

МОСКОВСКОЕ ГОРОДСКОЕ ОТДЕЛЕНИЕ

**Мониторинг СМИ за период**

**с 1 по 30 апреля 2018 года**

**КУРС РУБЛЯ**

[**ЦарьГрад**](https://business.tsargrad.tv/news/jekspert-volatilnost-rublja-potihonku-sojdet-na-net_125094)

12.04.2018

**Эксперт: Волатильность рубля потихоньку сойдет на нет**

В эфире программы "Пронько.Экономика" председатель комитета по экономике "Опоры России" Алексей Каневский дал свой прогноз относительно дальнейшего поведения российской национальной валюты.

По просьбе ведущего эксперт поделился своим мнением по поводу дальнейшего курса рубля. Каневский отметил, что волатильность российской национальной валюты со временем сойдет на нет, если не будут отыграны многочисленные рискованные факторы.

"В первую очередь, это военная операция в Сирии. Последняя санкционная волна, к сожалению, чувствительно повлияла на курс национальной валюты. Сейчас, как мы видим, за последнюю неделю, курс рубля ослабел почти на 10%", - заявил специалист и добавил, что это повлияет в том числе и на цены на продукты в магазинах, причем повышение коснется как цен на импортные товары, так и на отечественные.

Вместе с тем эксперт отметил, что несмотря ни на что, в настоящее время мы наблюдаем укрепление российской национальной валюты. "Мне кажется, если сейчас не будет каких-то экстренных и точечных заявлений, рубль будет колебаться в том коридоре, в котором он находится, а потом уже будут отрабатывать себя последствия на глобальном уровне", - подытожил Каневский.

**НАЛОГИ**

[**Вечерняя Москва**](http://vm.ru/news/480059.html)

09.04.2018.

**Бизнесу нужны льготы, а не повышение ставок**

Налоговая реформа — только часть большого блока преобразований, в которых остро нуждается экономика страны в целом.

В России назревает крупная налоговая реформа. Эксперты сетевого вещания «ВМ» обсудили, как может в итоге измениться система и как это отразится на представителях среднего и малого бизнеса, а также на рядовых жителях страны.

Важнейший вопрос, стоящий сейчас перед законодателями, это определение того, какой курс выберет президент России.

— Ситуация получается двоякая. Если мы сейчас изберем путь экономического прорыва, про который говорил глава государства в послании Федеральному собранию, с ростом в 5 процентов, то мы получим одну модель налогообложения. Такое осуществимо, только если реализовать предложения Владимира Путина от 2012 года по обнулению кредитной процентной ставки для предпринимателей, это даст дополнительно 65 триллионов рублей кредитных средств, что крайне важно в условиях санкций. Это, соответственно, порядка 9 триллионов налоговых поступлений в бюджет. Поэтому поднимать налоговые ставки или вводить прогрессивную систему не понадобится. Тем не менее думаю, что в этом случае нужно будет реформировать налоговую систему, — пояснил депутат Государственной думы РФ Евгений Федоров. — Либо мы идем по старому, более безопасному пути для развития страны с «развивающейся экономикой». В таком случае увеличение налоговой нагрузки неизбежно. Но это чревато невыполнением решения президента России об экономическом росте.

При этом налоговая реформа — только часть большого блока преобразований, в которых остро нуждается экономика страны в целом.

— Увеличение налогов вызвано, в первую очередь, несбалансированностью как федерального бюджета, который последние несколько лет заканчивает отчетный период с дефицитом, так и региональных. При этом также продолжает существовать первичный дефицит пенсионной системы, который, по предварительным оценкам, в ближайшие годы будет только нарастать. Если мы ничего не будем менять в этих сферах, то увеличение налоговой нагрузки неизбежно. Просто потому, что только так удастся сбалансировать бюджет, — сказал директор финансово-экономического аналитического центра «Институт реформирования общественных финансов» Владимир Климанов.

Эксперты подчеркнули, что одной из центральных проблем, не дающих ускорить экономический рост России, является приоритетность наполнения бюджета, а не помощь в развитии малого и среднего бизнеса.

— Все озвучиваемые правительством России предложения вроде увеличения пенсионного возраста, прогрессивной шкалы налогообложения и прочего никак не связаны со стимулированием бизнеса. Нужно предоставлять инвестиционные льготы, развивать концепцию «налоговых каникул». В целом необходимо находить те отрасли, которые сейчас требуют для возрождения вливания огромных средств. И для них ввести льготы — то есть отменить налоги и предоставить беспроцентные кредиты. Так появится возможность развивать свое производство. И поступления в бюджет от такой деятельности будут, но не сразу, — предложил выход из сложившейся ситуации специалист Института налогового менеджмента и экономики недвижимости Владимир Саськов. — Хочешь развивать экономику — сокращай налоговую нагрузку.

Важной составляющей развития любой экономики, добавили эксперты, является малый бизнес. А он сейчас находится под большим давлением.

— Любые предложения по модернизации нашей экономики, в том числе и поступающие из-за рубежа, почему-то ведут к увеличению административного давления. Но нужно идти к тому, чтобы люди могли получать значительную часть своих доходов за счет инвестирования. И государство сделало немало для защиты от избыточного налогообложения, — подчеркнул исполнительный директор финансовой управляющей компании Владимир Крейндель. — Например, был создан институт индивидуального инвестиционного счета, который востребован у предпринимателей.

Специалисты отметили, что некорректно проводить сравнения с зарубежными системами.

— Неправильно равнять российскую налоговую систему с западной. В первую очередь, потому что россияне не сильно доверяют отечественной системе. Люди постоянно ожидают повышения различных ставок, — заявила кандидат экономических наук Эльвира Бахтигозина.

Все участники круглого стола пришли к выводу, что сохранение нынешнего экономического курса развития страны негативно скажется на росте основных показателей.

— Повышение налогов в текущей ситуации, несомненно, даст отрицательный эффект и, более того, вызовет у людей сильное неприятие. Прежде всего, негатив будет направлен на тех, кто принимал эти решения. Нужно дать возможность людям отслеживать «судьбу» их отчислений, смягчить надзор и разработать долгосрочную стратегию, — подвел итог председатель комиссии по налогам Московского отделения «Опоры России» Сергей Зеленов.

[**Вечерняя Москва**](http://vm.ru/news/479906.html)

**Круглый стол: «Большая перестановка: как может измениться налоговая система России»**

Председатель комитета по налогам Московского отделения «Опоры России» Сергей Зеленов принял участие в круглом столе на «Вечёрка ТВ».

Эфир доступен по ссылке:

**ТОРГОВЛЯ**

[**RNS**](https://rns.online/opinions/Smozhet-li-Rossiya-izvlech-vigodu-posle-uvelicheniya-poshlin-na-vvoz-tovarov-iz-SSHa-i-Kitai-2018-04-02/)

02.04.2018

**Как повлияет на Россию увеличение пошлин на ввоз американских товаров в Китай?**

Мнение

Алексей Каневский

ПРЕДСЕДАТЕЛЬ КОМИТЕТА ПО ЭКОНОМИКЕ МОСКОВСКОГО ОТДЕЛЕНИЯ «ОПОРЫ РОССИИ»

Китай увеличил ввозные пошлины на 128 американских товаров на 15-25%, в том числе на свинину (25%). Это стало ответным шагом Пекина на увеличение тарифов на ввоз стали и алюминия в США.

Думаю, что Россия вряд ли сможет нарастить поставки в Китай после того, как он ввел повышенные пошлины на ввоз американских товаров. На самом деле после ввода пошлин Китай будет внедрять преференции для собственных производителей. На мой взгляд, нишу, которая будет освобождаться в результате усложнения поставок американских продуктов на китайский рынок, вряд ли сможет занять третья страна, например, Россия.

Пошлины будут вводиться в рамках торговой войны для создания преференций для местных производителей, а у Китая эти виды деятельности достаточно хорошо развиты, у них практически нет незакрытых нишевых товаров.

Подобные действия со стороны США и Китая приведут к серьезной волатильности на мировых рынках, так как любая масштабная торговая война вносит главным образом неопределенность. Могут быть колебания курсы национальных валют, в том числе возможно российской как косвенной валюты.

В конечном итоге, конечно, это негативно влияет на рост мировой экономики. В режиме таких торговых войн приоритеты государств меняются, они начинают заниматься не развитием и инновациями, или финансированием различных новых проектов. Они начинают уделять больше внимания сдерживанию партнеров.

Конечно, это не первый случай, такие войны время от времени происходили, и в результате стороны приходили к какому-то консенсусу. Полагаю, что это вопрос времени.

[**Ведомости**](https://www.vedomosti.ru/management/articles/2018/04/19/767270-melkie-eksporteri-v-moskve)

19.04.2018

**Московским экспортерам пообещали выход на Alibaba**

Мэрия закупит для них аккаунты «золотого поставщика».

Осенью прошлого года Анна Одринская вместе с бизнес-партнером Ильей Дмитровым открыли в Москве производство женских комбинезонов под брендом Way2Walk. Ежемесячно компания продает 100–200 комбинезонов в столице и регионах. Средняя выручка – 1,3 млн руб. в месяц. К апрелю предприятие впервые вышло на самоокупаемость и стало получать прибыль, рассказывает Одринская.

Теперь партнеры хотят продавать одежду за рубеж, чтобы получать валютную выручку и расширять производство. Одринская и Дмитров мечтают выйти на онлайн-площадку оптовых продаж Alibaba.com. Они надеются, что смогут продавать на этом сайте 2500 комбинезонов в год.

До конца года Московский экспортный центр (МЭЦ) поможет 100 предпринимателям открыть аккаунт на Alibaba.com. Краткая информация о приеме заявок от предпринимателей появилась на сайте МЭЦ 19 апреля, подробности предлагается узнавать по телефону или запросом по электронной почте. Поддержку получат только те предприятия, которые минимум полгода платят налоги в Москве и производят товары на территории города, пояснил представитель департамента науки, промышленной политики и предпринимательства Москвы. Приоритет будет у компаний с хорошими финансовыми показателями. На выбор жюри повлияет положительная динамика налоговых отчислений в городской бюджет, среднегодовой зарплаты и выручки, отмечает представитель. Сколько подано заявок, департамент не раскрывает. Но претендентов может быть много. По данным департамента, в Москве насчитывается свыше 4700 компаний-экспортеров.

В середине мая станут известны первые 10 компаний, которые выйдут на Alibaba.com за государственный счет. МЭЦ купит для предприятия «золотой статус» поставщика на сайте Alibaba.com, эта услуга стоит $1399 в год, рассказывает представитель департамента. По его словам, «золотой статус» позволит производителю выставлять на электронную витрину неограниченное количество товаров, а его продукция будет показываться в каталоге и результатах поиска на сайте в приоритетных позициях.

Как объясняет представитель Alibaba Group, для получения «золотого статуса» нужно оплатить аккаунт и пройти верификацию. Для этого нужно представить копии свидетельства о регистрации и счета за городской офисный телефон не старше трех месяцев, а также доверенность на человека, который от имени компании пройдет короткое телефонное интервью с независимой верификационной компанией.

Эксперты официального партнера Alibaba в России – компании PAL – расскажут предпринимателям, как оформить страницу на площадке, создать товарную карточку и продвигать товар на площадке. В общей сложности услуги по созданию «золотого» аккаунта для участников программы с учетом партнерской скидки и софинансирования от МЭЦ обойдутся не в 55 000 руб., а в 20 550 руб., т. е. на 65% дешевле, уверяет представитель департамента.

Затраты невелики по сравнению с расходами на сертификацию продукции для продажи на Alibaba, причем для каждой страны нужно оформлять отдельный сертификат, говорит Одринская. По ее словам, сертификат на один тип изделий для ЕС обойдется в 1900 евро. Представитель департамента говорит, что финансирование сертификации для экспортеров только в планах. Тем не менее, Одринская и Дмитров одними из первых подали заявки на финансовую помощь МЭЦ.

Критерии отбора расплывчаты, требованиям роста налоговых платежей, зарплат и выручки могут не соответствовать небольшие предприятия, которые действительно производят уникальную продукцию, считает Дмитрий Несветов, член совета московского отделения «Опоры России». Он считает, что выбирать кандидатов нужно не по финансовым показателям, а по качеству и перспективности продукции.

Некрупные российские производители уже выходят на зарубежные онлайн-платформы самостоятельно, без всякой помощи государства. И они рассказывают, что основные трудности обнаруживаются уже после открытия аккаунта. Например, брянский производитель стальных язычковых барабанов-глюкофонов Kosmosky продает музыкальные инструменты за границу больше трех лет через онлайн-магазин Etsy и собственный сайт. Основные иностранные покупатели – США, Франция, Германия, говорит представитель Kosmosky Александр Петин. По его словам, в России компания продает в среднем 30-40 барабанов в месяц, а за границу – 40-45 барабанов. Стоимость барабана – 6000-17 000 руб. в России, а за границей – $165-360. В 2015 г. Kosmosky стала торговать барабанами в онлайн-магазине eBay, чтобы расширить географию, рассказал Петин. Предприниматели бесплатно зарегистрировали аккаунт, но потом выяснили, что магазин eBay берет 10% комиссии от выручки в месяц, еще 4,5% с каждого платежа клиента приходилось отдавать платежной системе PayPal. Главное неудобство, пожаловался Петин, заключалось в том, что деньги от покупателей поступали только через два месяца. Через несколько месяцев Kosmosky ушла с eBay. Однако в этом году она вновь планирует вернуться: спрос на барабаны ручной работы за границей большой, производителей мало, поэтому можно играть ценой, говорит Петин. По его словам, большой помощью экспортерам стало бы субсидирование затрат на доставку за границу. Сейчас в среднем за экспресс-доставку в США одного инструмента весом 4 кг Kosmosky платит 3800 руб.

Предприниматель также отметил, что были бы очень полезны консультации по таможенному праву, потому что таможенники регулярно отказываются выпускать посылку за границу из-за ошибок в документах. «Никто не объясняет, как их правильно составлять», – говорит Петин.

