетный период был «Линекс» немецкой Sandoz. По данным Proxima Research, за десять месяцев

2018 года его продажи составили 3,304 млрд против 2,994 млрд руб. годом ранее, а также 6,70 млн упаковок (6,45 млн за десять месяцев 2017 года). Следом за ним (см. подробнее таблицу) в числе популярных лекарств — «Энтеросгель», производством которого занимается «ТНК Силма» вице-президента «Опоры России» Александра Жаркова. Продажи этого лекарства увеличились с 2,061 млрд до 2,472 млрд руб. и с 4,79 млн до 5,40 млн упаковок. Наибольшему приросту теплая погода поспособствовала препарату «Энтерофурил» боснийской «Босналек». По данным Proxima Research, в упаковках его продажи увеличилась с 4,60 млн до 5,38 млн, в деньгах — с 1,809 млрд до 2,077 млрд руб. Глава евразийского подразделения фармацевтической компании «Босналек» Валентина Бучнева пояснила “Ъ”, что доля продаж «Энтерофурила» в Москве составила 64%. Она также подтвердила, что ранее основную долю продаж противодиарейных препаратов составляли южные регионы России. Кроме этого госпожа Бучнева отметила, что смещение сезонной заболеваемости коснулось не только этой группы препаратов. По ее словам, рост продаж наблюдался и среди средств для лечения боли в горле. Препараты для лечения заболеваний желудочно-кишечного тракта в целом являются одними из наиболее востребованных у россиян. Это следует из исследования «Левада-центра» в 2017 году, в ходе которого было опрошено 1,6 тыс. человек в возрасте 18 лет и старше в 48 регионах страны на предмет того, какие лекарства они покупали в течение последних 12 месяцев. Так, доля этих препаратов составила 32%. В тройку наиболее популярных лекарств вошли также препараты от гриппа и простуды (70%) и обезболивающие (57%).