**АЛКОГОЛЬ**

[**ПРАЙМ**](https://1prime.ru/articles/20180403/828672096.html)

03.04.2018

**Пиво в России может подорожать или потерять в качестве**

МОСКВА, 3 апр - ПРАЙМ. Росалкогольрегулирование (РАР) предложило запретить индивидуальным предпринимателям продавать пиво. Как пишут "Известия", целью идеи стало желание ведомства, чтобы все, кто продает пенный напиток, перерегистрировались в юрлица. Это поможет РАР контролировать пивной рынок, поскольку ответственность компаний за нелегальное производство и оборот несоизмеримо выше, чем у ИП. В настоящее время, согласно КоАП, первые платят за подобное нарушение до 100 тысяч рублей, а вторые – до 10 тысяч рублей. Кроме того, многие "индивидуалы" не сдают декларации о продаже напитков, из-за чего бюджет недосчитывается десятков миллиардов рублей от акцизных сборов.

ПОСТРАДАЕТ МАЛЫЙ БИЗНЕС

Опрошенные "Прайм" эксперты полагают, что от реализации данной идеи пострадает малый бизнес. Производить и продавать так называемое нелегальное пиво даже в рамках ИП в массовом порядке невозможно, уверен руководитель комитета по экономике Московского отделения "Опоры России" Алексей Каневский. "Большие объемы по закону регулируются системой ЕГАИС, а небольшие возможно изготавливать и реализовывать фактически лишь для очень ограниченного круга потребителей. Для рынка это в буквальном смысле копейки", - пояснил он.

При этом перевод всех производителей и продавцов пива из ИП в юрлица приведет к необходимости увеличения штата сотрудников, поскольку владелец компании должен будет сдавать совершенно иную бухгалтерию и иначе взаимодействовать с налоговыми органами. Если с упрощенкой он мог справиться сам, то здесь не обойтись без помощников. Это удорожает производство и в ряде случаев может привести к полной остановке бизнеса, поскольку он станет нерентабельным.

С тем, что переход с ИП на юрлицо станет для бизнеса дополнительной нагрузкой, согласен юрист компании Urvista Глеб Подъяблонский. "Любые изменения удорожают оптимизированную налаженную работу. В среднем по Москве регистрация юрлица обходится в 10-15 тысяч рублей, а с косвенными расходами новация будет стоить десятки тысяч рублей. Ведь, скорее всего, понадобятся дополнительные бухгалтерские услуги, перерегистрация действующих договоров с арендодателями, поставщиками, транспортными компаниями. Увеличивается и налогообложение", - сказал он.

Но даже если предприниматели смогут преодолеть новый барьер, то будут рассматривать его как зловещий знак для пивного рынка. Ужесточение означает, что РАР на экспертном уровне считает, что рынок недорегулирован и будет проводить дальнейшие новации, полагает Каневский. Так, уже сейчас обсуждается введение лицензирования пива и его маркировка. Пока окончательной редакции закона нет, и можно лишь догадываться, будет эта лицензия стандартной или для пива разработают особый вариант. Но уже сейчас очевидно, что для малого и среднего бизнеса это станет серьезной нагрузкой, и не все потянут новые требования как финансово, так и организационно.

ЦЕНЫ ВЫРАСТУТ

Все это закономерно приведет к удорожанию пенного напитка, которое ощутят на себе потребители. Во всем мире развивается крафтовое индивидуальное производство, которое предполагает сравнительно небольшие объемы и упрощенный способ ведения бизнеса, многие подобные проекты работают как стартапы. Они либо не выдержат конкуренции с гигантами, либо вынуждены будут повышать цены. При этом подделок не станет меньше просто потому, что их и без того немного, ибо подделывать пиво, в отличие от крепкого алкоголя – занятие нерентабельное. Исходное сырье для него – хмель, вода и солод, которые и без того недороги. Более выгодной альтернативы для них просто нет.

По словам Подъяблонского, конечный продукт либо подорожает, либо ухудшится его качество. Производители будут выбирать более дешевые расходные материалы, экономить буквально на всем. Хуже всех придется тем, кто производит крафтовое элитное пиво – пока оно в РФ дешевле зарубежных аналогов, однако сэкономить на качестве не удастся, поскольку потребители уже привыкли к хорошему. Остается поднять цену, что сделает продукт неконкурентоспособным.

В конечном итоге в выигрыше останутся крупные компании, которые удобны для государства с точки зрения сбора налогов и могут лоббировать свои интересы в госорганах. В принципе, этот процесс происходит во многих странах – разнообразная продукция от мелких конкурентов вымывается с рынка, остаются лишь крупные бренды. В этом смысле Россия движется в русле мировых тенденций, подытожил представитель Urvista.

[**BFM**](http://bfmsamara.ru/rosalkogolregulirovanie-predlagaet-zapretit-individualnym-predprinimatelyam-prodazhu-piva.html)

04.04.2018

**Росалкогольрегулирование предлагает запретить индивидуальным предпринимателям продажу пива**

Росалкогольрегулирование (РАР) собирается зачистить рынок «серого» алкоголя и предлагает запретить продажу пива индивидуальным предпринимателям. В ведомстве хотят, чтобы бизнесмены, продающие пенный напиток, перерегистрировались из ИП в юрлица. Если это произойдет, Росалкогольрегулированию будет легче контролировать пивной рынок, так как ответственность компаний за нелегальное производство и оборот выше, чем у ИП.

Росалкогольрегулирование обозначило проблемы пивного рынка России: это рост нелегального производства пивоваренной продукции, отсутствие полноценного контроля за легальным рынком, а также «несоизмеримо малая ответственность за нелегальное производство и оборот пивоваренной продукции. Для решение этих вопросов служба выдвинула ряд предложений по улучшению ситуации на рынке, в том числе — запретить индивидуальным предпринимателям торговать пивом. Об этом сообщает «Известия». По данным источников издания, основная цель данного новшества — подтолкнуть индивидуальных предпринимателей перерегистрироваться в юрлица. Одновременно РАР хочет повысить для них ответственность за нелегальное производство и оборот пивоваренной продукции. Согласно Кодексу об административных правонарушениях РФ, наказание для юрлиц за подобное нарушение составляет до 100 тыс. рублей, а для индивидуальных предпринимателей всего лишь до 10 тыс. рублей. Руководитель Комитета по экономике Московского отделения «Опоры России» Алексей Каневский полагает, что предложенные меры контроля избыточны и действующих механизмов регулирования пивного рынка достаточно:

«Уже много лет обсуждается в том числе и эта инициатива. По каким-то, на мой взгляд, не обоснованным причинам РАР считает, что рынок пивного производства и продажи не вполне прозрачен, хотя по общему мнению экспертного сообщества, это совсем не так. Как раз пивной рынок является наиболее прозрачным с точки зрения изготовления суррогата, производить который достаточно затратно и не имеет смысла. Пиво, согласно Федеральному закону № 171, является алкогольной продукцией, на данный напиток распространяются все те же инструменты регулирования, как и на иной алкоголь. В частности, продажа пива от производителя (от оптовика или импортера) проходит через систему ЕГАИС. Вне рамок этой системы сбыть его невозможно. Розничные сети от регистрации в системе ЕГАИС освобождены, тем не менее, это никак не сказывается на учете и производстве оборота пивной продукции. Потому что все пивные производители обязаны помимо работы в системе ЕГАИС, еще и подавать огромное количество документов в налоговые органы. По мнению Росалкогольрегулирования, частные предприниматели такие отчеты не делают, не участвуют в работе системы ЕГАИС и таким образом не доплачивают акцизы в бюджет».

Розничная продажа пива, по данным РАР, увеличилась за 2017 год на 12%, пивных напитков — почти на 10%. Ставка акциза за прошлый год на эту продукцию выросла на 5%. С учетом повышения объема продаж и ставки акциза поступления в казну от сбора должны были повыситься на пропорциональную величину. Но этого не случилось. По данным ФНС, в бюджет было перечислено чуть более 150 млрд рублей от акцизов на пиво и его производные, что выше показателя 2016 года лишь на 1,3%. Из этого можно сделать вывод, что на рынке существует ряд производителей, которые не платят налогов на спиртное. В 2016 году при аналогичной ситуации в РАР сделали вывод о существовании теневого сектора, который чиновники оценили в треть от всего объема пивного рынка.

Правительство на данный момент уже прорабатывает ряд мер, которые могут оказать существенное влияние на пивной рынок, а также будут способствовать снижению доли нелегального производства и оборота спиртного. Так, прорабатываются вопросы введения лицензирования изготовителей и продавцов этого напитка, а также внедрения маркировки пива. Руководитель Комитета по экономике Московского отделения «Опоры России» Алексей Каневский отмечает, что из всего предложенного на данный момент списка мер, по усилению контроля пивного рынка, перерегистрация индивидуальных предпринимателей в юрлица выглядит самой безболезненной:

«Главным образом эта инициатива связана с тем, что штрафы за производство нелегальной пивной продукции для юридического лица в разы больше, чем для ИП. Такая политика приведет, безусловно, к закрытию части предприятий, работающих по форме ИП. Для работы в рамках юрдица требуется серьезное обслуживание бухгалтерии, как следствие наем дополнительных сотрудников и увеличение расходной части. Микропроизводства пива и так балансируют на грани рентабельности. Поэтому, закрытия будут. Другое дело, что помимо предложенных мер, Росалкогольрегулирование обсуждает еще две инициативы: маркировка пивной продукции и ее лицензирование. На их фоне перевод ИП в юрлица выглядит самым безболезненным вариантом. Потому что две остальные приведут к тотальному перекрою пивного рынка».

Сейчас производство и розничные продажи пива и его производных не нужно лицензировать. Контроль за отраслью осуществляет Росалкогольрегулирование (РАР) с помощью системы госучета ЕГАИС на производстве. Торговые сети декларируют объемы розничных продаж[**ФедералПресс**](http://fedpress.ru/personal-view/2008014)

03.04.2018

**«Приравнивать ИП, производящие пиво, к нелегалам на рынке – несправедливо»**

Росалкогольрегулирование (РАР) предложило запретить всем индивидуальным предпринимателям продавать пиво: ведомство хочет добиться того, чтобы все бизнесмены, торгующие пенным напитком, перерегистрировались из ИП в юридические лица. В Росалкогольрегулировании полагают, что перерегистрация ИП в юрлица позволит службе лучше контролировать пивной рынок, так как штрафы для юрлиц в этой сфере в десять раз выше, чем для индивидуальных предпринимателей. Комментирует Алексей Каневский, руководитель Комитета по экономике Московского отделения «ОПОРЫ РОССИИ»:

«Хочу отметить, что на мой взгляд, рынок пива уже сейчас максимально прозрачен. Вместе с тем, если инициатива по переводу индивидуальных предпринимателей в юридические лица будет одобрена – это приведет отчасти к закрытию достаточно большого количества ИП. Работа в рамках юридического лица станет дополнительной финансовой нагрузкой на индивидуального предпринимателя, так как потребует от него серьезного бухгалтерского учета, в одиночку с которым он уже не справится, потребуется наем штатных сотрудников, а это дополнительная расходная часть.

Приравнивать ИП, производящие пиво, к нелегалам на рынке – несправедливо. Специфика во всем мире пивного дела как раз такова, чтобы создавать маленькие пивоварни, в том числе и крафтовые производства, которые работают в рамках ИП. Таким образом, у них работает экономика производства, но, если она будет привязана к юридическому лицу – такие производства будут закрыты. Это всего лишь дополнительная нагрузка на малый бизнес и удар по нему.

Реальные цели данной инициативы – сбор дополнительных денег в бюджет. Есть ощущение, что плата – условно говоря за недобросовестный бизнес в рамках юридического лица – вот расчет на то, чтобы привести фискальные сборы к увеличению. Кроме того, речь также идет о создании каких-то искусственных барьеров, здесь уже традиционно борьба лобби – алкогольного и пивного рынка.

Если закон все-таки примут часть предпринимателей будут вынуждены закрыться и уйти с рынка. Вместе с тем из всех трех инициатив Росалкогольрегулирования в отношении пивного рынка – лицензирование, маркировка и перевод из ИП в юрлицо – эта наименее болезненная, поэтому к ней еще каким-то образом можно адаптироваться».

**МАРКИРОВКА ТОВАРА**

[**Деловой Петербург**](https://www.dp.ru/a/2018/04/27/Gruz_bez_markirovki__JEksp?hash=689989)

27.04.2018

**Груз без маркировки. Эксперт Алексей Каневский об участившихся жалобах бизнеса на задержки груза на таможне**

Алексей Каневский, председатель Комитета по экономике Московского отделения «ОПОРЫ РОССИИ»:

Начиная с февраля 2018 года, почти каждый десятый груз с товарами без знака ЕАС задерживается на российской таможне и может простаивать до двух месяцев. В «ОПОРУ РОССИИ» поступают жалобы от малого и среднего бизнеса в связи препятствиями по маркировке товаров знаком ЕАС на границе.

Напомним, что решением Комиссии Таможенного союза от 15.07.11 №711 утверждено «Положение о едином знаке обращения (ЕАС) продукции на рынке государств-членов Таможенного союза», таким образом, единый знак обращения подтверждает, что ввозимая продукция, отмеченная знаком ЕАС, соответствует требованиям технических регламентов Таможенного союза.

Проблемы, как зачастую на территории постсоветского пространства, начинаются при трактовке положений пунктов 2 и 5 решения Комиссии Таможенного союза № 711. Так в первом из них говорится о том, что «Маркировка единым знаком обращения осуществляется перед выпуском продукции в обращение на рынок Евразийского экономического союза», а в соответствии с пунктом 5.1 «Единый знак обращения наносится на каждую единицу продукции, упаковку или сопроводительную документацию».

Вся маркировка, соответствующая требованиям ЕАЭС, должна наноситься до выпуска продукции в обращение, что для импортируемых товаров означает «до ввоза», но, во-первых, одновременное предъявление в таможенный орган декларации о соответствии, на которой присутствует знак EAC, в котором указаны идентификационные признаки товара (марка, артикул, модель, изготовитель), полностью идентичные сведениям о товаре, указанным на самом товаре и/или в документах на товар, означает выполнение требований таможенного законодательства о документальном подтверждении соответствия товаров требованиям техрегламентов.

Во-вторых, у таможенных органов отсутствуют полномочия проверять обоснованность выдачи документа о соответствии и/или осуществлять какие-либо действия по проверке фактического соответствия товара требованиям техрегламентов», таможенные органы обладают полномочиями только сопоставить идентификационные признаки товара, а также проверить подлинность документа о соответствии по официальному реестру Росакредитации. При этом отсутствие маркировки, в том числе знака обращения на сертифицированном товаре, если и образует состав административного правонарушения, то по части 1 статьи 14.43 (нарушение требований технических регламентов) или по одной из частей статьи 15.12 КоАП России (производство, продажа, хранение, перевозка или приобретение товаров, в отношении которых установлены требования по маркировке, без соответствующей маркировки), а не по части 3 статьи 16.2, как это трактуется ФТС и ведущей к административным штрафам от 50 000 до 300 000 рублей с возможной конфискацией товаров, которые явились предметами административного правонарушения.

Не совсем понятно, как таможня, основываясь исключительно на факте отсутствия надлежащей маркировки, делает вывод о несоответствии ввозимых товаров требованиям безопасности, при том что наличие выданного в установленном законом порядке сертификата о соответствии свидетельствует ровно об обратном.

Согласно КоАП РФ, административная ответственность за отсутствие маркировки ЕАС накладывается только при наличии дотации на товар. Однако, как показывает практика, даже при отсутствии дела об АП товар без маркировки приносит значительные потери.

Серьезным препятствием для выполнения текущих требований ФТС, служит недостаток таможенных складов для проставления на товаре знака ЕАС, что создает дополнительные траты для предпринимателей.

Если продукция поставлена на таможню без знака, нужно дать возможность оперативно оклеить их на месте и сразу же забрать, но из-за недостатка свободных площадей для хранения на таможне, этого сделать не получается. Тем самым товар нужно либо возвращать, либо задерживать на месяцы, а любые задержки – это ежедневные и серьезные потери средств для предпринимателей.

Для ее решения необходимо развитие технических ресурсов таможенных служб: открытие новых складов, снабжение их всеми необходимыми средствами и кадрами, а также предоставление возможности импортерам наклеивать необходимые знаки на месте. Это значительно сократит сроки удержания товара.

Что касается финансирования, то здесь можно ввести небольшие платы с импортера, размеры которых будут зависеть от времени пребывания товара на складе.

При этом основная ответственность за нанесение необходимых для таможни знаков должна все же лежать на импортере.

Внешнее оформление, написание и содержание русского текста, знаки, декларации – это огромное количество информации, которая заранее высылается производителю для нанесения. Но это в случае, когда товара заказывают действительно много. Если количество небольшое, то производитель не станет связываться с русскоязычным текстом предварительно – это становится задачей импортера, и стикеризация происходит уже здесь, в РФ и это право импортера четко прописано в пункте 4 решения. Знак EAC, в данном случае носит информационный характер для потребителя и, с нашей точки зрения должен наносится непосредственно на продукцию до момента ее, а не ее ввоза. На момент ввоза вполне достаточно его отражения в сопроводительной документации.

**РЕГИСТРАЦИЯ БИЗНЕСА**

[**Коммерсант**](https://www.kommersant.ru/doc/3593338)

04.04.2018

**Бизнесу предлагают «выселиться» из офисов**

Что изменит новая система регистрации компаний

Минэкономразвития предлагает упростить регистрацию компаний. Если сейчас для начала работы нужно сообщить в ФНС юридический адрес, то с июля будет достаточно прикрепиться к ближайшему почтовому отделению. Законопроект уже вынесен на общественное обсуждение. Что это изменит?

Глава комитета по налогам московского отделения «Опоры России» Сергей Зеленов надеется, что изменение системы регистрации сузит рынок фиктивной аренды, который сейчас процветает. «Это не прорыв какой-то законодательный, а, скорее, прорыв разума. Огромное количество бизнесменов работает, не нуждаясь в каком-либо офисе, — либо по домам, либо на фрилансе, либо "на коленке". Кроме того, все инструменты подачи отчетности уже давно стали электронными, — заметил он. — Бизнес в огромном количестве оформляет фиктивную аренду. В России в свое время было агентство, в котором продавались юридические адреса с возможностью получения почты. Эта опция осталась, но не в формате таких услуг, а в формате владельцев офисных центров. Конечно же, после принятия этого законодательного акта мы увидим, что люди открепляются от этих офисов и приписываются к почтовым отделениям».

Собеседники «Коммерсантъ FM» отмечают, что сейчас фиктивная аренда офиса может стоить компании до 100 тыс. руб. в год — это средние расценки для Москвы. Для малого бизнеса такие издержки имеют значение.

Но юридический адрес нужен фирмам не только для регистрации и работы с надзорными органами, подчеркнул партнер компании Taxadvisor Дмитрий Костальгин. «Прописки на почте» может быть недостаточно для взаимодействия с банками и контрагентами, предупреждает эксперт: «На одном адресе больше двух компаний регистрировать нельзя. Это негласное правило.

*«Если в почтовом отделении на одном адресе будет сотня предприятий, то в текущих реалиях это все попадет в массовые адреса».*

Могу сказать, что когда я проверяю своего контрагента и вижу у него массовый адрес, то у меня сразу флажок в программе выскакивает, что либо с этим контрагентом не нужно работать, либо его нужно тщательнее проверять. Это превратится в то, что все контрагенты, регистрирующиеся на почте, будут признаваться "серыми", и им просто будет тяжело вести свой бизнес».

Сложности у фирм без собственного адреса могут возникнуть и с обслуживанием в кредитных организациях. Особенно это касается кредитов, пояснила зампред правления Ланта-банка Ирина Рысь.

«Для открытия счета банку будет вполне достаточно почтового адреса. В век современных технологий большая часть общения все-таки происходит посредством, например, дистанционного банковского обслуживания. Так что именно для расчетно-кассовых операций этого будет достаточно. Что же касается кредитования, то, скорее всего, такой минимум регулятора не устроит, потому что этот инструмент все-таки включает в себя такой неприятный элемент, как претензионная работа в случае просроченной задолженности. В этом случае суду необходимо предоставить прямые доказательства того, что уведомление было доставлено, — говорит она. — Конечно, необходимо некое послабление в регулировании банковской деятельности. На сегодняшний день регулятор предъявляет достаточно серьезные требования к кредитным организациям с точки зрения оценки не только заемщика, но и клиента. Ставятся определенные стоп-факторы, в том числе и по адресу».

Упрощенную регистрацию бизнеса уже поддержала «Почта России» — в госкомпании уверяют, что нагрузка на отделения не вырастет.

[**Ведомости**](https://www.vedomosti.ru/management/articles/2018/04/06/756018-polezna-registratsiya-bez-ofisa)

05.04.2018

**Чем полезна малому бизнесу регистрация без офиса**

Открывать компании можно будет по адресам почтовых отделений.

Минэкономразвития предлагает послабление для малого и среднего бизнеса. Оно разрабатывает законопроект, который разрешит предпринимателям открывать новые компании, не имея офиса. В качестве адреса они смогут указывать ближайшее почтовое отделение. Туда будут приходить письма от госорганов. Авторы законопроекта отмечают, что сейчас многие предприниматели, особенно основатели IT-стартапов, вынуждены арендовать помещения, хотя офисы им не нужны и не по карману. «Ведомости» выясняли, облегчит ли новая инициатива жизнь малому бизнесу.

«Мы с партнером два месяца бегали по Москве, смотрели офисы и приходили в ужас: большинство доступных по цене помещений в аварийном состоянии. Там невозможно было находиться, не то что работать», – вспоминает Артем Климов, гендиректор онлайнового агрегатора страховок Prosto.Insure. Компаньоны сняли 20 кв. м в центре города за 30 000 руб. в месяц. По словам Климова, просторных помещений в бизнес-центрах много, а вот найти угол для 2–3 сотрудников практически невозможно. Арендодатели вообще не хотят иметь дел с малым бизнесом, за услугу регистрации юридического адреса требуют дополнительных денег, уверяет он.

Офис в центре Москвы нужен, прежде всего, для престижа, говорит гендиректор компании «Чайные пилигримы» – производителя чая LaosTea Александр Жиряков. LaosTea арендует офис в 42 кв. м у метро за 120 000 руб. в месяц, а также небольшой склад за 15 000 руб. в месяц. По его оценкам, сейчас можно найти неплохое помещение в 30–40 кв. м за 60 000–80 000 руб. за пару недель.

Как малому бизнесу получить льготный кредит

Начинающим предпринимателям вообще не нужен офис, они обычно работают из дома и нанимают внештатных сотрудников. Большинство покупают фиктивный юридический адрес в помещении, где уже прописано несколько десятков юрлиц, говорит Александр Толкач, гендиректор компании – разработчика симуляционных игр СT Influence Games. Он рассказывает, что сам поступил именно так, когда открывал ООО в 2014 г. Стоимость услуги – 12 000–14 000 руб. в год, говорит Толкач.

Позже Толкач решил «съехать» с адреса массовой регистрации, потому что такая регистрация незаконна и рискованна. Налоговая служба в последние годы тщательно проверяет адреса юрлиц и если предпринимателей нет в помещении по месту регистрации, то налоговая служба может исключить ООО из ЕГРЮЛа, говорит Сергей Зеленов, председатель комитета по налогам московского отделения «Опоры России». А по данным ФНС, недостоверный адрес регистрации – основная причина исключения юрлиц из реестра. Так, в 2016 г. из ЕГРЮЛа было удалено 780 000 компаний, а в 2017 г. – 520 000.

В 2017 г. Толкач зарегистрировал компанию в собственной квартире. Правда, это не слишком удобно, потому что контрагентам приходится называть личный адрес, а переговоры проводить в домашней обстановке. Регистрацию в отделении «Почты России» он считает идеальным вариантом, тем более что госорганы все равно присылают письма по почте, а связь с ФНС у предпринимателя налажена через электронные сервисы.

«В самом начале мы купили адрес в небольшом кабинете массовой регистрации, но через несколько месяцев банк пригрозил нам закрыть расчетный счет, если не будет офиса. Поступали претензии и от страховщиков, с которыми мы сотрудничали», – вспоминает Климов.

Однако налоговые органы будут присматриваться к компаниям с адресом в почтовом отделении, считает Зеленов, примерно так же, как они изучают организации, зарегистрированные в местах массовой регистрации.

«К контрагентам без настоящего юридического адреса у нас нет доверия», – говорит Жиряков. Он считает регистрацию юрлиц в почтовом отделении сомнительной затеей.

Виктор Зубик, основатель компании «Инвенд», разработчика терминалов самообслуживания, тоже полагает, что неудобно будет иметь дело с контрагентами, зарегистрированными на почте. «Куда я буду присылать претензии? Как я пойму, что учредитель компании получит мои письма?» – недоумевает бизнесмен.

Банки могут отказать в открытии расчетного счета или одобрении кредита юрлицу без офиса, полагает Зеленов. Банкиры уверяют, что процедуры не изменятся. Юрлицам с адресом в почтовом отделении будет даже проще открыть расчетный счет, говорит Андрей Павлов, руководитель службы целевого кредитования «Почта банка», ведь сейчас и так около 50% компаний не находится по указанным адресам. По словам старшего вице-президента ВТБ Руслана Еременко, сам факт регистрации малого предприятия по адресу почтового отделения не станет причиной отказа в кредите. Гораздо важнее для принятия решения информация о финансовом состоянии, о деятельности заемщика и источниках погашения ссуд, говорит Еременко. Как уверяет Денис Скоков, исполняющий обязанности руководителя управления по работе с малым бизнесом Райффайзенбанка, если закон будет принят, то предприниматели как с офисом, так и с регистрацией в почтовом отделении будут равны для банка при открытии счета или выдаче кредита.

**ТРАНСПОРТ**

[**Невские Новости**](https://nevnov.ru/548909-eksperty-o-demonopolizacii-zheleznodorozhnykh-perevozok)

05.04.2018

**Эксперты о демонополизации железнодорожных перевозок**

Правительство РФ внесло на рассмотрение Госдумы законопроект, подразумевающий уход от существующей сейчас монополии в вопросе железнодорожных перевозок. НЕВСКИЕ НОВОСТИ пообщались с экспертами на тему данной инициативы.

Авторы законопроекта предлагают на конкурсной основе проводить отбор компаний для заключения договоров по организации железнодорожных перевозок. По их мнению, это поможет обеспечить внедрение модели конкуренции «за маршрут». Данная модель преобладает в мировой практике и доказала свою эффективность, она предусматривает конкуренцию перевозчиков на этапе конкурса, говорится в пояснительной записке к законопроекту. Также в документе поясняется, что нововведения не подразумевают монопольный характер рынка услуг пассажирских перевозок, то есть на рынке смогут появиться новые игроки помимо «РЖД». Законопроект рассмотрен и одобрен на заседании Правительства 22 марта, а соответствующее распоряжение за подписью председателя Правительства Дмитрия Медведева опубликовано на официальном сайте кабмина.

С экономической точки зрения новая система регулирования поможет сократить размер субсидий на организацию перевозок по итогам конкурса, а также оптимизировать расходы на саму систему управления за счет сокращения дублирующих функций, их консолидации, стандартизации и автоматизации, полагают авторы.

Организационный договор будет закреплять взаимные обязательства по организации пассажирских перевозок железнодорожным транспортом общего пользования. Такой договор будет заключаться на срок не менее 15 лет, что позволит формировать долгосрочные инвестиционные программы перевозчика по приобретению, эксплуатации и обслуживанию пассажирского подвижного состава. В договоре будет описаны маршруты, сроки осуществляемых перевозок, тарифы, плановые объемы, требования к качеству сервиса, льготы и другие важные показатели и условия перевозки. По мнению разработчиков законопроекта, данная инициатива приведет к созданию принципиально новой системы организации регулярных пассажирских перевозок.

НЕВСКИЕ НОВОСТИ попросили прокомментировать данный законопроект руководителя Центра политико-экономических исследований Василия Колташова.

С его слов, появление дополнительных компаний в железнодорожной системе может ухудшить общую ситуацию перевозок. По мнению эксперта, должна существовать единая национальная монополия железных дорог, полностью регулируемая государством. Введение новых игроков в едином процессе перевозок усложняет данную систему и является излишним с точки зрения рациональной деятельности такого большого предприятия. «РЖД» – это естественная монополия, любая фрагментация естественной монополии будет работать против российской экономики, заказчиков перевозок и потребителей, так как появится возможность для повышения цен, считает специалист.

«Выдвинутая инициатива звучит интересно с точки зрения создания конкуренции, но все компании будут пользоваться одними и теми же рельсам, что только усложнит процесс. При этом издержки маленькой компании всегда больше издержек крупной компании. Проблема «РЖД» состоит не в том, что ее надо фрагментировать и, в конце концов, убить, как предлагают эксперты либеральной экономической школы. Проблема в том, что тарифы действительно нужно регулировать и держать низкими, потому что железные дороги являются кровеносной системой в нашей стране. Мне не кажется разумным расщеплять монополию, имеющую общенациональное экономическое значение», - высказал свое мнение Колташов.

Эксперт отметил, что в ситуации конкуренции необходимо, чтобы все перевозки были рентабельными, потому что главной задачей становится не польза для экономики и не улучшение транспортной системы, а частная выгода. Снижение цен может иметь место, но в других случаях может произойти полное прекращение сообщений, считает специалист. С его слов, подобная ситуация произошла с электричками, некоторые направления которых, став нерентабельными, исчезли вовсе.

Член Совета МГО «ОПОРА РОССИИ», доктор экономических наук Алексей Рябинин высказал свои прогнозы на тему демонополизации железнодорожных перевозок.

По мнению Рябинина, если речь идет о том, что существующие маршруты раздадут из единого центра управления в различные региональные компании, то существует высокий риск сокращения количества гражданских перевозок, в первую очередь на пригородных маршрутах небольших населённых пунктов. Если на рынок будут запущены игроки, которые создадут дополнительные маршруты и перевозки к уже существующим направлениям, то это может оказать положительное воздействие на транспортную систему железнодорожных перевозок, считает эксперт. Если к процессу демонополизации будут допущены участники малого и среднего бизнеса по оказанию обеспечивающих услуг, это также может благоприятно сказаться на всей системе, считает эксперт.

«Беспокоит то, что количество маршрутов и направлений может сократиться, как это произошло в других транспортных отраслях в результате реорганизаций. К примеру, речное сообщение как вид транспортной услуги прекратило свое существование в некоторых регионах. В действительности тот объем железнодорожных направлений и маршрутов, который сегодня существует в России, не является очень большим. И ставить вопрос о том, что какие-то направления не являются рентабельными, некорректно. Система «РЖД» сейчас не вызывает особых нареканий и ни в коем случае нельзя допустить снижения уровня оказываемых услуг», - подытожил Рябинин.

**ЗДРАВООХРАНЕНИЕ**

[**360°**](https://360tv.ru/news/zdorove/minzdrav-predlozhil-nanjat-v-ofisy-vrachej/)

11.04.2018

**Минздрав предложил нанять в офисы врачей**

Чиновники разработали национальный стандарт «Система управления охраной здоровья работников». Согласно новым требованиям, российские компании должны оформить в штат медицинского сотрудника и завести электронные медкарты на весь персонал, сообщает портал «Известия».

Такие меры связаны с необходимостью снизить уровень заболеваемости и смертности трудоспособного российского населения. Внедрение нового стандарта будет происходить постепенно и на добровольной основе. В Минздраве России считают, что работодатели должны следить за здоровьем своих работников, а наличие врача на предприятии будет способствовать увеличению средней продолжительности жизни в стране.

Более того, руководители фирм должны содействовать вакцинации работников, добавили в Минздраве. В основе стандарта лежит международный опыт. Однако точные сроки его внедрения пока не определили.

– Появление врача в компании возможно только при заключении договора с медицинской организацией, так как необходимо лицензирование кабинета врача, а лицензию такую имеют не врач, а объекты оказания медицинских услуг. И это в любом случае будет лишь первичный осмотр, лечение будет осуществлять медицинская организация, к которой прикреплен пациент. Инициатива к серьезному эффекту не приведет, потому что и без нововведений работодатель обязан организовывать для своих сотрудников диспансеризацию, – вице-президент общественной организации малого и среднего бизнеса «Опора России» Александр Грот.

На прошлой неделе в итоговом докладе Минздрав заявил о сокращении смертности от болезней дыхательных органов за прошедший год на 14%. Эксперты связали такое улучшение с действием антитабачного закона, который обеспечил снижение числа пассивных курильщиков.

[**Москва24**](https://www.m24.ru/news/medicina/11042018/30021)

11.04.2018

**Минздрав рекомендует нанять в офисы врачей**

Минздрав рекомендует российским предприятиям ввести штатную единицу медицинского работника и завести электронные медкарты на каждого сотрудника, сообщает газета "Известия".

Такие требования планируется внести в национальный стандарт "Система управления охраной здоровья работников". Еще одним пунктом стандарта будет содействие работодателем вакцинации персонала.

В ведомстве объясняют, что эти меры необходимы для снижения заболеваемости и смертности работающих россиян.

На первом этапе стандарт планируют вводить добровольно. Систему в качестве пилота внедрят не менее чем в двух регионах России. Сроки пока не определены.

В Минздраве считают, что работодатели должны быть ответственны не только за производственные травмы, но и за социально значимые заболевания, например, сердечно-сосудистые, онкологические, сахарный диабет, хронические заболевания легких.

По мнению вице-президента НП "ОПОРА" Александра Грота, появление медработников в компаниях – серьезная нагрузка для бизнеса, так как в год содержание терапевта будет обходиться от одного до двух миллионов рублей.

Кроме того, он отметил, что появление врача в компании возможно только при заключении договора с медицинской организацией, так как необходимо лицензирование кабинета врача, а лицензию такую имеют не врач, а объекты оказания медуслуг. И это, по его мнению, будет лишь первичный осмотр, лечение будет осуществлять медицинская организация, к которой прикреплен пациент.

[**Известия**](https://iz.ru/727482/elina-khetagurova/minzdrav-rekomenduet-naniat-v-ofisy-vrachei)

11.04.2018

**Минздрав рекомендует нанять в офисы врачей**

Работодатели должны заботиться о здоровье сотрудников, считают чиновники.

Российские предприятия должны ввести штатную единицу медицинского работника и завести электронные медкарты на каждого сотрудника, считают в Минздраве. Такие требования медицинские чиновники намерены внести в национальный стандарт «Система управления охраной здоровья работников». Для начала его планируют вводить поэтапно и добровольно. Предусмотренные стандартом меры необходимы для снижения заболеваемости и смертности работающих россиян, считают в Минздраве. Эксперты добавляют, что это позволит увеличить продолжительность жизни граждан.

В России появится национальный стандарт «Система управления охраной здоровья работников». К его созданию приступили в Минздраве, сообщили «Известиям» в ведомстве. В министерстве считают, что на предприятиях должна быть введена штатная единица медицинского работника, заведена электронная карта на каждого сотрудника. Работодатели также должны содействовать вакцинации персонала. Стандарт разрабатывают с учетом международного опыта, отметили в Минздраве.

Внедрение «комплексного подхода к охране здоровья работников» позволит «достичь значимых результатов в снижении уровней заболеваемости и смертности работающего населения», пояснили в министерстве.

Внедрение национального стандарта «Система управления охраной здоровья работников» планируется проводить поэтапно и на добровольной основе. Первым этапом станет проведение пилотной программы по разработке и внедрению системы не менее чем в двух регионах России, сказали в Минздраве. Сроки пока не определены.

Согласно концепции Всемирной организации здравоохранения (ВОЗ) по укреплению здоровья работающего населения, государственная политика не должна ограничиваться мерами, направленными на создание безопасных условий рабочей среды. Работодатели должны быть ответственны не только за производственные травмы, но и за социально значимые заболевания — сердечно-сосудистые, онкологические, сахарный диабет, хронические заболевания легких. От них чаще всего преждевременно умирают граждане трудоспособного возраста.

В Советском Союзе на всех предприятиях был доверенный врач, рассказала главный врач медицинского центра «Твой доктор» Татьяна Романенко.

— Инициатива хорошая, и важно, чтобы она не стала формальной. Вопрос в том, какие полномочия и возможности для диагностики и лечения будут у медика. Местный врач должен заниматься профилактикой, выяснять, какие есть факторы риска у сотрудников на предприятии, за которым он закреплен. Это необходимо, чтобы понять, как их лечить и чем рабочие еще могут заболеть, — пояснила она.

Появление медработников в компаниях — серьезная нагрузка для бизнеса, особенно для малого и среднего, считает вице-президент НП «Опора» Александр Грот. В год содержание терапевта будет обходиться от 1 млн до 2 млн рублей (при зарплате 40–80 тыс. рублей в месяц с учетом налогов и взносов в социальные фонды).

— Появление врача в компании возможно только при заключении договора с медицинской организацией, так как необходимо лицензирование кабинета врача, а лицензию такую имеют не врач, а объекты оказания медуслуг. И это в любом случае будет лишь первичный осмотр, лечение будет осуществлять медицинская организация, к которой прикреплен пациент. Инициатива к серьезному эффекту не приведет, потому что и без нововведений работодатель обязан организовывать для своих сотрудников диспансеризацию, — пояснил Александр Грот.

Крупный бизнес уже прибегает к услугам медицинских работников на предприятиях, отметил вице-президент «Деловой России» Николай Остарков. Однако стандарт должен действовать на добровольной основе, считает он.

Ранее «Известия» писали, что до конца 2018 года в России стартует добровольная маркировка полезных продуктов питания. Правительство одобрило предложенную Минздравом концепцию коммуникационной кампании о размещении на товарах отличительных знаков, связанных с правилами здорового подхода к приему пищи.

**МОШЕННИЧЕСТВА С ПРОДАЖАМИ КВАРТИР**

[**РБК**](https://realty.rbc.ru/news/5ae2d9049a794758234dc778)

27.04.2018

**СМИ рассказали о новой схеме мошенничества с продажами квартир**

Интерес мошенников смещается на загородный рынок, где наблюдается стагнация продаж, пишет «Российская газета»

Число жалоб на незаконные действия продавцов жилья и риелторов выросло на 20% за год. Интерес мошенников смещается на загородный рынок, где наблюдается стагнация продаж. Самые серьезные потери покупатели недвижимости терпят при покупке квартир в домах, построенных на землях для индивидуального жилищного строительства (ИЖС). Об этом пишет «Российская газета».

«Основной причиной является нынешний кризис и спад покупательной способности. Если квартиры еще худо-бедно продаются, то с частными постройками, особенно возведенными по индивидуальным проектам, все обстоит куда хуже. Чаще всего они по разным причинам переходят в проблемные активы, которые в будущем трудно реализовать», — пояснил изданию член Совета Московского отделения «Опоры России» Станислав Супрунов.

Строительство домов на землях ИЖС популярно в Москве и Подмосковье, на территории этих двух регионов зафиксировано уже свыше 2 тыс. эпизодов такого обмана, пишет издание со ссылкой на руководителя компании URVISTA Алексея Петропольского.

Мошенники, по словам Алексея Петропольского, переделывают частные жилые дома в многоквартирные — меняют входные группы, ставят перегородки и в таком виде продают это жилье. «Особенно они популярны на дорогих загородных направлениях, где сильно просели цены на элитную недвижимость большой площади — 300–500 кв. м. Так, недвижимость поселков в районе Рублево-Успенского шоссе подешевела в среднем в шесть раз», — рассказал он «РГ».

С целью исключить попытки замены объектов ИЖС многоквартирными домами Минстрой подготовил ряд законопроектов, которые регулируют правовые вопросы, связанные с признанием частных домов, коттеджей и других строений самовольными постройками. Редакция «РБК-Недвижимости» разобралась, какие строения на частной земле не признают самостроем.

[**Российская Газета**](https://rg.ru/2018/04/26/poiavilis-novye-moshennicheskie-shemy-prodazhi-kvartir.html)

26.04.2018

**Снос хижинам, война дворцам**

Появились новые мошеннические схемы продажи квартир.

Каждая четвертая сделка на рынке недвижимости имеет признаки мошенничества. В среднем количество жалоб на незаконные действия продавцов и риелторов выросло на 20 процентов. Самые серьезные потери покупатели недвижимости терпят при покупке квартир в домах, построенных на землях для индивидуальной застройки.

Интерес мошенников смещается на загородный рынок, где наблюдается стагнация продаж. Большие элитные дома сильно теряют в цене и не находят своего покупателя годами. На помощь их владельцам спешат мошенники, которые делят такие строения на отдельные квартиры и продают.

"Они переделывают частные жилые дома в многоквартирные - меняют входные группы, ставят перегородки и в таком виде продают это жилье. По сути, из одного дома получаются три - пять квартир. Конечно же, это является незаконным", - рассказывает руководитель компании URVISTA Алексей Петропольский. Он уточняет, что такие схемы популярны в Москве и Подмосковье. Только на территории этих двух регионов зафиксировано уже свыше 2 тысяч эпизодов такого обмана. Особенно они популярны на дорогих загородных направлениях, где сильно просели цены на элитную недвижимость большой площади - 300-500 квадратных метров. Так, недвижимость поселков в районе Рублево-Успенского шоссе подешевела в среднем в шесть раз.

Многие мошенники идут дальше - они изначально планируют построить многоквартирный дом на землях, которые не предназначены для этих целей. Ущерб от их действий исчисляется сотнями миллионов рублей, без крыши над головой остаются сотни людей. Некоторых обманщиков удается вычислить на начальном этапе, другие успевают вселить в построенные дома людей, которым приходится своими глазами наблюдать снос собственного жилища.

Земля, рассчитанная на индивидуальное жилищное строительство (ИЖС), не может использоваться для многоквартирного дома. "Для этого нужно специальное разрешение и генплан, поскольку многоквартирный дом подразумевает повышенную нагрузку на коммуникации и электросеть", - разъясняет Петропольский.

Покупатель по ряду признаков: планировке, внешнему виду, входам, может опознать дом, который просто был перестроен из индивидуального в многоквартирный. Однако предложения о приобретении элитного жилья в 5-6 раз дешевле его изначальной стоимости кажутся выгодными и пользуются на рынке высоким спросом. Приобретая недвижимость, многие жильцы остаются довольны условиями, но продать свою долю не могут. Тем самым покупатели просто теряют деньги, для столичного региона эта сумма составляет примерно 5-7 миллионов рублей.

В целом за последний год случаев мошенничества с недвижимостью по России увеличилось примерно на 20 процентов. "Основной причиной является нынешний кризис и спад покупательской способности. Если квартиры еще худо-бедно продаются, то с частными постройками, особенно возведенными по индивидуальным проектам, все обстоит куда хуже. Чаще всего они по разным причинам переходят в проблемные активы, которые в будущем трудно реализовать", - поясняет Станислав Супрунов, член Совета Московского отделения "ОПОРЫ РОССИИ".

Большое количество домов изначально было построено незаконно: это многоквартирные дома на землях, предназначенных для индивидуального строительства. Последние годы власти активизировали усилия по выявлению таких домов. Вместе с чем перспективы на ликвидацию этих зданий увеличились.

Целая волна подобных скандалов прокатилась по регионам России. Буквально 25 апреля в Екатеринбурге завершилось расследование громкого дела по статье "Мошенничество". С 2012-го по июнь 2016 года мать и сын организовали аферу с незаконной застройкой, собирая деньги с жителей Екатеринбурга на долевое строительство многоквартирных домов на землях, предназначенных исключительно для индивидуального жилищного строительства. Обмануть они сумели 84 человека, вложивших в аферу более 97 миллионов рублей. В Свердловской области по аналогичному делу ущерб дольщикам был нанесен на сумму 95 миллионов рублей. Естественно, возмещать потерпевшим ущерб никто не будет, а дома закончить не представляется возможным, ведь стройка велась незаконно. В Томске 24 апреля начался снос незаконно возведенного трехэтажного многоквартирного дома, разрешение на строительство которого было выдано как на частный дом. А чуть раньше, 9 апреля, две многоэтажки начали сносить в Сочи. Один из домов полностью построен, осталось только завершить фасадные работы. Но судьи непреклонны, разрешение было выдано на строительство, хоть трехэтажного, но частного дома. Обе многоэтажки находятся в популярной Имеретинской низменности. В том числе популярной для незаконной многоквартирной застройки, в районе идут проверки, инспекторы обследуют и другие дома, которые могут оказаться многоквартирниками.

Самая большая опасность покупателей таких квартир в том, что в отличие от обычных дольщиков они не защищены законом. Государство не будет достраивать их дома, а фонд по защите участников долевого строительства не выплатит им компенсации.

Для сокращения числа незаконно построенных многоквартирных домов минстрой в конце 2017 года предложил ограничить высотность зданий, построенных на землях, предназначенных для индивидуального строительства высотой не более 20 метров с количеством этажей не более трех. Кроме того, в Градостроительном кодексе должна появиться целая глава, посвященная сносу домов, нарушающих градостроительные нормы.

[**Деловой Квартал**](http://ekb.dk.ru/news/iz-odnogo-doma-poluchayut-3-5-kvartir-na-rynke-zhilya-poyavilas-novaya-moshennicheskaya-shema-237103375)

27.04.2018

**«Из одного дома получают 3–5 квартир». На рынке жилья появилась новая мошенническая схема**

«Переделывают частные жилые дома в многоквартирные». Интерес мошенников смещается на рынок загородной недвижимости, где продавцы больших элитных домов годами не могут найти покупателя.

Количество жалоб на незаконные действия продавцов и риелторов выросло на 20%, пишет «Российская газета». Наибольшие потери покупатели несут, приобретая квартиры в домах, построенных на землях для индивидуальной застройки. Интерес мошенников смещается на стагнирующий рынок загородного жилья: огромные элитные дома, которые продаются годами и теряют в цене, они делят на отдельные квартиры.

Они переделывают частные жилые дома в многоквартирные — меняют входные группы, ставят перегородки и в таком виде продают это жилье. По сути, из одного дома получаются 3–5 квартир. Конечно же, это является незаконным, — сказал газете руководитель компании URVISTA Алексей Петропольский.

По его словам, в Москве и Подмосковье зафиксировано более 2 тыс. случаев такого мошенничества. Чаще всего оно встречается на дорогих загородных направлениях, где недвижимость площадью 300-500 кв. м сильно подешевела. Опознать дом, перестроенный из индивидуального в многоквартирный, можно по планировке, внешнему виду, входам. Многим покупателям такие предложения кажутся заманчивыми, но продать свою долю они не могут, и фактически теряют деньги. За последний количество случаев мошенничества с недвижимостью в России выросло примерно на 20%.

Основной причиной является нынешний кризис и спад покупательской способности. Если квартиры еще худо-бедно продаются, то с частными постройками, особенно возведенными по индивидуальным проектам, все обстоит куда хуже, — отметил поясняет Станислав Супрунов, член Совета Московского отделения «Опоры России».

В столице и области стала часто встречаться схема, распространенная в ряде других регионов, в частности, в Екатеринбурге: мошенники изначально планируют построить многоквартирный дом на землях для индивидуального строительства, не предназначенных для этого. Покупатели долей в таких объектах не защищены законом, и им не будут предоставлять другое жилье при сносе незаконно возведенного многоквартирного дома.

В Екатеринбурге было несколько уголовных дел о незаконном строительстве многоквартирников на землях ИЖС. Самый громким из них стало дело застройщика Владимира Воробьева, который построил порядка 20 таких домов. От его действий пострадало 437 человек, ущерб превысил 594 млн руб., самого застройщика в феврале 2017 г. приговорили к шести годам заключения по статьям о мошенничестве в особо крупном размере и легализации денежных средств.

[**Зеленый Дол**](http://zpravda.ru/news/novosti/poyavilis-novye-moshennicheskie-skhemy-prodazhi-kvartir-kak-obezopasit-sebya-i-ne-poteryat-dengi)

27.04.2018

**Появились новые мошеннические схемы продажи квартир. Как обезопасить себя и не потерять деньги**

Каждая четвертая сделка на рынке недвижимости имеет признаки мошенничества. В среднем количество жалоб на незаконные действия продавцов и риелторов выросло на 20 процентов.

Самые серьезные потери покупатели недвижимости терпят при покупке квартир в домах, построенных на землях для индивидуальной застройки.

Интерес мошенников смещается на загородный рынок, где наблюдается стагнация продаж. Большие элитные дома сильно теряют в цене и не находят своего покупателя годами. На помощь их владельцам спешат мошенники, которые делят такие строения на отдельные квартиры и продают.

"Они переделывают частные жилые дома в многоквартирные - меняют входные группы, ставят перегородки и в таком виде продают это жилье. По сути, из одного дома получаются три - пять квартир. Конечно же, это является незаконным", - рассказывает руководитель компании URVISTA Алексей Петропольский. Он уточняет, что такие схемы популярны в Москве и Подмосковье. Только на территории этих двух регионов зафиксировано уже свыше 2 тысяч эпизодов такого обмана. Особенно они популярны на дорогих загородных направлениях, где сильно просели цены на элитную недвижимость большой площади - 300-500 квадратных метров. Так, недвижимость поселков в районе Рублево-Успенского шоссе подешевела в среднем в шесть раз.

Многие мошенники идут дальше - они изначально планируют построить многоквартирный дом на землях, которые не предназначены для этих целей. Ущерб от их действий исчисляется сотнями миллионов рублей, без крыши над головой остаются сотни людей. Некоторых обманщиков удается вычислить на начальном этапе, другие успевают вселить в построенные дома людей, которым приходится своими глазами наблюдать снос собственного жилища.

Земля, рассчитанная на индивидуальное жилищное строительство (ИЖС), не может использоваться для многоквартирного дома. "Для этого нужно специальное разрешение и генплан, поскольку многоквартирный дом подразумевает повышенную нагрузку на коммуникации и электросеть", - разъясняет Петропольский.

Покупатель по ряду признаков: планировке, внешнему виду, входам, может опознать дом, который просто был перестроен из индивидуального в многоквартирный. Однако предложения о приобретении элитного жилья в 5-6 раз дешевле его изначальной стоимости кажутся выгодными и пользуются на рынке высоким спросом. Приобретая недвижимость, многие жильцы остаются довольны условиями, но продать свою долю не могут. Тем самым покупатели просто теряют деньги, для столичного региона эта сумма составляет примерно 5-7 миллионов рублей.

В целом за последний год случаев мошенничества с недвижимостью по России увеличилось примерно на 20 процентов. "Основной причиной является нынешний кризис и спад покупательской способности. Если квартиры еще худо-бедно продаются, то с частными постройками, особенно возведенными по индивидуальным проектам, все обстоит куда хуже. Чаще всего они по разным причинам переходят в проблемные активы, которые в будущем трудно реализовать", - поясняет Станислав Супрунов, член Совета Московского отделения "ОПОРЫ РОССИИ".

Большое количество домов изначально было построено незаконно: это многоквартирные дома на землях, предназначенных для индивидуального строительства. Последние годы власти активизировали усилия по выявлению таких домов. Вместе с чем перспективы на ликвидацию этих зданий увеличились.

Целая волна подобных скандалов прокатилась по регионам России. Буквально 25 апреля в Екатеринбурге завершилось расследование громкого дела по статье "Мошенничество". С 2012-го по июнь 2016 года мать и сын организовали аферу с незаконной застройкой, собирая деньги с жителей Екатеринбурга на долевое строительство многоквартирных домов на землях, предназначенных исключительно для индивидуального жилищного строительства. Обмануть они сумели 84 человека, вложивших в аферу более 97 миллионов рублей. В Свердловской области по аналогичному делу ущерб дольщикам был нанесен на сумму 95 миллионов рублей. Естественно, возмещать потерпевшим ущерб никто не будет, а дома закончить не представляется возможным, ведь стройка велась незаконно. В Томске 24 апреля начался снос незаконно возведенного трехэтажного многоквартирного дома, разрешение на строительство которого было выдано как на частный дом. А чуть раньше, 9 апреля, две многоэтажки начали сносить в Сочи. Один из домов полностью построен, осталось только завершить фасадные работы. Но судьи непреклонны, разрешение было выдано на строительство, хоть трехэтажного, но частного дома. Обе многоэтажки находятся в популярной Имеретинской низменности. В том числе популярной для незаконной многоквартирной застройки, в районе идут проверки, инспекторы обследуют и другие дома, которые могут оказаться многоквартирниками.

Самая большая опасность покупателей таких квартир в том, что в отличие от обычных дольщиков они не защищены законом. Государство не будет достраивать их дома, а фонд по защите участников долевого строительства не выплатит им компенсации.

Для сокращения числа незаконно построенных многоквартирных домов минстрой в конце 2017 года предложил ограничить высотность зданий, построенных на землях, предназначенных для индивидуального строительства высотой не более 20 метров с количеством этажей не более трех. Кроме того, в Градостроительном кодексе должна появиться целая глава, посвященная сносу домов, нарушающих градостроительные нормы.

[**Циан.Журнал**](https://www.cian.ru/novosti-novyj-vid-moshennichestva-s-nedvizhimostju-nabiraet-populjarnost-280020/)

28.04.2018

**Новый вид мошенничества с недвижимостью набирает популярность**

Мошенники все чаще обращают внимание на рынок загородного жилья.

За год на 20% выросло число случаев мошенничества с недвижимостью. На рынке признаки мошенничества имеет каждая четвертая сделка. Чаще всего обманутыми оказываются граждане, покупающие квартиры в жилых домах, возведенных на земельных участках, предназначенных для индивидуальной застройки, пишет «Российская газета».

Эксперты отмечают, что мошенники все чаще обращают внимание на рынок загородного жилья.

Дорогие элитные дома в Москве и Подмосковье годами находятся в продаже и дешевеют. Мошенники выкупают эти объекты и переделывают их в многоквартирные дома: делят помещение на три-пять квартир и продают по отдельности. Глава компании URVISTA Алексей Петропольский говорит, что такая схема является незаконной. Особенно часто такие случаи встречаются на дорогих направлениях, где стоимость элитной недвижимости значительно снизилась. К примеру, дома в районе Рублево-Успенского шоссе упали в цене в шесть раз. Мошенники выбирают элитные дома площадью 300-500 квадратных метров и делят на квартиры. В итоге на земле, отведенной под ИЖС, незаконно появляется многоквартирный дом.

Некоторые изначально строят многоквартирный дом землях, не предназначенных для такого строительства. В итоги сотни обманутых покупателей остаются без жилья, а ущерб от действий аферистов доходит до сотен миллионов.

На земле, отведенной под индивидуальное жилищное строительство, запрещено строить многоквартирное жилье. Для возведения таких домов нужно иметь специальное разрешение и генплан.

Петропольский рассказал, что на территории Москвы и области уже обнаружено 2 тысяч случаев переделки индивидуальных домов в многоквартирные. Покупатель может распознать такое здание по ряду признаков: планировке, входам, внешнему виду бывшего элитного особняка.

Но часто люди не задумываются о происхождении здания, если им предлагают элитное жилье по ценам в 5-6 раз дешевле первоначальной стоимости. Многие, покупая такую недвижимость, остаются довольны условиями проживания, но при этом они не могут продать свою долю недвижимости.

Как рассказал изданию Станислав Супрунов, член Совета Московского отделения «Опоры России», количество жалоб на мошенничество с недвижимостью за год выросло на 20%. Причины этого — спад покупательской активности и кризис в экономике. Особенно заметно упали продажи частных домов, построенных по индивидуальным проектам.

Многие дома на землях под ИЖС были возведены незаконно. Власти в последнее время все активнее выявляют такие постройки.

К примеру, в Екатеринбурге 25 апреля осудили мошенников, которые незаконно строили дом на землях под ИЖС, привлекая средства граждан на долевое строительство. Мать и сын в период с 2012-го года по июнь 2016 года обманули 84 дольщика. Граждане вложили в незаконное строительство 97 млн рублей. Похожий случай произошел в Свердловской области, где дольщики были обмануты на 95 млн рублей. Поскольку стройка была незаконной, завершать строительство домов не планируется. Постройки снесут, а покупатели квартир не получат никакого возмещения. В Томске 24 апреля начали снос трехэтажного многоквартирного дома, который был построен незаконно, по разрешению, выданному на строительство частного дома. Еще две многоэтажки, возведенные вместо частных домов, было решено снести в Сочи, в Имеретинской низменности. Одно из зданий построено почти полностью, но все равно будет снесено.

Покупатели квартир в незаконно построенных домах не защищены законом. Они не получат компенсации из Фонда защиты дольщиков, а дома, квартиры в которых они приобрели, власти не будет достраивать.

**ПЕНСИИ**

[**Regnum**](https://regnum.ru/news/2403718.html)

13.04.2018

**Повышение пенсионного возраста — очень чувствительно, но неизбежно**

Экономика России требует роста, развития, диверсификации, заявил эксперт.

МОСКВА, 13 апреля 2018, 08:50 — REGNUM Медведев констатировал, что коллапса в экономике не произошло, и это правда. Другое дело, что существенная угроза такого коллапса есть, ведь ресурс России, политический и экономический, почти исчерпан, заявил корреспонденту ИА REGNUM руководитель комитета по экономике Московского отделения «ОПОРЫ России» Алексей Каневский.

«Вопрос в том, готово ли государство ощутить себя в какой-то новой реальности? Ведь разговоры о движении к этой новой реальности идут давно, и сейчас момент очень благоприятный», — считает Каневский.

Если говорить о позитивной тенденции, то в связи с нарастающей угрозой стоимость нефти играет на руку российской экономике, поскольку Россия получает доход от экспорта сырья. Но, как видно сейчас, стоимость нефти почти 70 долларов за баррель.

По его мнению, при таком подходе еще год назад курс национальной валюты мог быть в районе 40 рублей за доллар, а сейчас это не так. К сожалению, рост нефти не очень сильно помогает рублю, поскольку есть и другие факторы, которые оказывают негативное влияние на экономические показатели.

«Для благоприятных изменений в бюджете должны быть созданы какие-то условия, которых, к сожалению, сейчас нет. Можно переносить центр тяжести с каких-то расходных статей на другие — в частности, это расходы на оборонную технику». — отметил эксперт.

Но не полностью их игнорировать, а еще раз посмотреть, нет ли у государства таких статей, без которых можно обойтись. Тогда эти деньги можно перенаправлять на какие-то социальные проекты, ведь других источников дохода просто нет.

«Следующий этап — посмотреть на дополнительный источник дохода в виде изменения налогового бремени. Однако, это очень рискованная ситуация, но самая простая, так как может принести государству дополнительные доходы.

Но, с другой стороны, такая ситуация может привести к сокращению количества малых и средних предприятий, самозанятых, ударить по покупательной способности населения — то есть дать обратный эффект в среднесрочной перспективе.

И количество сокращаемых предприятий не даст возможности дополнительного источника в бюджет. То есть единицы предприятий будут платить государству больше, но таких единиц станет гораздо меньше», — пояснил Каневский.

Нужно надеяться на то, что сейчас ситуация стабилизируется, негативных факторов — экономических и политических, больше не будет, перевести свое положение в более спокойное русло и уже искать новые источники и возможности.

«Что касается еще одного резонансного заявления Дмитрия Анатольевича о повышении пенсионного возраста, то эта инициатива — существенный доход в бюджет. А социально эта вещь очень чувствительная, но неизбежная.

Для людей предпенсионного возраста это станет очень неприятным моментом. Однако, в такой ситуации, как сейчас, государство без этой меры обойтись не может, и многие эксперты считают этот вопрос практически решенным», — высказал свое мнение эксперт.

[**Regnum**](https://regnum.ru/news/2410265.html)

28.04.2018

**Когда выходить на пенсию и когда умирать: будет решать Медведев или народ?**

Только через всенародное голосование

За несколько дней до вступления президента в должность Дмитрий Медведев сделал заявление, на которое намекал уже давно: повышение пенсионного возраста пора обсуждать на законодательном уровне. Это заявление и время, которое для него выбрано, возможно, подтверждает худшие опасения экспертов о том, что Медведев останется главой правительства, чтобы проводить непопулярные решения, прежде всего — о повышении пенсионного возраста.

«Экспертиза уже достаточно серьезная проведена всех этих вопросов. Так что мы, в общем, на пороге того, чтобы начать это обсуждать уже на законодательном уровне. Решение по этому поводу так или иначе государству придется принимать», — сказал Медведев.

Форма, в которой сделано это сверхважное для страны заявление, не может быть названа иначе, как бесстыдной. О какой «достаточно серьезной экспертизе» идет речь? Почему Медведев уточняет, что решение нужно принимать на базе «консультаций с экспертным сообществом», не говоря при этом, что, помимо нескольких экспертов, в стране живут полторы сотни миллионов граждан, и это решение затронет именно их, а не тех самых «экспертов»? Наконец, каким образом эти эксперты, по словам Медведева, создадут «достаточно комфортную атмосферу» по применению этих решений в будущем?

Еще в своем отчете перед Госдумой Медведев ссылался на то, что нынешняя планка выхода на пенсию устанавливалась в 30-е годы, когда продолжительность жизни была на 30 лет короче, чем сейчас, и пояснил, что сейчас мы живем в другой стране и в другой медицине, и ориентироваться надо на существующую реальность.

Существующая реальность

Возможно, наличествующая медицина и существующая реальность значительно приукрашены в глазах премьер-министра, факты же таковы:

1. Бесплатная медицина в России — очень ненавязчивая. Будучи переведена из сферы помощи гражданам в сферу оказания услуг, медицина осталась в социальной сфере только одной ногой, а второй шагнула в рынок.

«От того, сколько анализов врач вам назначит, сколько раз вы к нему на прием придете, зависит его зарплата. Буквально зависит. Не от результата лечения. А от количества услуг. И как думаете, как врачу приходится на самом деле вас вылечивать, выбирая между лечением и своей зарплатой?» — сказал корреспонденту ИА REGNUM врач больницы в крупном городе, и общение с многими его коллегами только подтверждает не исключительность этой точки зрения.

За качественной медпомощью приходится идти в платную клинику, что подтвердит любой, кому приходилось, ну, скажем, лечить зубы или тем паче их протезировать. А эта проблема для пожилых актуальна, как и проблемы со зрением — которое можно скорректировать хирургическим путем бесплатно, по квоте, дожидаясь ее долго и мучительно переживая все те трудности, которые дает человеку резко падающее зрение.

2. Пенсионер в России — синоним бедняка. Пенсия — синоним крох, на которые люди не живут, а выживают. Минимальная пенсия по старости в 2018 году установлена на уровне 8703 рубля.

3. Особо гуманные эксперты уже высказывали мнение, что ранний срок выхода на пенсию не дает гражданам возможности устраиваться на работу, потому что работодатели не хотят брать на работу тех, кто вышел на пенсию или кому это скоро предстоит. В итоге граждане не могут заработать, хотя у них полно сил и желания, и они чувствуют моральный дискомфорт уже от того факта, что они пенсионеры. Приводится в пример Запад, где стимулируется занятость пожилых.

В РФ тоже нужно стимулировать самозанятость и налоговые льготы. Активные самозанятые пожилые люди могут в месяц зарабатывать до 15 тыс. рублей — хорошая прибавка к пенсии», — сказала корреспонденту ИА REGNUM заместитель директора аналитического департамента Альпари Наталья Мильчакова.

Конечно, стимулировать самозанятость необходимо. Но сначала нужно простимулировать самозанятость, а затем повышать пенсионный возраст. Пока что с самозанятостью трудно: пенсионер может устроиться, как правило, уборщиком или гардеробщиком, что тяжело для здоровья пожилого человека (а слухи о его здоровье сильно преувеличены). Поисковый запрос в интернете «работа для пенсионеров» выводит на множество сайтов, где на работу «мам в декрете и пенсионеров» зазывают очевидные «лохотроны», а некоторые работодатели и вовсе мыслят пенсионный возраст в весьма специфических рамках:

В Европе к этому процессу действительно вырабатывается системный подход. Такое направление как «Непрерывное обучение» поставлено в одну из целей образовательной политики Евросоюза. В университетах существуют специальные факультеты, готовящие по программе «Образование для взрослых» специалистов, которые помогут пенсионерам адаптироваться к современной динамичной реальности, требующей постоянного обретения новых навыков и обновления навыков прежних. В этих образовательных программах такие факторы, которые приводят наш премьер и поддерживающие его эксперты, считаются верхом неприличия. Программы строятся, прежде всего, на желании — не на острой необходимости «работай или голодай», а на добровольном желании — пожилого человека учиться и работать. Специалисты, обучающиеся на этих направлениях, проходят подготовку по педагогике и специальной педагогике, психологии, неврологии (обязательно — и в приличном объеме). Наконец, пенсионера мало обучить и вдохновить, его нужно трудоустроить, и он должен быть уверен, что это произойдет, а тут уже должно подключиться государство. «Самозанятость» — это не государственная поддержка, а ее противоположность, перебрасывание проблемы, которой должно заниматься государство, на самого человека. Вы же хотите работать? Так кто вам мешает, самозанимайтесь на здоровье!

Рыночный подход в капитализме имени Ельцина применяется не только в отношении социальной сферы, он делает товаром самого человека — пусть не продавая его тело, но закладывая его здоровье и отведенное ему время. В этом свете становится понятно то самое дикое, что лежит за повышением пенсионного возраста, если отбросить с этой инициативы всю шелуху о резко возросшем качестве жизни:

«Что касается еще одного резонансного заявления Дмитрия Анатольевича о повышении пенсионного возраста, то эта инициатива — существенный доход в бюджет», — говорит руководитель комитета по экономике Московского отделения «ОПОРЫ России» Алексей Каневский, указывающий, что многие эксперты считают этот вопрос практически решенным.

Для бюджета было бы весьма доходно исполнение другого совокупного мнения многих экспертов — о необходимости введения прогрессивного налога. Если ввести его для граждан с доходом от 400 тысяч в месяц, он принес бы бюджету почти 5 трлн (!) рублей. Осенью прошлого года зампредседателя комитета Госдумы по экономической политике Николай Арефьев говорил:

«Это как раз заткнет все дыры бюджета — у нас сегодня не хватает 2,5 трлн рублей в региональных бюджетах и еще 1,5 трлн рублей в федеральном».

Даже если проявить милосердие к гражданам, которые получают по 400 тысяч в месяц, и ввести прогрессивный налог для получающих (не хочется говорить «зарабатывающих») от 2 млн в месяц, то это принесет казне более 200 млрд. Однако, видимо, доходы бюджета кажется более демократичным повысить за счет самых старых, незащищенных и не вписавшихся в рынок.

Переход к решительному штурму повышения пенсионного возраста осуществляется на фоне только что появившегося в СМИ сообщения о том, что после вступления в должность Владимир Путин намерен выделить рекордные 10 трлн на повышение качества жизни граждан. То есть на социальную сферу. Откуда достанут эти деньги, задумались аналитики, может, из оборонки, или из повышения налогов (не прогрессивного)? Возможно, все проще: деньги на повышение качества жизни граждан получат за счет резкого снижения их качества жизни. Так если граждане в любом случае будут «гулять на свои», не лучше ли оставить идею отнять у них последнее? Хотите дать им больше — давайте, но не профанируя «прорывное развитие» легализацией снижения уровня жизни.

Вопрос о том, когда гражданам выходить на пенсию, является вопросом их жизни, их здоровья и их доходов. До тех пор, пока правительство России не обеспечило их такими материальными благами, которые позволят выйти на пенсию хоть в 80, подобные вопросы должны утверждаться исключительно всенародным голосованием. Неудивительно, что правительство Медведева предпочитает опрашивать комплиментарных «экспертов».

**ПОДДЕРЖКА И ЛЬГОТЫ ДЛЯ БИЗНЕСА**

[**Ведомости**](https://www.vedomosti.ru/management/articles/2018/04/13/766598-malii-biznes-gosudarstva)

13.04.2018

**Малый бизнес оценил поддержку государства**

Ему лишь осталось выжить.

По оценкам премьера Дмитрия Медведева, за шесть лет количество малых и средних предприятий увеличилось на треть, а вклад этого сектора в ВВП вырос до 22,3%.

За последние годы принято множество полезных поправок в законы, говорит Дмитрий Несветов, член совета московского отделения «Опоры России». Самые важные, по его мнению, – надзорные каникулы, повышение предельной выручки для упрощенной системы налогообложения (УСН) и упрощение доступа малого бизнеса к госзакупкам. Медведев указывает также на то, что начали действовать программы льготного кредитования малого и среднего бизнеса (так называемая «программа 6,5»). «Ведомости» разбирались, как предприниматели оценивают господдержку в течение последних нескольких лет.

Налоги

Софья Умеренкова из Тулы шьет детскую одежду и постельное белье. Два года назад индивидуальный предприниматель (ИП) Умеренкова попала под налоговые каникулы по региональному законодательству. Она экономит на этом 15 000 руб. в год, но при месячной выручке в 130 000–140 000 руб. предпринимательнице дорога каждая копейка.

Некоторые предприниматели считают каникулы слишком короткими. По мнению гендиректора компании «Точка юга» (оказывает геоинформационные услуги) Анатолия Милюкова, для выхода на операционную окупаемость начинающему бизнесмену нужно 3–5 лет.

*Как малому бизнесу получить кредит под поручительство госфондов*

В то же время для ИП увеличились взносы в Пенсионный фонд– с 20 до 26%, ранее рассказывала «Ведомостям» директор департамента налогового консультирования «Альянс консалтинга» Маргарита Есипова. По ее словам, фактические социальные отчисления ИП растут примерно на 15–20% в год.

Артем Лаптев, владелец онлайн-ресторана «Вкуслаб», доволен патентной системой налогообложения, действующей в Москве с 2013 г. Он в 2016 г. купил у московского правительства патент и теперь раз в год платит 180 000 руб. Сверх этой суммы приходится платить только 30 000 руб. страховых взносов. До этого он использовал УСН и платил 6% с выручки, для него это было слишком много, говорит Лаптев.

Филипп Лейтес, основатель сети точек продажи кофе навынос «Правда кофе», тоже доволен своим налоговым режимом. Он использует УСН и платит 15% с разницы между доходами и расходами.

Государство увеличило предельную выручку, при которой предприятия теряют право на УСН, с 60 млн до 150 млн руб. Как ранее рассказывал «Ведомостям» Дмитрий Ющенко, владелец фирмы по производству электрооборудования, благодаря этому он сэкономил на налогах и зарплатах в 2017 г. Оборот его компании в 2016 г. составлял около 70 млн руб. В 2017 г. Ющенко пришлось бы перейти с УСН на общий налоговый режим и нанять в штат бухгалтеров. По подсчетам предпринимателя, только на зарплаты дополнительного персонала у него бы уходило не меньше 2 млн руб. в год, а на налоги – около 8 млн руб.

Проверки

С 2016 г. для малого и среднего предпринимательства были введены надзорные каникулы. В первый же год, по данным Министерства экономического развития, количество плановых проверок уменьшилось на 285 500 (с 887 973 проверок в 2015 г. до 602 469 – в 2016 г.). При этом внеплановых проверок стало больше, говорит Несветов. По его словам, чаще всего малый бизнес посещают сотрудники МЧС, Роструда, Роспотребнадзора, Ростехнадзора и МВД. Предприниматели рассказали «Ведомостям» то же самое. Лаптев из «Вкуслаба» говорит, что его очень часто проверяет Роспотребнадзор. А Александр Вахтурин, владелец центра красоты и здоровья «Таис-сервис» в Ярославле, жалуется, что внеплановых проверок теперь стало даже больше, чем плановых раньше.

*Малому и среднему бизнесу разрешили удвоиться*

Предпринимателей стала чаще проверять налоговая инспекция, говорит гендиректор юрфирмы Urvista Алексей Петропольский. Например, инспектор может потребовать прислать фотографии товара, который был отправлен контрагенту, и доказать факт сотрудничества и даже личных встреч, замечает он. По данным совместного исследования PwC и «Левада-центра», в 2016 г. каждый 10-й ИП ликвидировал бизнес из-за роста налоговой нагрузки или претензий контролирующих органов.

Льготные кредиты

Предприниматели Павел Осипов и Дарья Бусева из Хабаровска шьют городские рюкзаки под маркой Neovima. Они никогда не обращались за помощью в местные госорганы. Бусева сама прежде работала в хабаровском региональном центре по поддержке малого бизнеса и знает, что гранты и льготные кредиты получали главным образом инновационные или деревообрабатывающие компании. Производителям из сектора легкой промышленности центр не помогал, говорит Бусева. В Хабаровске, уверяет она, мало кто знает о мерах господдержки малого бизнеса – нет площадок, где предприниматели могли бы встречаться и обмениваться информацией.

Предприниматели плохо осведомлены, и этим пользуются посредники. Лейтес вспоминает, что ему однажды позвонил человек, который предложил помощь в оформлении льготного кредита по ставке 6,5% годовых – за гонорар. Лейтес отказался.

*Малого бизнеса в России стало больше*

Банки рапортуют о росте льготного кредитования малого бизнеса. По словам старшего вице-президента Сбербанка Анатолия Попова, объем кредитования малого и среднего бизнеса за 2017 г. увеличился на 60% по сравнению с 2016 г. – до 1,3 трлн руб. Сбербанк рассказал и о снижении ставок по ссудам малому бизнесу: на конец I квартала 2018 г. они составили 11% годовых (против 12,1% в 2014 г.).

Кирилл Тихонов, вице-президент Промсвязьбанка, сообщил, что банк в 2017 г. увеличил портфель ссуд на 40% по сравнению с 2016 г. – на 13,9 млрд руб. Он говорит о том, что динамика, в частности, объясняется смягчением требований к заемщикам.

Списки неблагонадежных

С 2017 г. ЦБ ведет работу по сокращению сомнительных банковских операций и банки, следуя его указаниям, стали гораздо более придирчиво, чем прежде, проверять клиентов, это затронуло в первую очередь малый бизнес, говорит предправления СДМ-банка Максим Солнцев. Он указывает на то, что в черных списках уже полмиллиона компаний. Банки интересуются реальностью бизнеса клиентов, отмечает Солнцев. У них возникают подозрения, если компания платит налоги в размере менее 0,9% от дебетового оборота по счету либо не выплачивает зарплату сотрудникам и не перечисляет страховые взносы, объясняет он. Никто из опрошенных «Ведомостями» предпринимателей не признался в том, что у них были трудности при открытии счета в банке.

Численность

Премьер-министр Медведев говорит о росте числа малых и средних предприятий. По данным Единого реестра малого и среднего предпринимательства, в России зарегистрировано 6,1 млн малых и средних компаний, а также ИП. За два последних года их число увеличилось на 593 321. Однако выросло лишь количество микропредприятий, а малых и средних уменьшилось, следует из данных реестра.

Несветов связывает это с общим падением экономики: выручка компаний упала, поэтому формально часть малых предприятий опустились в категорию микробизнеса, а часть средних стали малыми. В то же время, полагает Несветов, расширение армии микропредпринимателей объясняется тем, что многие были вынуждены выйти из тени из-за усиления контроля. Налоговая инспекция проверяет крупные предприятия и находит среди их контрагентов самозанятых, им приходится вставать на учет. Нелегалов также вылавливает полиция во время рейдов по рынкам и ярмаркам, добавляет Несветов.

*ЦБ рекомендовал банкам активнее следить за операциями мелкого бизнеса*

Лейтес планирует расширять производство и открывать новые кофейни, ему нужно 15 млн руб. на оборудование. Его устраивает кредит по ставке 12% годовых, который предлагает ему сейчас Сбербанк. Однако предприниматель все равно сомневается в том, что его стоит брать, – полагает, что ситуация на рынке сейчас слишком непредсказуема.

Получается, что государство поддерживает малый и средний бизнес, но эффект от этой поддержки нивелируется ухудшением экономической ситуации – мелким предпринимателям приходится думать, как выжить, говорит Несветов.

[**Кредит для бизнеса.Ру**](http://www.creditforbusiness.ru/news/47363/)

14.04.2018

**Дмитрий Медведев оценил вклад малого и среднего бизнеса в экономику страны**

За последние шесть лет количество небольших компаний и частных предпринимателей увеличилось на треть. Также премьер подсчитал, что их вклад в ВВП России вырос до 22,3%.

Член совета московского отделения «Опоры России» Дмитрий Несветов подтвердил, что государство многое делает для малого и среднего бизнеса. В качестве примера он привел надзорные каникулы, увеличение предела выручки для «упрощенцев», изменения в законодательстве которые упрощают участие представителей МСП к госзакупкам.

Премьер также акцентировал внимание на действие кредитной программы, которая дает возможность предпринимателям получить финансирование под 6,5% годовых.

В целом предприниматели положительно относятся к изменениям. Наличие налоговых каникул дает возможность частникам немного экономить. Но предприниматели сетуют, что они очень короткие, ведь для того чтобы выйти на окупаемость бизнеса, необходимо потратить как минимум 3-5 лет.

Также предприниматели обратили внимание, что с одной стороны государство снижает налоговую нагрузку, а с другой у них выросли отчисления в пенсионный фонд на 6%, до 26%. По подсчетам МСП ежегодно отчисления в различные бюджетные фонды вырастают на 15-20%.

Одобряют предприниматели действующие условия патентного и УСН налоговых режимов.

[**24NewsRu**](https://24newsru.com/malyi-biznes-ocenil-podderjky-gosydarstva/)

15.04.2018

**Малый бизнес оценил поддержку государства**

Ему лишь осталось выжить.

Малый бизнес господдержкой в целом доволен – осталось только выжить

По оценкам премьера Дмитрия Медведева, за шесть лет количество малых и средних предприятий увеличилось на треть, а вклад этого сектора в ВВП вырос до 22,3%.

За последние годы принято множество полезных поправок в законы, говорит Дмитрий Несветов, член совета московского отделения «Опоры России». Самые важные, по его мнению, – надзорные каникулы, повышение предельной выручки для упрощенной системы налогообложения (УСН) и упрощение доступа малого бизнеса к госзакупкам. Медведев указывает также на то, что начали действовать программы льготного кредитования малого и среднего бизнеса (так называемая «программа 6,5»). «Ведомости» разбирались, как предприниматели оценивают господдержку в течение последних нескольких лет.

НАЛОГИ

Софья Умеренкова из Тулы шьет детскую одежду и постельное белье. Два года назад индивидуальный предприниматель (ИП) Умеренкова попала под налоговые каникулы по региональному законодательству. Она экономит на этом 15 000 руб. в год, но при месячной выручке в 130 000–140 000 руб. предпринимательнице дорога каждая копейка.

Некоторые предприниматели считают каникулы слишком короткими. По мнению гендиректора компании «Точка юга» (оказывает геоинформационные услуги) Анатолия Милюкова, для выхода на операционную окупаемость начинающему бизнесмену нужно 3–5 лет.

Как малому бизнесу получить кредит под поручительство госфондов

В то же время для ИП увеличились взносы в Пенсионный фонд– с 20 до 26%, ранее рассказывала «Ведомостям» директор департамента налогового консультирования «Альянс консалтинга» Маргарита Есипова. По ее словам, фактические социальные отчисления ИП растут примерно на 15–20% в год.

Артем Лаптев, владелец онлайн-ресторана «Вкуслаб», доволен патентной системой налогообложения, действующей в Москве с 2013 г. Он в 2016 г. купил у московского правительства патент и теперь раз в год платит 180 000 руб. Сверх этой суммы приходится платить только 30 000 руб. страховых взносов. До этого он использовал УСН и платил 6% с выручки, для него это было слишком много, говорит Лаптев.

Филипп Лейтес, основатель сети точек продажи кофе навынос «Правда кофе», тоже доволен своим налоговым режимом. Он использует УСН и платит 15% с разницы между доходами и расходами.

[**Коммерсант**](https://www.kommersant.ru/doc/3605331)

18.04.2018

**Государство душит, оно же спасает**

**бизнес-климат**

Ситуация с малым бизнесом в России далека от хорошей, но все-таки она улучшается. Проверки и наезды со стороны государства, сложности с финансированием стабильно остаются в числе проблем "малышей", зато открыть бизнес стало быстрее и дешевле, а подключиться к сетям и получить грант на развитие — проще.

Россия, как известно, страна крупного и в значительной степени государственного бизнеса — малому и среднему бизнесу в соседстве с гигантами приходится нелегко. Доля компаний с госучастием в экономике превышает 50%, еще порядка 30% приходится на крупный частный и квазигосударственный сектор, а на малый и средний остается всего 20%.

Тем не менее, по данным рейтинга Всемирного банка Doing Business, ситуация постоянно улучшается. В общем рейтинге Россия занимает 35-е место из 190. Еще в 2010 году страна была на 124-м месте. Действительно, открыть бизнес в России сейчас просто. Государственная пошлина за регистрацию физического лица в качестве ИП составляет 800 руб., а за закрытие ИП — всего 160 руб., а большинство операций можно делать онлайн без визитов в налоговую. Ждать подключения к сетям приходится все меньше.

Проблемы начинаются, как раз, когда бизнес начинает работать. Неутешительны показатели "смертности" малого бизнеса: только 3-5% малых предприятий, согласно статистике Росстата, живут более трех лет. Большинство погибает в первый же год.

Согласно последнему исследованию Альфа-банка "Пульс малого бизнеса", предприниматели всех отраслей, кроме IT, "стали более сдержанными в прогнозе на будущее". IT является исключением: предприниматели в этой сфере в последние два с половиной года чувствуют себя более уверенно, чем представители других отраслей. При этом самые популярные в малом бизнесе сегменты — розница и строительная сфера — так и не восстановились до конца.

Причина трудностей малых компаний, конечно, не в макроэкономике и совсем не в падении цены на нефть и газ. Его проблемы далеки от таких глобальных вещей. Основное препятствие для его развития — отсутствие стартового капитала и скептическое отношение всех, от кого зависит выживание "малышей": от госструктур до банков.

Руководитель комитета по экономике московского отделения "Опоры России" Алексей Каневский констатирует, что малым предприятиям получить кредит в банке "практически невозможно". "Именно высокая процентная ставка является причиной, почему подавляющее число предпринимателей начинают с торговли и недвижимости: в других сферах такие проценты просто не выплатить", — уверен Алексей Каневский.

Ставки по кредитам малому бизнесу всегда были и остаются на порядок выше, чем для крупного бизнеса, утверждает директор по корпоративным и суверенным рейтингам "Эксперт РА" Александра Таранникова. "Текущая средневзвешенная ставка по кредитам до одного года составляет порядка 12%. Если кредит для бизнес-целей малого бизнеса оформляется на физическое лицо, то ставка будет еще выше и будет доходить в среднем до 19% для однолетнего кредита", — называет средние цифры эксперт. Такие ставки остаются достаточно обременительными для малых компаний, поскольку могут быть в некоторых случаях выше уровня рентабельности, добавляет она.

Кроме стоимости кредита проблемой многие предприниматели считают требования к залогу и прозрачности деятельности со стороны банков. Например, коммерческий директор ГК "Внешторг" (торгует инструментами) Антон Паремский для пополнения оборотных средств своей компании несколько лет назад дал банку в залог свою единственную недвижимость, оцененную в 5 млн руб. Ему нужно было еще 5 млн руб., которые он получил от Центра развития и поддержки предпринимательства в Санкт-Петербурге. Эти деньги были нужны для входа в новую крупную сеть. При этом отсрочка оплаты от сетей достигает двух-трех месяцев. То есть деньги были, но получить их можно было только через длительный срок или рискнув квартирой. "Банки тоже можно понять. У них невозвратных кредитов 30-40%", — объясняет логику банкиров бизнесмен.

С другой стороны, не у всех есть такая возможность — рисковать своим жильем. Иногда даже до разговора об этом у бизнесменов не доходит: отказывают прямо сразу, узнав, что предприятие малое и новое. Но даже имея опыт, оборот, базу клиентов и стабильный доход, на кредиты тоже рассчитывать малому бизнесу тяжело.

Когда предприниматель Руслан Гирфанов пытался взять кредит на покупку конкурирующего онлайн-магазина "Спорт-Еда.рф" (продажа спортивного питания), ему отказали 20 банков. Собственный онлайн-магазин ingymshop он открыл в 2013 году. Через три года сайт уже приносил стабильную прибыль и был одним из первых в выдаче по запросам на покупку спортивного питания. Формально все необходимые требования для получения кредита он выполнил, но так и не получил предложения. Устав от банков, Руслан взял взаймы у своей семьи и выкупил сайт, который сейчас, как он и планировал, стал основой его бизнеса.

В принципе представители малого бизнеса и так прекрасно понимают, что открывать бизнес на заемные деньги — это слишком большой риск. "Самое главное при открытии малого бизнеса впервые — не делать это на кредитные деньги: риск того, что бизнес не удастся, велик, а возвращать деньги придется, — рассуждает первый вице-президент Азиатско-Тихоокеанского банка Вячеслав Андрюшкин.— Банки на стартапы денег, как правило, не дают. С точки зрения банка предприниматель должен доказать своей работой в выбранной области, что он способен зарабатывать деньги и развивать бизнес".

Заемные деньги по хорошей ставке, по его мнению, можно будет получить только тогда, когда малый бизнес дорастет до размеров среднего. Тогда же будет доступна государственная поддержка. "Стандарты кредитования или выделения субсидий достаточно жесткие и предполагают в том числе хорошее состояние финансовой отчетности кредитуемой компании. Получение кредита или субсидии часто занимает значительное время — до нескольких месяцев", — рассказывает банкир.

С ним согласен председатель правления СДМ-банка Максим Солнцев: опыт во всем мире показывает, что открывать малый бизнес лучше на собственные деньги и использовать собственные идеи. "Это могут быть деньги семьи или сумма, одолженная у друзей на комфортных условиях. На кредитные деньги этого лучше не делать, а если быть точнее в формулировках, то делать этого категорически нельзя". Он пояснил, что на банковский кредит, где ежемесячная уплата процентов неотвратима, бизнес правильно развивать, но никак не начинать, а все меры поддержки разработаны преимущественно для фирм, которые "вполне успешно существуют и бизнес-модель которых уже была подтверждена результатами и годами работы".

Отказы банков можно понять. Дело в том, что как отсутствие, так и наличие денег у малого бизнеса вызывают подозрение у государства. C 2017 года малый бизнес подпал под 115-ФЗ "О противодействии легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путем, и финансированию терроризма". Почему именно малый бизнес будет финансировать терроризм — вопрос риторический, но банки вынуждены были начать проверять счета малого бизнеса, что вылилось в закрытие 0,5 млн счетов. После блокировки счета вероятность закрытия малого бизнеса свыше 90%.

Примерно треть из прекративших существование малых предприятий в России за последний год ушли с рынка из-за внезапного закрытия счета, оценивает Алексей Каневский.

Чтобы избежать блокировки, по закону владельцы малого бизнеса должны предоставить все документы о всех трансакциях часто за несколько лет, говорит руководитель юридической компании Urvista Алексей Петропольский. На это могут дать всего несколько дней, чего, конечно, не хватает предпринимателю, который порой остается единственным сотрудником в своей компании. Если банк даст больше времени на сбор документов, Центробанк может заподозрить его в умышленном укрывательстве преступлений.

Впрочем, государство, одной рукой придушивая малый бизнес этими проверками, активно заявляет и о помощи ему. В каждом регионе и отрасли существует огромная сеть грантов и субсидий, налоговых льгот, бизнес-инкубаторов, курсов и прочих видов поддержки. Помимо этого, государство озаботилось проблемой включения малого бизнеса в систему госзакупок (об этом подробнее на стр. 22).

Эксперт по работе с государственными органами "СКБ Контур" Константин Гранков, впрочем, утверждает, что малый бизнес практически не пользуется поддержкой государства или пользуется очень мало. А зря. По его словам, лучшие условия в Москве, где субсидия начинающим предпринимателям достигает 500 тыс. руб. (в случае прохождения конкурсного отбора). Существуют также такие формы поддержки, как компенсация части процентов по кредитам, возмещение части затрат по договору лизинга, возмещение затрат на участие в выставках и ярмарках.

Те, кто умеет собирать документы и работать с госструктурами, чувствуют себя более уверенно в этой теме. Например, управляющий группой компаний "Авира" Алексей Загуменнов несколько месяцев назад решил организовать новое предприятие по производству уличных игровых комплексов в Саткинском районе Челябинской области. Там находится территория опережающего экономического развития "Бакал". Это новая зона, которая была образована в начале 2017 года в моногороде Бакал. Предприятия, получающие там статус резидентов, в дальнейшем будут работать в едином индустриальном парке. Предполагается, что благодаря льготам нагрузка на бизнес снизится минимум на 30%.

"Статус резидента получить непросто, но благодаря ему некоторые предприятия умудряются сэкономить до 60% бюджета, если сравнивать с запуском бизнеса на другой территории. На старте проекта я вкладываю в новое производство всего 5 млн руб. и создаю 20 рабочих мест", — доволен Алексей Загуменнов.

Правда, у "Авиры" успешное и налаженное производство с 500 сотрудниками и экспортом в 17 стран мира — классический "средний бизнес". У малых предприятий попасть в такие выгодные территории развития и получить субсидии шансов почти нет. "Государственные программы — это отличная возможность получить начальный капитал для открытия бизнеса. Однако надо понимать, что, если у вас произойдет какая-то критическая ситуация — к примеру, вы посадили урожай, а случилось наводнение или засуха, никакая госпрограмма это учитывать не будет", — парирует заместитель генерального директора группы компаний "Русмикрофинанс" юрист Анастасия Локтионова.

Предпринимателям, чтобы иметь хотя бы минимальный шанс на получение гранта, необходим достаточно высокий уровень финансовой грамотности. Ведь, чтобы получить грант, нужно написать конкурентоспособный бизнес-план, а по получении гранта — отчитываться о потраченных средствах по всей форме, продолжает юрист. Для этого необходимо хорошо знать все базовые финансовые термины и порядок заполнения финансовых документов.

[**Ведомости**](https://www.vedomosti.ru/economics/news/2018/04/19/767217-pravitelstvo-ne-planiruet-prodlevat-nadzornie-kanikuli-posle-2018-goda)

19.04.2018

**Абызов рассказал о планах правительства отказаться от надзорных каникул для бизнеса**

Надзорные каникулы для малого бизнеса завершаются в этом году и вопрос об их продлении сейчас не стоит, сообщил «Интерфаксу» министр по вопросам открытого правительства Михаил Абызов, курирующий в правительстве реформу контрольно-надзорной деятельности.

«Сейчас вопрос не стоит о введении или невведении корректировки. Срок надзорных каникул истекает в 2018 г.», – сказал Абызов.

Правительство провело встречи с бизнесом, в том числе деловыми организациями «Опора России» и «Деловая Россия», Российским союзом промышленников и предпринимателей, Торгово-промышленной палатой, отметил Абызов. «Представители этих бизнес-объединений высказались за то, что при внедрении риск-ориентированного подхода вопрос о продлении надзорных каникул является неактуальным», – указал он.

Надзорные каникулы для малого бизнеса введены с 2016 г., они предусматривают приостановку плановых проверок. В то же время количество внеплановых проверок в первый же год каникул выросло, говорил член московского отделения «Опоры России» Дмитрий Несветов и подтверждали опрошенные «Ведомостями» предприниматели.

В середине марта РБК сообщал, что вице-премьер – руководитель аппарата правительства Сергей Приходько поручил Минэкономразвития совместно с Генпрокуратурой подготовить поправки о продлении моратория на плановые проверки малого бизнеса и распространении его на средний бизнес.

На заседании правительственного проектного комитета по реформе контрольно-надзорной деятельности, которое состоялось после произошедшего 25 марта пожара в кемеровском торговом центре «Зимняя вишня», замминистра экономического развития Савва Шипов относительно возможности продления надзорных каникул подчеркивал необходимость продолжить внедрение риск-ориентированного подхода. Предприниматели должны освобождаться от проверок в зависимости не от размера их бизнеса, а от присвоенной категории риска, указывал Шипов.

Абызов заявлял, что статус малого бизнеса мог выступать для владельцев «Зимней вишни» «прикрытием» и «лазейкой» для избежания плановых проверок. «В рамках реформы наша позиция остается неизменной и однозначной. Малое это предприятие, среднее или большое, если оно представляет высокий уровень риска, то в его отношении плановые проверки являются обязательным инструментом обеспечения безопасности людей, – говорил Абызов на совещании по вопросам защиты прав инвесторов в конце марта (цитата по РБК). – И наоборот. Неважно, какого размера предприятие - если оно не представляет потенциальную угрозу, надо его в принципе освободить от плановых проверок. В этом и есть суть риск-ориентированного подхода, который мы внедряем в рамках реформы».

С переходом на риск-ориентированный подход малые предприятия, представляющие повышенный объект угрозы и опасности, будут проходить через процедуру плановых проверок, пояснял министр.

[**РБК**](http://tv.rbc.ru/archive/news/5ad879e39a7947ff613b972c)

19.04.2018

**Бизнес не хочет льгот**

**Абызов: Бизнес против продления «Надзорных каникул»**

Председатель комитета по экономике Московского отделения "Опоры России" Алексей Каневский рассказал РБК, что «надзорные каникулы» привели к сокращению плановых проверок, что не всегда хорошо для бизнеса.

Видео доступно по ссылке, смотреть с 2:55: (Ссылка?)

**КРЕДИТОВАНИЕ МАЛОГО И СРЕДНЕГО БИЗНЕСА**

[**РБК**](http://tv.rbc.ru/archive/chez/5ac4fce79a794725c8f1b3ce)

04.04.2018

**Впервые с 2013 — кредитный рост**

**Кредитование малого и среднего бизнеса в РФ выросло**

Впервые после кризиса в 2017 году объем кредитов малому и среднему бизнесу в России вырос на 15% и превысил ₽6 трлн.

Председатель комитета по экономике Московского отделения "Опоры России" Алексей Каневский прокомментировал этот вопрос для программы ЧЭЗ.

Видео доступно по ссылке, смотреть с 4:50. (Ссылка?)

**МЕЖДУНАРОДНЫЕ ОТНОШЕНИЯ**

[**ЦарьГрад**](https://business.tsargrad.tv/articles/katok-ssha-smozhet-li-tramp-vydavit-rossiju-s-mezhdunarodnyh-rynkov_125903)

17.04.2018

**Каток США: Сможет ли Трамп выдавить Россию с международных рынков**

Америка развернула против России торговую войну. Трамп исполняет свои предвыборные обещания – работает в интересах лишь своих компаний.

Пока правительство России призывает США к благоразумию, ситуация работает против нас. Слово "благоразумие" администрации Трампа, по всей видимости, не знакомо. Глава Белого Дома поставил цель - выдавить Россию с алюминиевого, нефтяного, газового рынков.

Взгляд ваших компаний и финансовой элиты ориентирован на Запад? Вот вам, получите и распишитесь, свежий пакет санкций в отношении российского финансового истеблишмента и принадлежащих им компаний. России давно не привыкать к ограничительным мерам со стороны западных стран. Но до сих пор они имели довольно четкие политические причины и цель – повысить для страны "издержки" от "неправильного поведения".

Однако в очередном санкционном витке Вашингтон даже не особо скрывает, что руководствуется прагматичным экономическим интересом – прямо поддерживает американскую алюминиевую промышленность путем вытеснения с рынка ее конкурента. Экономическая ракета США попала в цель – в понедельник на бирже в Гонконге акции российского "Русала" обвалились еще почти на 30%, а облигации компании продают за бесценок. Стоимость "Русала" обновила исторический минимум: потери с момента введения санкций США составили уже около 70%.

Член комитета Госдумы по экономической политике Владимир Сысоев уверен, что все эти предпосылки ведут к тому, что США вместе со своими союзниками, особенно по блоку стран НАТО, пытаются активно воздействовать, используя и экономические санкции, и ситуацию вокруг Сирии для того, чтобы причинить максимальный вред российской экономике.

"Мы видим, что основной удар пришелся на аллюминиевую промышленность – на компанию "Русал". Эта компания в облигациях, в долговом финансировании. Акциями "Русала" владеют не только россияне, но и иностранные компании. И вот обрушился такой удар", - говорит депутат Госдумы. - На мой взгляд, компания "Русал" – это не последняя компания, которая попала в такую ситуацию. Я предполагаю, что, возможно, будут и другие компании".

Производство аллюминия в США за последние 15 лет сократилось в 2 раза – с 1,5 млн до 740 тыс. тонн. Сейчас Америка является крупнейшим в мире покупателем алюминия, импортировав в прошлом году для внутреннего потребления 7 млн тонн. 9% этого объема обеспечила Россия, то есть "Русал".

В марте Дональд Трамп сделал американским металлургам первый подарок – ввел ввозные пошлины в размере 10% на алюминий и 25% на сталь. Тогда эта мера обосновывалась защитой от китайского демпинга, а Россия в официальных заявлениях практически не упоминалась. "Русал" был готов работать в новых условиях, тем более, что издержки легли бы на американских потребителей. Но, как оказалось, против российской компании был заготовлен еще более сильный удар – санкции, которые не только запрещают американским импортерам закупать сырье у "Русала", но и грозят неприятностями контрагентам компании во всем мире.

Цели и задачи США по выдавливанию российских производителей с мирового рынка осознают в российском правительстве. Вот, что заявил премьер-министр Дмитрий Медведев, выступая с отчетом перед Государственной думой:

"Попытки давления, неприкрытого использования разных всякого рода санкционных законов под надуманными предлогами, они не только не уменьшаются, а увеличиваются. В число этих попыток я могу отнести и изменения в санкционном списке, и подведение под соответствующие санкции, по сути, целых отраслей российской экономики, если брать, например, алюминиевую промышленность. Это же борьба не с конкретным представителем крупного бизнеса. Мы понимаем, здесь детей нет. Это борьба за рынки, борьба с крупнейшими поставщиками аллюминия, цветных металлов".

Эксперты уверены, алюминиевая отрасль – лишь начало. Трамп не теряет надежды выдавить Россию также с нефтяного и газового рынков.

"Конечно, санкции вводятся не просто так. Они преследуют определенные экономические цели и интересы. В первую очередь, это устранение конкурентов", - заявил член совета московского отделения "Опоры России" Станислав Супрунов. - По газу было много вопросов – они хотят экспортировать свой газ на кораблях в Европу. Конечно, это выгодно для их экономики, для их бизнеса. Если они нанесут удар по нашим металлургам, спрос-то он всегда остается, потому придется этот спрос восполнять за счет других компаний. В первую очередь, американских".

Вашингтон в открытую заявляет о своих амбициях, а именно - газовом доминировании в мире. Американское голубое топливо продаётся куда лучше, если избавиться от конкурента в лице нашей страны и отстранить ее от поставок газа в Европу.

"Сначала вводятся санкции против нового газопровода", - рассказывает ведущий эксперт Фонда национальной энергетической безопасности Игорь Юшков. - Я думаю, что в дальнейшем американцы будут пытаться внедрить новые санкции, которые будут ограничивать экспорт российского газа в Европу. И здесь уже слово за европейцами – они хотят, чтобы у них газ подорожал? Американцы делают всё, чтобы создать дефицит на рынке Европы, выдавив оттуда российский газ. Чтобы цены выросли, и им было выгодно поставлять американский СПГ".

Как сказал премьер Дмитрий Медведев, "здесь детей нет". Все понимают, к чему эти экономические санкции. Трамп настроен решительно. Президент США в первую очередь остаётся бизнесменом. Он развернул в отношении России и ее граждан реальную торговую войну. Наша задача – достойно ответить и защитить отечественную экономику.